



DEGIAD dergi

Mayıs 2016 / Sayı 54



*Yapma bir
çocuk, yapma
bir insanlık*



*Çocuklar geleceğimizi güvenceye, yarına kavuştururlar.
Bugünün çocukları, yarının ihtiyaçları olarak geleceğimize sorumluluk yüklerler.*

Mustafa Kemal Atatürk

GRAND GARDEN *Herkes gibi her şeyin için...*

İzmir Asfaltı 3. km Antimon Hotel Yanı - Denizli 0551 144 44 74 grandgardindenizli@gmail.com

özel **gözakademi** Hastanesi
gördüğünüz değer

iLASİK ARTIK DENİZLİ'DE



29 Ekim Blv. 438. Sk. No:15 DENİZLİ
www.gozakademi.com.tr

444 91 93





Ben, 1 Eylül 2015’de, tam da Dünya Barış Günü’nde, Yönetim Kurulu Üyesi arkadaşlarım ile birlikte hızlı bir koşuya başladım. Bitiş çizgisi 3 yıl sonraya çizilen, durmaya yorulmaya hakkımız olmayan, sürekli üretmek, çalışmakla süslenecek bu yolun 9. ayında, sizler için bir dergi daha çıkarmaya karar verdik. Dokuz ay boyunca sosyal faaliyetlerden panellere uzanan değişik aktiviteler ve projelerde sizlerle buluştuk. Artık yaza başlıyoruz. Yaz, güz dönemi için hazırlanmakla geçecek ve DEĞİAD için, yine fırtına gibi, aktivitelerle yoğunlaşacak, gezilerle-konserlerle-sporla rahatlayacağımız, Türkiye ve Denizli ekonomisini tartacağımız-konuşacağımız bir 2016-2017 güz-kış dönemi hazırlayacağız. Bu dönemin en güzel aktivitesi DEĞİAD’ın 25. Yaş Günü kutlaması olacak. DEĞİAD tam 25 yaş aldı. Ne mutlu ki bu sürede, kendi ikinci neslini gördü. Kurucu üyelerimizin birçoğunun çocuklarıyla devam ediyoruz yolculuğumuza. DEĞİAD’da, her yeni üye yeni bir fikir, her fikir yeni bir hareket ve her hareket toplum için yepyeni bir katma değer ve sinerji oluşturuyor. Bu sebeple, daima tazelenerek 25 yılda oluşan DEĞİAD markası, sadece kayıtlardaki tescilli ile kalmadı, şehre ve bölgeye de damgasını vurdu. Kuruluş felsefesinden hiç ayrılmadan; kendini güncelledi, günü yakaladı, yakaladığı bütün olumlu gelişmeleri takip etti, bunları toplum için geliştirdi, destekledi, yolunda gitmeyenleri, mevkisini ve objektivitesini sarsmadan ifade etti. Fikirleri ve söylemleriyle güncelde yerini korudu. Bu koşu nice 25 yıl sürecektir. Buna inançlıyız. Yeni dönemde sporun birleştirici gücünü yeniden seferber edecek, “Basketbol Turnuvası” ile kurduğumuz dostluk köprülerini perçinleyeceğiz. Değişik spor dallarında yeni turnuvalarda birlikte coşacağız.

Melek SÖZKESEN

13. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı

Bir “DEĞİAD Fotoğrafı” çıkmasını sağlamak zorundayız. Kurumsallığımızın gereği olan fakat eksik kalan bu konuyu tamamlayacağız. 2016’da DEĞİAD’ın çok yönlü profilini-hacmini-birikimini ortaya çıkaracağız. Patentli DEĞİAD’a ait bir “Düşünce Kulübü” oluşturacağız. Düşüncemizin özü de DENİZLİ olacak. Denizli’de tarım, Denizli’de turizm, Denizli’de tekstil, Denizli’de leblebi, Denizli’de sanat, Denizli’de dokuma, Denizli’de kadın, Denizli’de sosyallik... Denizli listesi uzayacak böylece. Bugüne dek Denizli’nin sektörleri, yerel yönetimi, yaşam standartları bağlamındaki sorunlarını ve beklentilerini, Yönetim Kurulu olarak gözlemleyip, bu konularda tavır ortaya koymaya çabaladık, şimdi bu çabayı üyelerimizin aktif katılımıyla daha da zenginleştirecek içini biraz daha dolduracağız. Arama Konferansları, beyin fırtınaları yapacağız: Birbirimizi, önceliklerimizi, işlerimizi taniyacağız, dernek için ve şehrimiz için bireysel düşünce ve önceliklerimizden yola çıkarak ortak bir güzergâh belirleyeceğiz. Periyodik “DEĞİAD Sonuç Bildirgeleri” hazırlayacak ve bunları şehrimiz ve ülkemiz yöneticilerine sunacağız. Ve elbette Mehmet Güneş ÖZSOY-Sadık Emre ÇAPUTÇU-DOÇEV-DEĞİAD HATIRA ORMANI’mızda buluşacak, her bir üyemiz için ayrı ayrı özel dikilen fidanlarımıza isimlerimizi asacağız. Bu dokuz ayda yaptıklarımızın çok daha fazlasını birlikte yapacağız. Ama umarım; terörü konuşmayacağız. Çok konuştuk - çok yazdık - çok acı paylaştık - çok basın bildirisi yayınladık - çok isyan ettik. Duamız odur ki; bugünden tezi yok, değerli gençliğimizi-geleceğimizi teröre kurban etmeyelim. Umarım; nereye gidiyor bu ekonominin hali? Neden komşularımızla sorunlu bir ülkeyiz biz? Turizm ne olacak? Bu coğrafyada tarım kalitesi neden bu kadar düşük? ...kabilinden sorular doldurmayacak gündemimizi. Ve umarım; yeni hükümet krizlerini, yabancı paranın bozulan dengesini, gerileyen ihracatı, küçücük büyüme oranlarını, toparlanamayan muhalefeti, bağımsızlığına gölge düşürülmeye çalışılan yargıyı, özgürleşemeyen basını, güzel ülkemin cinayetlerle heba edilen kadın nüfusunun kötü yazgısını yazmayacağız basın bildirilerimizde. Yazmayacağız... Yazmayalım... Tek derdimiz “katma değerimizi topluma nasıl daha isabetle ve nasıl daha etkin sunacağız” olsun. “Türkiye’nin alanında önemli hangi isimlerini Denizli’ye davet edelim”i düşünelim. “Ekonomiden sanata, girişimcilikten spora bugüne dek değiştiğimiz bütün konulara ve konuklara daha kimleri ve neleri ekleyebiliriz” diye kafa yoralım. Aramıza yeni katılacak, her biri alanında kıymetli genç girişimcilerle ailemizi büyötmeye odaklanalım. Daha çok iş kadını üyemiz olsun mesela. Ülkemizdeki kadın-erkek nüfusunu aynen gösterecek derneğimiz. Elinizdeki dergiyi bu dileklerle hazırladık. Bu dergimiz, hem 13. yönetimin bugüne dek gerçekleştirdiği çalışmalarının aynası, hem bir sonraki dergiye kadar birlikte yapacağımızın duyurusu olsun istedik. Mümkün olduğunca günceli yakalamış ve elinizden ofisinizden evinizden eksik etmeyeceğiniz bir yayın olsun istedik. Bir sonraki dergiye ve yeni aktivitelere dek, sağlıklı bir Ramazan Ayı, keyifli bir Ramazan Bayramı yaşamanızı dileriz. Hepinize sevgi ve saygılarımla...

DEĞİAD SOSYAL MEDYADA

DEĞİAD ile ilgili tüm haberleri ve gelişmeleri Facebook, Twitter ve Instagram hesaplarımız üzerinden takip edebilirsiniz.

 /degiaad

 /degiaad

 /degiaadorg

İNDEKS



DEĞİAD 13. DÖNEM YÖNETİM KURULUNU SEÇTİ Syf 8 - 11



DEĞİAD, PROF. DR. KEREM ALKİN'İ AĞIRLADI Syf 12



ENDÜSTRİ 4.0 Syf 30 - 32



DENİZLİ İŞ DÜNYASI DOSTLUĞA 3'LÜK ATTI Syf 34 - 40



ERKAN GÜRAL RÖPORTAJ Syf 46 - 48



ÖZGE ERSU RÖPORTAJ Syf 76 - 78



VERA RÖPORTAJ Syf 60 - 61



DÜNYA DÖNÜYOR E-TİCARET BÜYÜYOR! Syf 104 - 106



SOHBET SOFRALARI Syf 66 - 72



SGK PRİM TEŞVİKLERİ İLE İLGİLİ YENİ TEŞVİK UYGULAMASI İNCELEMESİ Syf 84 - 85

Mayıs 2016 Sayı: 54

DENİZLİ GENÇ İŞADAMLARI DERNEĞİ ADINA
İMTİYAZ SAHİBİ

Gültekin Okay SALGAR

YAZI İŞLERİ MÜDÜRÜ
İlker BAŞKAYA

AJANS

Marco Visa
Çamlaraltı Mah. 6021 Sk. No:1/B Denizli
(258) 211 80 90
www.marcovisa.com
info@marcovisa.com

EDİTÖR

Alper ŞAHİN

GRAFİK TASARIM

Doğa KARABELOĞLU
Özge GÜRBULAK

BASIM YERİ

Çağrı Serigrafi Etiket İnşaat Organizasyon Tekstil
Sanayi Ticaret Limited Şirketi

BASIM TARİHİ

Mayıs 2016

KATKIDA BULUNANLAR

Av. Aysun NALBANT, Kaan DOBRUCA, Rahime MARİM,
Tolga Han BAŞGELMEZ, Selver YILMAZ, Bayram TUNÇ,
İsmail Bülent ONSOY, Eda ÇELİK, Özlem KABALAR, Fatih USLU

DEĞİAD İLETİŞİM

Çamlaraltı Mah. 6021 Sk. No: 61/1 Denizli
Tel: (258) 211 82 83
Faks: (258) 211 92 82

www.degiad.org.tr
degiad@degiad.org.tr

facebook.com/degiad
twitter.com/degiad
instagram/degiadorg

DEĞİAD 13. DÖNEM YÖNETİM KURULUNU SEÇTİ

DEĞİAD tarihinde 2. kez 2 adaylı genel kurul olan 24. Olağanüstü Seçimli Genel Kurul, geçmiş dönem başkanları ve üyelerin yoğun katılımıyla gerçekleşti. Melek Sözkese ve Serdar Çıralı'nın ekipleriyle aday olduğu seçimde Melek Sözkese'nin liderliğinde yarışan üyelerimiz 13. Dönem Yönetim Kuruluna seçildi.



GEÇ OLMADAN

İhtiyaçlarınızı en iyi şekilde belirliyor,
size en ideal **sigorta çözümleri** sunuyoruz.



11.
YIL

EGON NIN Allianz ACIBADEM SİGORTA HDI EUREKO NEOMA AKSİGORTA DEMİR SİGORTA

Merkez: Kıyalık Cad. 15 Mayıs Mah. Şerife Eskiöğlü apt. No.18 Kat:1 Denizli
T: +90 258 242 66 65 F: +90 258 242 66 15 M: +90 541 441 441 7
Arel Sigorta: Turan Mah. Cumhuriyet Cad. 40/E Sarayköy / Denizli T: +90 258 415 30 06 M: +90 549 441 441 3
www.arel.sigorta.com.tr

arel sigorta
"geç olmadan..."



DEĞİAD 13. Dönem Yönetim Kurulu

- Melek SÖZKESEN • Yönetim Kurulu Başkanı
- Ahmet Özer BAŞOĞLAN • Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
- Orçun ALPTEKİN • Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı
- Esra KASAPOĞLU ÜNLÜ • Genel Sekreter
- Levent ALTUNTAŞ • Sayman
- Emre TERZİOĞLU • Yönetim Kurulu Üyesi
- Enis Emre BOZ • Yönetim Kurulu Üyesi
- Erman ERİKOĞLU • Yönetim Kurulu Üyesi
- Fahri GÖKŞİN • Yönetim Kurulu Üyesi
- Mehmet Uğur ÇOBAN • Yönetim Kurulu Üyesi
- Murat TEKELİ • Yönetim Kurulu Üyesi
- Mustafa Çağlar KOLBAŞI • Yönetim Kurulu Üyesi
- Sedat DOĞAÇ • Yönetim Kurulu Üyesi
- Serdar ATAY • Yönetim Kurulu üyesi
- Serkan BAŞBUĞ • Yönetim Kurulu Üyesi
- Sinan SOYLU • Yönetim Kurulu Üyesi
- Süleyman ŞAHAN • Yönetim Kurulu Üyesi



DEGIAD, PROF. DR. KEREM ALKİN'İ AĞIRLADI

21 Mart 2016 tarihinde DENİB Konferans Salonu'nda, kalabalık bir izleyici grubuna konuşan Sayın Alkin, 2015 yılı ekonomik tablosunu değerlendirerek, bu değerlendirmeler ışığında 2016 ekonomisi hakkındaki öngörülerini anlattı.

Akademik kariyer alanı olan ekonomiyle ilgili sunumunu yaparken, dünya coğrafyası üzerindeki devletlerin stratejik savaşlarını, yabancı devletlerin Türkiye'nin gelişmesiyle ilgili kaygılarını, Türkiye'deki ve dünyadaki terörün ekonomik sonuçlarını, Türkiye'nin Azerbaycan ile yaptığı anlaşmalar öncesi Ankara olaylarının yaşanmasının dikkat çekici olduğunu, her gelişmenin iyi okunması gerektiğini anlatan Kerem Alkin, katıldığı konferanslardaki bazı konuşmalardan çok etkilendiğini belirterek bu konuşmalardan alıntılar da sundu.

Terörün sansasyonu hedeflediğini bu sebeple özellikle medyanın bu sansasyona hizmet etmeyecek şekilde haber yapması gerektiğini anlatan Alkin, devletlerin artık bir dijital kalkınma peşinde olduklarını anlatarak, Türkiye'nin de bu dijital kalkınmada hızlı koşması gerektiğini belirtti.

Türkiye'nin ihracatçılara verdiği bindelik oranlardaki desteğin çok komik olduğunu, ihracat ile kalkınabileceğimizi, Amerika'nın dahi ihracata önem verdiğini, dolar kurunun düşük oluşunun Türkiye'deki ihracatçıların işine gelmeyeceğini, Merkez Bankası'nın bununla ilgili önlemler alması gerektiğini belirten Alkin'in konuşması, vaktin nasıl geçtiği fark edilmeyecek kadar ilginçti.

DEGIAD Başkanı Sayın Melek Sözkese toplantı sonunda DENİB Başkanı Sayın Süleyman Kocaser'te, TÜGIAD Ege Şubesi Başkanı Sayın Hüseyin Canpolat'a ve Sayın Prof. Dr. Kerem Alkin'e teşekkür etmek amacıyla, DOÇEV-DEGIAD MEHMET GÜNEŞ ÖZSOY - SADIK EMRE ÇAPUTÇU HATIRA ORMANI'nda adlarına dikilen fidanların sertifikalarını ve adına imzalanmış "Sektörler için Ar-ge ve Yeniliklik Düzey Analizi" adlı kitabı hediye etti.



DEGIAD, T.C. EKONOMİ BAKANI SAYIN NİHAT ZEYBEKÇİ'Yİ AĞIRLADI



Sadece DEGIAD üyelerine açık olan yemekli toplantıda gündem ülke ekonomisi ve Denizli'ye yansımaları idi.

Sayın Bakan ile birlikte Büyükşehir Belediye Başkanı Sn. Osman Zolan, Pamukkale Belediye Başkanı Sn. Hüseyin Gürlesin, işadamı Kadir Uslu'nun da konuk olduğu yemeğe basının ilgisi büyüktü.

Dernek Başkanı Sn. Sözkese bir açılış konuşması yaparak DEGIAD ailesinin gerek üye sayısı, gerek toplam istihdam sayısı, gerekse ihracat rakamlarını vererek derneğin hacmi konusunda bilgiler verdi ve Sayın Bakana, DEGIAD'a konuk olduğu için teşekkürlerini sundu.

Daha sonra kürsüye davet edilen kurucu Başkan Gültekin Okay Salgar da bir konuşma yaparak Denizli sanayisini ve ihracatını değerlendirdi.



Nihayet Sayın Bakan kürsüde yerini alarak, önce istatistik rakamlarla bugünün Türkiye Ekonomisini, ekonominin nereden nereye geldiğini, nereye evrileceğini anlattı. Daha sonra Denizli ile ilgili planlamalar hakkında bilgiler verdi. Örneğin Aydın-Antalya otoyolu ile ilgili üyeleri memnun edecek bilgiler verdi. Yine Mermer Organize Sanayi sorunlarının haliyle ilgili bilgiler verdi. Ayrıca toplantıda kendisine sorular yönelten üyelerin sorularını cevapladı.

Uzun bir sohbet havasında geçen konuşmanın ardından DEGIAD Bşk. ve Yön. Krl. üyeleri ve geçmiş dönem başkanları, Sayın Bakan ile bir hatıra fotoğrafı çektiler ve toplantıya son verdiler.





Değiad 25. Yılına Kutlamaya Hazırlanıyor!

DEĞİAD Yönetim Kurulu, DEĞİAD'ın 25. yılını kutlamak için çalışmalarını yoğun bir şekilde sürdürüyor. 1991 yılında kurulan DEĞİAD'ın 25 yıllık geçmişinin anlatıldığı bugüne kadar olan süreçte yer alan tüm faaliyetler, anılar ve dönemsel olayların yer aldığı bir kitap hazırlanmakta olup 25. Yıl Balosu da yaz döneminin ardından gerçekleşecektir.

25.YIL



BUTİK MANDIRA

Tamamen geleneksel yöntemlere dayalı,
organik süt ve süt ürünleri üreterek,
sağlığını önemseyen siz değerli insanlara
hizmet vermekten gurur duyuyoruz...

Ürünlerimiz En Büyük Referansımızdır

Emek Cad.
0258 261 30 17

Lise Cad.
0258 261 61 01

Servergazi Mah.
0258 290 90 00

www.deveciabey.com



TUZ

Rafine İyotlu Sofra Tuzu
Gıda Sanayi Tuzu
Tekstil Boya Tuzu
Su Arıtma Cihazları İçin Tablet Tuzlar
Peynir, Zeytin, Turşu Tuzları
Deri Sanayi ve Yem Tuzları

Deveci Abey Tuz Nakliyat Sanayi Ticaret A.Ş.
İzmir Asfaltı Üzeri, No: 33, Gümüşler / Denizli
T: 0258 371 46 46 F: 371 77 77
www.deveciabey.com
deveciabey@deveciabey.com

HÜSEYİN ERİKOĞLU'NDAN 2016 EKONOMİ BEKLENTİLERİ, ERİKOĞLU YATIRIM HOLDİNG'İN GELECEK PLANLARI VE İŞ HAYATINA ATILACAK GENÇLERE TAVSİYELER



2016 yılı Dünya ve Türkiye ekonomisini nasıl değerlendiriyorsunuz?

2016 Türkiye'nin Büyümesi için Temel Koşul:

- İhracatın artması
- İhracata dayalı ekonomik büyüme modelleri hem ülke bazında hem de iş camiasında kurulmalıdır.
- Bu noktada amaç ithalatı kırmak değildir, ihracatı arttırmaktır. İhracatı arttırmadan, ithalatı kırmak farklı ekonomik problemleri de beraberinde getirecektir.
- Türkiye, 2012 yılından beri % 3 oranında büyümektedir. Büyüme yavaşladığında tarım dışı istihdam (tarım sektörü dışındaki işsizlik) oranı artmaktadır.
- Büyümenin % 6-7 civarında seyretmesiyle işsizlik azalacak, cari açık ihracatın artmasıyla normal seyrine yerleşecektir.

2016 Türkiye'yi Bekleyen En Tehlikeli/ Riskli Hususlar:

- Yüksek finansman ihtiyacı nedeniyle (sıcak para), Türkiye ekonomisi kırılganlığını koruyacaktır.
- Cari Açık
- Cari açığı finanse etmemek gerekmektedir.
- Tasarruf tedbirleri dahilinde yaşamak, iş yapmak gerekmektedir. (Ör. "Ayağımızı yorganımıza göre uzatmalıyız")

- Jeopolitik riskler, Terörizm Problemi, Konjonktürel Etkiler (kitle pazarlarda yaşanabilecek ekonomik buhranlar). Bu husus, 2016-2017 Türkiye bütçesini bile bozabilecek nitelikte güçlüdür.
- Rusya ile ticari ve siyasi sıkıntıların yaşanması büyük bir problem yaratmaktadır. Bu konuda tam anlamıyla bir politik belirsizlik söz konusudur.

2016 Fırsatlar:

- Avrupa Birliği ile 17. fasılın açılması, ilişkilerde iyileşme belirtisi olarak algılanmaktadır. Bu aynı zamanda, geçtiğimiz dönem yavaşlayan ticaret oranlarının hızlanması anlamına da gelecektir. Ancak bu pembe bir tablo olarak algılanmamalıdır.

ÜLKELER İÇİN ÖNEMLİ NOTLAR:

- Uluslararası derecelendirme kuruluşu Standard and Poors'un raporuna göre, küresel risklere en duyarlı ülkeler sıralamasında Türkiye ile birlikte, Venezüella, Arjantin, Kolombiya ve Peru yer almıştır.
- IMF raporuna göre, Çin ve Türkiye'deki sermaye akışındaki yavaşlama, kırılganlığı arttırmaktadır.
- IMF raporuna göre 2016 yılında, emtia fiyatlarındaki düşüşten en çok etkilenecek

olan ülkeler, önde gelen emtia üreticisi olan Rusya, Brezilya ve Hindistan olarak belirtilmiştir.

AVRUPA BİRLİĞİ:

- Avrupa Birliği ülkelerinde ekonomik anlamda bir diriliş dönemi başlamaktadır. Bu husus, yine Türkiye ile ticaret oranlarının artması olarak algılanmaktadır.
- 2015 yılının son çeyreğinde bölgenin başlıca büyük ekonomilerinden Fransa yatay, Almanya ve İtalya olumlu bir performans göstermiştir.
- 2015 yılının son çeyreğinde bölgenin riskli ekonomileri arasında gösterilen İspanya, Yunanistan ve Portekiz'de ise, sınırlı bir büyüme yaşanmış, ancak olumlu bir seyir göstermiştir.
- Bu olumlu havanın 2016 yılında artması öngörülmektedir.
- Sanayi üretimi aylık bazda % 0,6 artışla tahminlerin üzerinde gerçekleşmiştir. Bu ivme de bölgenin toparlanma sürecinde olumlu bir katkı olarak algılanmış, devam edeceği yönündeki görüşleri güçlendirmiştir.

2015 Yılında Büyük Atılım Yapan ve 2016 Yılında Sürdürmesi Beklenen Ülke Modeli:

- ÇİN HALK CUMHURİYETİ
- Korumacı bir politika belirlenmiştir.

- Komünist rejimin etkisi ağırlıklı olarak görülmüştür.
- Nüfus sınırlaması, alım imkanları dahi belirlenmiştir.
- Siyasi zihniyet ile ticari istikrar belirlenmiştir. (Ör. Toplu hammadde alımları, satışları vb.)
- Öncelikli olarak iç piyasanın doyması hedeflenmiştir. (Ör. içerideki tüketim artırılmış, ihracat ilk etapta sınırlandırılmıştır.)

- Bu durum 2016 yılı için ekonomik model olarak da belirlenmiştir.
- 2015 yılı 3. çeyreğinde % 6,9 büyüme oranıyla beklentilerin üzerine çıkmış, ancak % 7 olan hükümet beklentisinin altında kalmıştır. 2009 yılından bu yana en yavaş büyüme seyrini göstermiştir.
- Çin Başbakanı Li Keqiang, uygulamakta olan politikalarla 2016 yılı başta olmak üzere dünyanın kriz kaynağı olmayacaklarını, tam tersine büyüme motoru olacaklarını ifade etmiştir.

RUSYA

- Gelirlerinin yarısını petrol ve gaz satışlarından elde eden Rus ekonomisi, 2015 yılının 3. çeyreğinde olumsuz bir etki altında kalmış ve % 4,3 daralmıştır.
- Uluslararası derecelendirme kuruluşu Standard and Poors, petrol fiyatlarının aşırı dalgalı bir seyir izlemesi nedeniyle, GSYH büyüme tahminlerinin 2016 yılında

- daralmaya devam edeceğini belirtmiştir. Böylece büyüme beklentisi 2016 yılı için %1,9'dan, % 0,3 seviyelerine indirilmiştir.
- Kur etkisiyle artış eğilimine giren enflasyon oranı 2008 yılından bu yana ilk kez çift haneli sayılara yükselerek 2014'te % 11,4 ve 2015'te % 10,39 olmuştur.
- Petrol fiyatlarındaki düşüş nedeniyle küçülmeye devam eden Rus ekonomisinde, GSYH 2015 yılının 3. çeyreğinde % 4,3 daralmıştır.

2016 GELİŞMİŞ ÜLKELERDEKİ DURUM:

- MF tahminlerine göre, bu grup ülkelerde 2016 yılında ortalama % 2,2'lik büyüme oranı beklenmektedir.
- ABD'de ılımlı toparlanma süreci başlamıştır.

Erikoğlu Yatırım Holding'in temelleri nasıl atıldı? Kilometre taşlarından bahseder misiniz?

Erikoğlu Yatırım Holding'in temelleri çok eskiye dayanmaktadır. İş hayatım çocukluk ve tahsil yıllarından itibaren çalışmaya başladığım rahmetli babam Ahmet Nuri Erikoğlu'nun 1937'de Denizli'de başlattığı iş hayatına bağlıdır.

Babam Ahmet Nuri Erikoğlu, 1937 yılında Denizli Kaleiçi bakırcılar çarşısında dövme bakırcılıkla iş hayatına atılmıştır. 1955 yılından itibaren dövme bakırcılığın yanında bakır eşyalar ile birlikte sektörde farklı üretim tesislerini kurmaya başlamıştır. Elektrolitik bakır üretim tesisi ElektroBakır A.Ş. bunlardan ilkidir.

1969 Yılında dayım Mehmet Ergür'ü de yanlarına alarak Ergür Kablo A.Ş.'yi kurarlar. Ege bölgesinin ilk bakır tel ve kablo fabrikası olan Ergür Kablo bir yerde Er-Bakır'ın ilk temelini oluşturur.

1972 yılında yeni bir şirket ERMAY A.Ş.'nin kuruluş yılı olur. Emaye bobin teli üreten ilk tesislerden biridir.

Gruba 1974 yılında elektrik malzemeleri ihtiyacını karşılamak üzere Erikoğlu Elektrik A.Ş.'yi katarlar.

Ulaşılması hedeflenen büyüme ve gelişmeyi daha farklı bir organizasyon ve yapı altında gerçekleştirmek amacıyla dayım Mehmet Ergür ile birlikte Denizli'nin ilk Holding'i Ergür Holding A.Ş.'yi 1974 yılında kurar.

1976 yılında ülkemizin ilk özel şirket bankacılığı örneklerinden biri olan İktisat Bankası satın alınarak endüstrinin yanında finans sektörüne giriş yapılır.

Babamın en büyük hayali bir entegre bakır tel tesisi kurmaktır. Bu hayali 1981 yılında gerçekleşir. Bugün Türkiye'nin 16. büyük şirketi olan Er-Bakır ülkemiz ekonomisinde önemli yeri olan dev bir şirket olarak faaliyetlerini sürdürmektedir.

Çeşitli iş alanlarında önemli ölçüde büyüyen grubun gelecek yıllar için daha kurumsal bir yapı altında çalışması isteği sonucunda, 1994 yılında kardeşlerim Vedat Erikoğlu ve Sedat Erikoğlu'nun desteği ile babamızın adını taşıyan Ahmet Nuri Erikoğlu Holding A.Ş. yi kurduk.

Grubun girişimcilik ruhu başka sektörler ve işler arayışıyla devam etmektedir. 1996 yılında Erikoğlu Tekstil, 1999 yılında Erikoğlu Petrol Turizm A.Ş. kurulur.

Er-Bakır artık Denizli'ye sığmamaktaydı. Amerika ve Orta Avrupa pazarlama faaliyetleri için CN-Wire Amerika 1998 ve CN-Wire Romanya 2000 yılında kurulur.

3 oğlumun da aktif olarak iş hayatına atılmalarıyla yeni bir yapılanma ve yeni bir vizyon çalışmasına başlamaya karar verdik. 2006 yılında başlayan bu çalışmalar ile Erikoğlu Yatırım Holding'in temelleri atıldı. Erikoğlu Yatırım Holding, bakır başta olmak üzere ticaret, sağlık, enerji ve teknoloji sektörlerinde faaliyet gösteren; girişimciliği, saygınlığı ve ilkeleriyle öne çıkan bir kurum özelliğindedir. Gözakademi Hastanesi'nin 2008 yılında alınmasıyla sağlık sektörüne girişimiz gerçekleşmiştir. En son teknolojiye sahip ekipmanları ve deneyimli doktor kadrosuyla çalışan hastaneye,



Erikoğlu Yatırım Holding olarak büyük yatırımlar yaparak Türkiye'de toplamda 3 tane olan Catalys-Femtokatarakt cihazını Denizli'nin ilki Türkiye'nin 4.sü olarak bünyesine kazandırdık. Yenilenebilir enerji alanında Amerika ve Avrupa ülkelerinde yaptığımız araştırmalar ve görüşmeler sonrası 2011 yılında ReNOE Enerji'yi kurduk. Ülkemizde yerde kurulu ilk ve ürettiği enerjinin tamamını devlete satan güneş enerjisi santrali Ayaz-GES, meyvesini 2013 yılında verdi. Bugün bölgede birçok güneş enerjisi santralini devreye alan şirket, yatırımlarına devam etmektedir.

Daha önceki röportajlarda yeni yatırım arayışınız olduğunuzu belirtmiştiniz. Ülkemizde yatırım yapmaya elverişli bir ortam görüyor musunuz? Planlanan yeni yatırımlar nelerdir?

Erikoğlu Yatırım Holding olarak yeni yatırım arayışlarımız hiçbir zaman bitmez. Önemli olan yapılacak yeni yatırımın temelinin sağlam olmasıdır. Kurgunun doğru planlanması başarıyı getirir. Sağlık ve enerji sektörlerinde yeni yatırımlarımla ilgili çalışmalarımız devam etmektedir. Öncelikli olarak bu sektörlerde önümüzdeki dönemde yeni yatırımlar planlamaktayız. İş Geliştirme Direktörlüğümüz vasıtasıyla Dünyadaki gelişmeleri yakından takip etmekteyiz.

BASBUG KUYUMCULUK

Pırlanta Gerçek Fiyatına



2016 yılında da bu çalışmalarımız devam edecektir. Önümüzdeki dönemde portföyümüzde bulunan 40 MW projeyi tamamlamayı planlamaktayız. Aynı zamanda 10 MW lisanslı projemizin temelini bu yıl içinde atacağız.

Yenilenebilir enerji kullanımında Türkiye'yi nasıl değerlendiriyorsunuz?

Dünya çapında hali hazırda yenilenebilir enerji kültürünün var olduğunu ve Türkiye'nin, gelişmekte ve önü açık olan bu sektör karşısında hazırlıksız yakalandığını söylemek yanlış olmaz. Avrupa'da gerçekleştirilen yenilenebilir enerji yatırımların ötesine geçebilecek hamleler Çin ve Hindistan'dan geldi. Özellikle, yenilenebilir enerji alanında en hızlı büyümelerden birini gösteren Hindistan'da, solar enerji 5 GW'lık kurulu gücü aştıktan sonra 2021/2022 yılları için 100 GW hedefi koyuldu. Devlet, özel sektör ve yurt dışı çözüm ortakları ile bu hedefe yürümektedir. Ülkemizde Tarım ve Kırsal Kalkınmayı Destekleme Kurumu'nun yenilenebilir enerjiyi destek kapsamına alması ile bu alanda hareketlilik başladı. Fakat ülkemiz için açıklanan 500 GW kullanılabilir potansiyel varken, 2023 yılı tahminlerinin 7-10 GW olması oldukça düşüktür. Dışa bağımlılığımızın en masraflı kalemlerinden biri enerji üretimi iken, böyle muazzam kaynakların değerlendirilmesi konusunda herkese sorumluluk düşmektedir.

Er-Bakır, Denizli ve ülke ekonomisine önemli katkısı olan ve Türkiye'de oldukça önemli konuma sahip bir iştirakiniz. Bunun yanı sıra çalışanlarınıza yönelik sosyal faaliyetlerinizle de oldukça öne çıkıyorsunuz. Er-Bakır'ın başarısında ekip motivasyonunun payı nedir? Siz, Er-Bakır'ın başarısını nasıl değerlendiriyorsunuz?

İş hayatımda her zaman beraber çalıştığımız ekip ve çalışanlarımız ile yakından ilgilendik. Gelecek nesillere de bunun önemli olduğunu vurguladık. Elbette ekip motivasyonu başarıda en önemli kriterlerden biridir. Erbakır her zaman iş hacmini artırarak çalıştı. Bugün Türkiye'nin 16. büyük firması olmayı sabırla ve çalışma ile kazandı.



Bu büyüklüğü bize sağlayan tüm çalışanlarımıza teşekkür ederiz.

Sağlık sektöründe Gözakademi Hastanesi ile faaliyet gösteriyorsunuz. iLASiK ve Catalys gibi önemli cihaz yatırımları gerçekleştirdiniz. Sağlık sektöründe spesifik bir alan tercih etmenizin nedenleri nelerdir?

Bugün bölgenin en bilinen hastanesi Gözakademi, yaptığı kalite standartları belgeleme çalışmalarıyla bölgedeki ilk A sınıfı hastane olma özelliğini taşımaktadır. Türkiye'de toplamda 3 tane olan Catalys-Femtokatarakt cihazını Denizli'nin ilki Türkiye'nin 4.'sü olarak bünyesine kazandırmıştır. Buna ek olarak bıçağı tamamen ortadan kaldıran i-Lasik cihazını da devreye almıştır. Sağlık sektöründe özellikle göz dalında Denizli'de eksikliğin olduğunu farkındaydık. Bu sebeple her zaman yeni teknolojiler kazandırarak ilimize daha iyi hizmet vermenin amacında olduk.

Holding farklı sektörlerde oldukça başarılı bir ivmeyle faaliyetlerini sürdürüyor. Kurumsallaşma sürecinizden bahsedermisiniz? Kurumsallaşmak isteyen şirketlere önerileriniz nelerdir?

Gerek yenilenebilir enerji sektöründe gerekse sağlık sektöründe yeni yatırımlar geliştirilmesi için bütün gücüyle çalışan yeni yapımız, iş ahlâkı ve disiplini olmak üzere farklılara değer vererek onları avantaja çevirmesi, uzun vadeli planlamalar yapması, doğru kişi ve kurumlarla iş yapması, kurumsal çizgisinin dışına çıkmaması ve çalışanlarını ailesinin bir parçası olarak görmesi Erikoğlu Yatırım Holdingin bugünkü başarısının en önemli temellerini oluşturmakta ve yarınlara emin adımlarla ilerlemesini sağlamaktadır. Bence, kurumsallaşmak için 3 önemli kriter bulunmaktadır. Bunları sırayla belirtecek olursak; Çalışanların iş ve görev tanımları belirli olmalı, şirketin yazılı kuralları olmalı ve herkesin bu kurallara uyması sağlanmalı, son olarak da "yetki", o yetkiyi veya sorumluluğu her zaman taşıyabilecek doğru kişilere verilmelidir.



DEGIAD hakkındaki düşüncelerinizi öğrenebilir miyiz?

Denizli Genç İşadamları Derneği (DEGIAD) 1991 yılında kuruluşundan bugüne genç iş adamları ve adaylarını enerjisi ve yaratıcılığıyla buluşturmak, üyeleriyle gençleri tanıştırmak ve gençlerin iş hayatıyla entegrasyonlarını başlatmak amaçlarından yola çıkan son derece aktif ve güçlü bir dernektir. Denizli'nin büyük sanayi kuruluşlarının patronları birer DEGIAD üyesidir. Aynı zamanda genç yatırımcıların ilgi duyduğu bir dernektir.

Genç işadamlarına tavsiyeleriniz nelerdir?

- Güne gülererek başlayın.
- Etrafınızdaki bütün insanlara hoşgörüyle yaklaşın.
- Kaşlarınızı çatmayın.
- Hiçbir olayın ya da durumun sizi gerebileceğini düşünmeyin.
- Her çalışana -ya göz temasıyla, ya da sözle- "merhaba" demeyi ihmal etmeyin.
- Problemlere çözüm odaklı yaklaşın.
- Çalışanlarınızı anlamaya çalışın.
- Çalışanlarınızın yerine kendinizi koyun ve o gözle alacağınız kararları yeniden gözden geçirin.
- Çalışanlarınızın dünyasındaki gezintinizle kendi dünyanızdaki gezintinin bir orta noktasını bulun.
- Çalışanlarınızı fazla üretime, işe, heyecana ve işi sahiplenmeye sevk edecek tedbirler oluşturun. Bunun ilk yolu, sizi benimsemelerinden geçiyor, unutmayın!

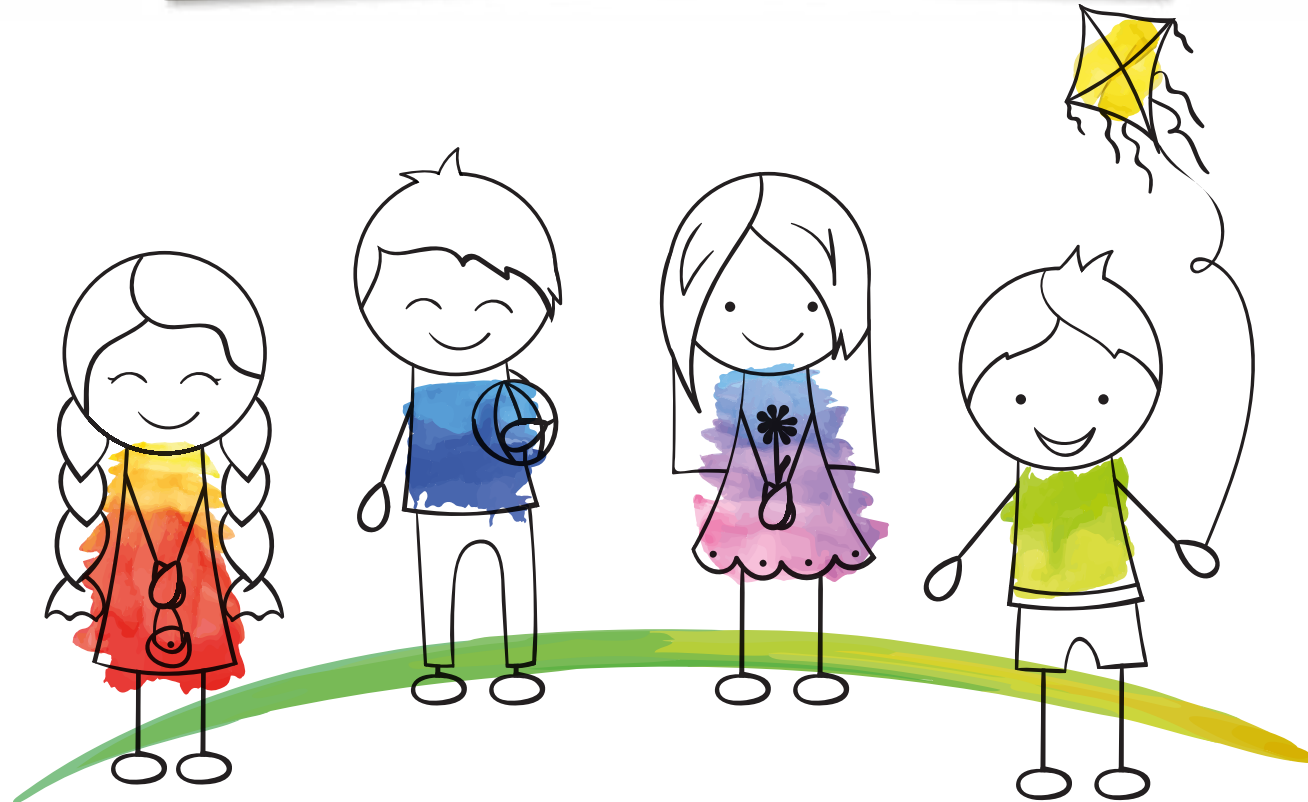


- Her zaman enerjik olacak davranışlar sergileyin.
- Yemek düzeninize dikkat edin. Ne az yemek yiğin, ne de çok! Dengeli beslenme ve yemeyi tercih ettiğiniz yiyecekler sizin o günkü ruh haliniz üzerinde derin tesirler oluşturabilir.
- Kılık kıyafetinize özen gösterin. Rahat edeceğiniz ve sizi temsil edeceğine inandığınız, kendinize yakıştırdığınız kıyafetleri tercih edin. Bulunduğunuz yerde kıyafetinizden dolayı rahatsızlık duyarsanız o kıyafetin içinden çıkın.
- "Bu dağları ben yarattım!" dercesine yürümeyin. Bu yürüyüş, çalışanlarınız üzerinde "tiksinti ve nefret" uyandıracaktır. "Kendini beğenmiş" damgasını yemenizin ne önemi var, demeyin! Bu damga işyerine aidiyeti öldüren bir etkiye sahiptir.
- Konuşurken karşınızdaki insanların hiçbir şeyi bilmediğini düşündürecek ses tonlaması, vurgusu ve şiddetinden kaçın! Bu durum bütün bilgi, beceri ve deneyimlerinize rağmen sizden istifade edememelerine sebep olur ki, bunu da normal şartlar altında istemezsiniz herhalde!
- Hayata "ben merkezli" yaklaşmayın! "Biz merkezli" yaklaşımınız grubunuzu genişletecektir. Tabii kabullenilmek gibi bir kaygınız yoksa bu maddeyi de boş verebilirsiniz.
- İş uyumunuzu bozacak her türlü davranıştan uzak durun. Çalıştığınız insanların bazılarından hoşlanmayabilirsiniz. Hoşlanmadığınız için o insanı yemek, kırmak, üzme, aşağılamak ve dışlamak gibi davranışlardan uzak durmalısınız. Bu, işyerindeki genel uyumu etkileyebilir. Dengeler sarsılabilir. Sizin beğendiğiniz insanların da size olan tavır ve davranışlarının değiştiğini görebilirsiniz. Bu da işyeri uyumunu sarsar!
- Çalışanlarınızı idare etmelisiniz. Zaman zaman bazı hatalar görmezlikten gelinebilir ve eğitim yoluyla düzeltilebilir. Eğer düzeltilebilecek bir hataysa bu hataları "dünyanın sonuymuş!" gibi görmek yanlışına düşmeyin. Çünkü bu yanlış, iyi bir çalışanınızı kaybetmenize sebep olabilir!
- Ne konuştuğunuzun farkında olun. Sözleriniz dikkatle takip ediliyor ve özenle kaydediliyor. Sözlerinizin bir gün karşınıza çıkacağını göreceksiniz ve o gün de elinizdeki güçle "ben bunları söylemedim" deseniz ve o kişiye haddini bildirseniz bile kendi iç dünyanızda sorunlar yaşayacaksınız!
- Nasıl davrandığınızın farkında olun. Davranışlarınız çalışanlarınız tarafından dikkatle izleniyor. Karşınızdaki çalışanlarınız her ne kadar size "tamam efendim, anlaşıldı!" deseler de, kendi iç dünyalarında sizle ilgili yargıların derinleşmesini engelleyemeyeceğinizi unutmayın.

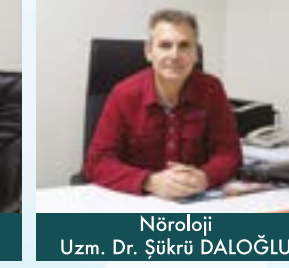
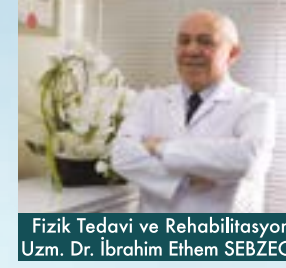
23 NİSAN

ULUSAL EGEMENLİK VE ÇOCUK BAYRAMI
ÇOCUKLARLA GÜZEL!

DEĞİAD Yönetim Kurulu üyeleri 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nı Sarayköy ilçesindeki Beylerbeyi İlköğretim Okulu öğrencileriyle birlikte kutladı. Çocuklarımızın bayram sevincine ortak olan yönetim kurulumuz, gün boyu gerçekleştirilen etkinliklere eşlik etti ve çocuklarımıza hediyeler verdi.



ÖZEL Beymer TIPMERKEZİ



HİZMETLERİMİZ

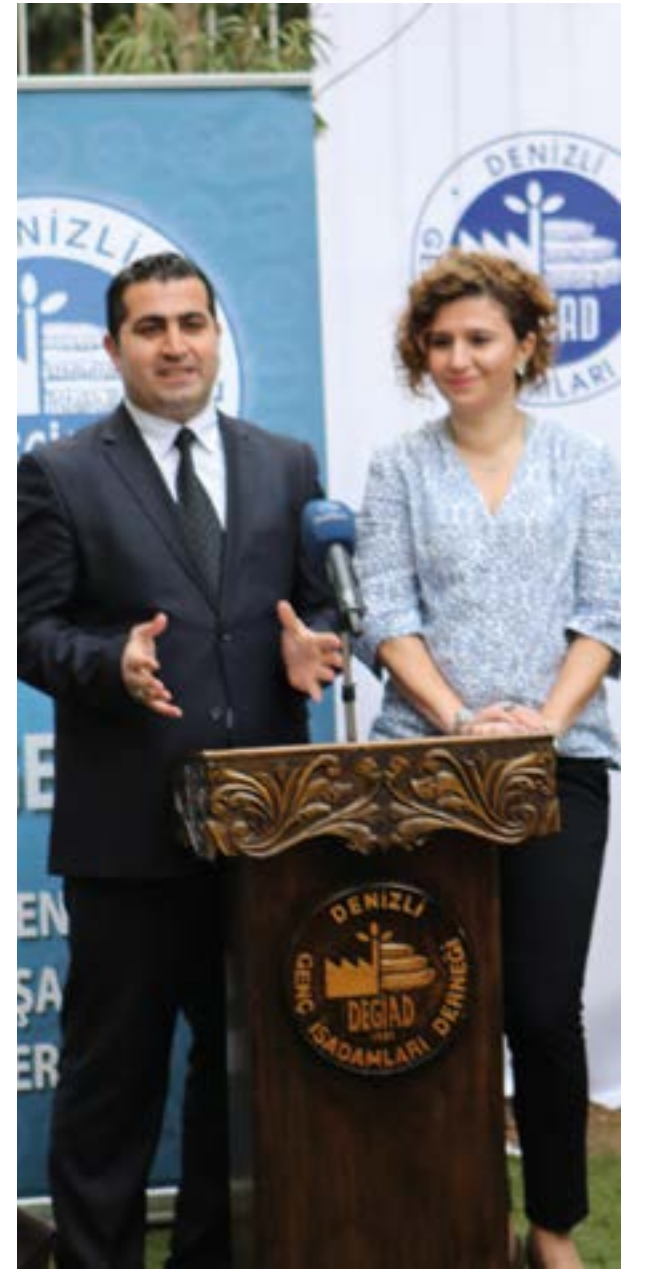
Uyku Laboratuvarı
Eeg Emg Laboratuvarı
Kbb Alerji Polikliniği
Beslenme Diyet Bölümü
Psikolojik Danışmanlık Bölümü
Ağrı Akupunktur Polikliniği
Cerrahi Operasyonlar
Radyoloji
Fizik Tedavi Ve Rehabilitasyon Birimi

DeğiAD Başkanı Sayın Melek Sözkeseñ Kadınları Ağırladı

Yönetim Kurulu ilk kadın Başkanımız Melek Sözkeseñ 8 Mart Dünya Kadınlar Günü dolayısıyla DEĞİAD'ın kadın üyelerini, Belediye Başkan Yardımcısı Sayın Aytaç Turgut'u, yönetim kurulu üyelerinin eşlerini ve öñde gelen sivil toplum kuruluşlarının başkanlarını bir çay davetinde ağırladı.

Davette konuklarımız serbest kürsü konuşmalarında gündemdeki konuları ele aldılar. Kadınların yaşadıkları sorunlar ve sıkıntılar, başarılı kadınların yürüdükleri yolda verdikleri mücadeleler konuşuldu. Her konuk kendi iş hayatındaki tecrübelerini, neler yapmak istediklerini ve eksik kalınan konulara nasıl çözüm bulunabileceğini aktardılar.

Davet sonrası Melek Sözkeseñ, DOÇEV-DEĞİAD MEHMET GÜNEŞ ÖZSOY - SADIK EMRE ÇAPUTÇU HATIRA ORMANI'na kendileri için yaptıkları fidan bağışı belgesini takdim ederek teşekkür etti.



MELEK SÖZKESEN'E BAŞARI ÖDÜLÜ

8 Mart Dünya Kadınlar Günü nedeniyle Denizli Bimar Kariyer Okulu, Dedeman Otel ve Forum Çamlık AVM, Dedeman Otel'de etkinlik düzenledi. 8 Mart Dünya Kadınlar Günü nedeniyle düzenlenen gecede Denizli'nin en başarılı 10 iş kadını belirlendi ve plakette düzenlenen tören ile verildi.

Gecede en başarılı iş kadını olarak, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Dr. Sema Ramazanoğlu, DEGIAD Başkanı Melek Sözkesen, ANJEA Design Tasarım Firma Sahibi Vildan Sivri Çaputçu, VERSACE 19.69 Türkiye Marka Sorumlusu Devrim Gökşin, Mimarlık Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Evinç Torlak, Av. Süheyla Bural, Denizli Bahçeşehir Koleji Kurumsal İletişim Yöneticisi Eylem Tümer Marol, Denizli Forum Çamlık Kurumsal Pazarlama Müdürü Gül Kaygın, Denizli Korumucu Aile Derneği Başkanı Ayfer Doğan ve Denizli Dedeman Otel Genel Müdürü Seher Gökçe seçildi. Başarılı iş kadınlarının plaketteğini ise Denizli Ticaret Odası Genel Sekreteri Ali Rıza Tekin, Denizli Barosu Başkanı Müjdat İlhan, Denizli İhracatçılar Birliği Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İbrahim Uzunoğlu, Doç. Dr. Kamil Orhan, DETGİS Başkanı İsa Dal, Denizli Sanayi Odası Yönetim Kurulu Üyesi Cemal Gürsel Özdemir, Akça Holding Yönetim Kurulu Üyesi Erol Akça takdim etti.



brillant *Halı*
hayal ettiğiniz her "yerde"



DEGIAD'IN RAHMETLİ BAŞKANLARI ADINA DOÇEV HATIRA ORMANI KURULUYOR

DEGIAD-Denizli Genç İşadamları Derneği'nin gelişimine önemli katkıları olan 7. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Rahmetli Mehmet Güneş Özsoy ile 11. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Rahmetli Sadık Emre Çaputçu adına "DOÇEV-DEGIAD-MEHMET GÜNEŞ ÖZSOY / SADIK EMRE ÇAPUTÇU HATIRA ORMANI" kuruluyor.

DEGIAD, rahmetli başkanlarının anısını yaşatmak ve Denizli doğasının yeşertilmesine katkı sağlamak amacıyla DOÇEV'e 2.000 adet fidan bağışladı. DEGIAD'ın özel etkinliklerine katılım sağlayan kişi ve kurumlar adına düzenlenecek fidan bağış sertifikaları ve DEGIAD üyelerinin doğum günü kutlama fidan bağış kartları ile yapılacak fidan bağışları, ağaçlandırma çalışması geçtiğimiz yıllarda Denizli Orman İdaresi tarafından yapılan Tavas-Sarıabat ağaçlandırma

bölgesinde oluşturulacak hatıra ormanına yönlendirilecek.

DEGIAD'ın 7. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Merhum Mehmet Güneş Özsoy ve DEGIAD'ın 11. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Merhum Sadık Emre Çaputçu adlarının yaşatılması amacıyla yapılacak olan hatıra ormanı protokolü, rahmetli başkanların yakınlarının, DEGIAD ve DOÇEV üyelerinin katıldığı organizasyonda, DEGIAD Yönetim Kurulu Başkanı Melek Sözkese ve DOÇEV Yönetim Kurulu Başkanı İsmet Abaloğlu tarafından 18 Şubat 2016 tarihinde imzalandı.

Bu vesileyle aramızdan ayrılmış olan DEGIAD'ın değerli başkanlarını rahmetle anıyor, anılarının fidanlarla yaşamasını diliyoruz.



Sizi hiç unutmayacağız...



ENDÜSTRİ 4.0 NEDİR?

Ali Rıza ERSOY
Siemens Türkiye İcra Kurulu Üyesi ve
Dijital Fabrikalar Divizyon Direktörü

Endüstri 4.0 sanayi devrimini Siemens Türkiye İcra Kurulu Üyesi ve Dijital Fabrikalar Divizyon Direktörü Ali Rıza Ersoy ile konuştuk.

Endüstri 4.0 terimi ve devriminden biraz bahseder misiniz? Bu kavramın hayata geçişi ne zaman olacak?

Dünya, Endüstri 4.0'a dek, üretimin çehresini değiştiren üç endüstri devrimine tanık oldu: 18. yüzyılda üretimde buhar makinesinin kullanılmaya başlaması, 100 yıl önce Henry Ford'un otomobil fabrikalarında seri üretime geçmesi ve 20. yüzyılda IT ve bilgisayar kontrollü sistemlerin kullanılması. Bu gelişmelerin her biri kendi döneminde iş dünyasının dinamiklerini temelden değiştirdi.

Bugün ise birbirine bağlı süreçlerin iletişim halinde olduğu, internet üzerinde bağlı nesnelerin veri toplayıp üretim sürecini tamamen değiştirdiği, makinelerin insanlarla etkileşimini öne çıkaran yeni bir endüstriyel dönemin eşiğinde bulunuyoruz: Endüstri 4.0. Bu kavram ilk olarak 2011 yılında dünyanın en büyük sanayi fuarı Hannover Messe'de duyuruldu. Almanya hükümeti, projeye ilk etapta 200 milyon Euro yatırım yaptı. Ardından, Federal Almanya Ulusal Bilim ve Araştırma Akademisi (ACATECH) liderliğinde "Endüstri 4.0 Strateji Belgesi" hazırlandı ve 2013'te yine Hannover Fuarı'nda duyuruldu.

Bu strateji belgesi temelde Almanya odaklı olmakla birlikte, bu yeni devrimin ana niteliklerini de açıklıyor, dolayısıyla tüm dünyaya yeni bir endüstrinin kapılarını açıyordu.

Geçen yıl düzenlenen Hannover Messe'nin ve Davos'taki Dünya Ekonomik Forumu'nun ana konusu da Endüstri 4.0 oldu. Bu yeni devrim, kendi kendini düzenleyebilen, otonom üretim sistemleri ve değer zincirindeki tüm adımlar arasında kapsamlı ağ iletişimi ile desteklenen bir çözüm yaklaşımını vaat ediyor. Yazılımlar ve otomasyonlarla teknolojiyi üretim süreçlerine dâhil ederek, üretimde dijitalizasyonu beraberinde getiriyor.

Bugüne dek Endüstri 4.0 çerçevesinde entegrasyon ve optimizasyon tüm ürün tasarım süreçlerine dahil edildi. 2030 yılına kadar ise Endüstri 4.0 ile siber fiziksel sistemlerin self-optimizasyonunun gerçekleştirilmesi planlanıyor. Geleceğin vizyonu olan Endüstri 4.0, tüm yazılımlar ve networklerde ürün geliştirmeye, üretim ve servis süreçlerinin iletişimine, makinelerin ve ürünlerin gerçek zamanlı bilgi alışverişine, otonom kontrol ve optimizasyonuna açılan bir kapıyı aralıyor. Biz de Siemens olarak Endüstri 4.0'ı "Yaşam için üretim, gelecek için teknoloji" çerçevesinde değerlendiriyoruz.

Türkiye sanayi üretiminin mevcut durumunu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Türkiye'de endüstriyel üretim elbette ki global ve yerel gelişmelerden büyük ölçüde etkileniyor. Dolayısıyla dönemsel olarak üretim seviyelerinde farklılıklar görülebiliyor. Ama burada önemli olan, sanayi üretim yöntemleri ve sistemlerine bakış açımızı ve yatırımlarımızı Endüstri 4.0 başta olmak üzere yeni döneme hazır hale getirmek. Türkiye'deki endüstriyel girişimlerin daha üretken, daha verimli ve böylece uluslararası arenada daha rekabetçi olmaları gerekiyor. Ülkemizin global endüstride önemli bir oyuncu olması için öncelikle ülke içi yatırımlar yapılmalı. Örneğin; Türkiye'nin 2023 yılında dünyanın ilk 10 ekonomisi arasında yer alması için yılda ortalama yüzde 8,5 oranında büyümesi gerekiyor. Bu büyüme ancak, başta Nesnelerin İnterneti olmak üzere, teknolojilerin etkin ve verimli kullanımıyla mümkün olabilir.

Sanayi üretiminde eksik olduğumuzu düşündüğünüz sektörler nelerdir? Hangi sektörlere ağırlık vermeliyiz?

Endüstri 4.0 yolculuğuna gecikmeden çıkmak için sanayinin her alanında gerekli adımların atılması gerekiyor. Ama özellikle hızlı bir sektör olmasından dolayı otomotivde Endüstri 4.0'ın ürünlerin pazara çıkış sürelerini kayda değer oranlarda düşüreceğini söyleyebiliriz.

Türkiye'deki sanayinin yapısı bu yatırımlara çok uygun değildi. Oysa Endüstri 4.0 Nesnelerin İnterneti, Siber-Fiziksel Ortamlar gibi web tabanlı sistemler üzerine kuruluyor. Üstelik artık internet teknolojileri tüm ülkelerin erişimine açık. Ülkeler arasındaki dijital uçurumun kapanmaya başlaması sayesinde, Endüstri 4.0 trenini yakalamak çok daha kolay olacak. Eğer bu devrime ayak uydurmazsak, endüstriyel işletmelerin yaklaşık yarısı 10 yıl sonra varlığını sürdürmeyecek. Bu bağlamda gerek Siemens gibi şirketler gerekse resmi kurumlar Türkiye'nin Endüstri 4.0 yolculuğuna kılavuzluk etmek açısından önemli adımlar atıyor. 2016 sonbaharında Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı başta olmak üzere TÜBİTAK, YÖK ve diğer ilgili bakanlıklarca Endüstri 4.0 sürecini zorlaştıran tüm koşulların ayıklanması, önemli hibe ve teşviklerin gelmesi bekleniyor. Tüm yasal ve idari düzenlemelerin hayata geçirilmesinin ardından ülke olarak Endüstri 4.0 trenine binmeye hazır hale geleceğiz.

Endüstri 4.0 Türkiye'de endüstriyel, ekonomik ve sosyal açıdan neler değiştirir? Avantajları ve dezavantajları neler olur?

Endüstri 4.0 dediğimizde nasıl bir dünyadan söz ettiğimizi kısaca anlatayım: Birbirine bağlı nesne sayısının 2020 yılında şimdiki kadar yaklaşık 10 katına çıkması, yani yaklaşık 2 milyar nesnenin internete bağlı olması bekleniyor. Örneğin, saatinizi sabah 6:30'a kurduğunuzda, saatiniz önce 6:15'te arama motoruna yol durumunu soracak. Yol açıksa sizi 15 dakika geç, trafik yoğunsa da 15 dakika erken kaldıracak. Günlük yaşamda elde edeceğimiz bu gibi konforlar, elbette endüstride de çok önemli avantajlar sağlayacak. Bir üretim hattında yan yana konuşlanmış robotlar, sizin verdiğiniz talimatları yerine getirmenin ötesinde, birbiriyle haberleşerek arıza sürelerini minimuma indirecek, iş yükünü dengeli şekilde dağıtacak, sorunlara anında müdahale edebilecek. Kısacası, makinelerin akıllanacağı; makine, tesis, filo ağının gelişmiş sensörler, kumandalar ve yazılım uygulamaları kullanılarak yeni biçimlerde birbirine bağlanacağı; insanların da bu makine ve sistemlere uzaktan bağlı olmasının sağlanacağı bir dönemden bahsediyoruz. Dolayısıyla üretimde hem verimlilik hem de kalite artacak.

Yeni sanayi devrimi ile tedarik zinciri, müşteriden tedarikçi ağına tüm süreci kapsayan bütünlük bir çözümle ele alınmaya başlayacak. Ürünün tüm yaşam döngüsünü kapsayan süreçte

müşteri ve tüketiciler de sisteme dahil edilecek, ürünle ilgili beklentilerini iletebilecek. Akıllı üretim süreçleri, akıllı ürünler ve uzaktan müdahale edilebilir sistemler esneklik sağlayacak; müşterilerin de sisteme entegrasyonu ile müşteri istekleri doğrultusunda, düşük maliyetlerle özelleştirilebilen ürünler üretilecek.

Bu dönüşüm elbette ekonomiyi de olumlu yönde etkileyecek. Almanya 2015-2020 yılları arasında endüstri 4.0'a 40 milyar avro yatırım yapacak. Bu alandaki Ar-Ge çalışmaları sonucunda işletmelerin cirolarında yüzde 3 civarı büyüme yaratılacağı öngörülüyor. Böyle bir büyümenin parasal karşılığı da 30 milyar avro civarında olacak. Yani yapılacak yatırımın büyük bölümü kısa sürede geri kazanılmış olacak. Sonraki dönemde elde edilen büyüme ise doğrudan kazanç hanesine yazılacak.

Endüstri 4.0 devriminde veri iletişimi güvenliği konusunda nasıl bir yol izlenecektir?

Endüstri 4.0 ile birlikte fabrikalar modüler yapıya kavuşacak. Sensörler ya da akıllı sistemler gibi uygulamalarla devasa ölçeklerde veri toplanacak. Bu kadar çok veri elbette güvenli bir şekilde saklanmak zorunda. Bunun için de bulut şirketleri devreye girecek. Sadece 4-5 yıl içinde dünya üzerindeki toplam verinin yüzde 35 'i bulut hizmeti veren şirketlere taşınmış olacak. Bu anlamda güvenliği sağlamak üzere de bugünkünden bile çok daha gelişmiş güvenlik algoritmaları, yazılımları hazırlanıyor.

Türkiye'nin çalışan nüfusu ve yetiştirmekte olan nüfusu Endüstri 4.0'a adapte olabilir mi? İnsan kaynağı konusunda nasıl adımlar atılmalıdır?

Hâlihazırda, makine ve sistemlerin bütünsel bir gelişim yaşadığı bir dönemden geçiyoruz ve elbette bu, insan becerilerinin de aynı şekilde gelişmesini gerektiriyor. Ancak üretim süreçlerine sağladığımız tüm özerkliğe rağmen, makinelerin fonksiyonlarını hâlâ insanlar belirliyor. Üretim sistemlerinin çalışacağı kural ve parametreleri mühendislerin belirlemesi gerekiyor. Örneğin, herhangi bir malzemenin nasıl işleneceğini insanlar biliyor. Ayrıca, üretimin özellikle hızlı bir şekilde veya özellikle kaynak verimliliğini sağlayacak şekilde yürütülüp yürütülmeyeceğine de insanlar karar veriyor. Bu görev, çalışanların üretim süreçlerini daha da derinlemesine anlamasını gerektiriyor.

Buradaki en önemli ve en fazla dikkat edilmesi konu bu teknolojilerin doğru şekilde kullanılmasıdır. İleri teknoloji, sanal süreçler ve yüksek optimizasyon sunan Endüstri 4.0; ekonomik büyüme, istihdam, sosyal istikrar, kalıcı değer, iş güvenliği ve daha fazla verimlilik, dolayısıyla yüksek yaşam standartları sağlamak için de ürünün tasarımından servisine kadar tüm aşamalarda maksimum verimlilik ve üretkenlik sağlama potansiyeli taşıyor. Daha önceki sanayi devrimlerinde olduğu gibi, Endüstri 4.0 hakkında da istihdamı olumsuz etkileme ihtimaline ilişkin bir kaygı olabiliyor. Oysa her bir sanayi devrimi istihdamı artırdı ve yine öyle olacak. Endüstri 4.0'ın sadece Almanya'da istihdamı yüzde 6 artıracığı öngörülüyor. Fakat bunun için bazı düzenlemeler yapılması gerekiyor. Belirlenen stratejilerin başta mesleki ve teknik eğitim olmak üzere kamunun çeşitli noktalarına entegre edilmesi,devletlere düşen

sorumlulukların başında geliyor. Endüstri 4.0 dönüşümü için de resmi stratejilerin eşliğinde üniversitelere ve araştırma kuruluşlarına büyük görevler düşüyor. Endüstri 4.0'ın beraberinde getireceği yeni istihdam olanakları doğrultusunda üniversitelerin de eğitim programlarını güncellemeleri gerekiyor. Özellikle fen bilimleri alanında çok-disiplinli yaklaşımların benimsenmesi; elektrik, elektronik, makine mühendisliği ve bilgisayar bilimlerini bir araya getiren mekatronik alanında yeni eğitim programlarının oluşturulması önem taşıyor.

Endüstri 4.0 ile ilgili gelişmeleri nereden takip edebiliriz?

Siemens, Endüstri 4.0 kavramının önemli temsilcilerinden biri. Bu kapsamda sahip olduğumuz vizyon ve bilgi birikimimiz ile global endüstri piyasasının yanı sıra Türkiye'nin de Endüstri 4.0 rehberi olarak hareket

ediyoruz. Siemens Türkiye olarak sponsorluğunu üstlendiğimiz, ElektrikPort'un hazırladığı www.endustri40.com portalıyla bilinçlendirme konusunda ilk adımı attık. Bu adreste bulunan Endüstri 4.0 Platformu ile akademisyenlerden sektör profesyonellerine, karar vericilerden öğrencilere kadar endüstriyle ilgili tüm kesimleri tek çatı altında bir araya getirmeyi hedefliyoruz. Portalda Endüstri 4.0'ın yol haritası, üretim teknolojilerindeki gelişmeler, Endüstri 4.0'a geçiş sürecinde karşılaşılabilecek zorluklar, eğitim sisteminin Endüstri 4.0'a entegrasyonu gibi önemli başlıklar; haber, teknik makale ve röportajlar aracılığıyla ele alınıyor. Geniş kesimlerin aktif katkısıyla alanında bir ilk olan bu platformumuzun Endüstri 4.0'ı anlamak, daha yakından tanımak ve gelişmeleri yakından takip etmek açısından önemli bir kaynak olduğuna inanıyoruz.



Buket Çikolata...

ZİRVEYE BEKLERİZ



DENİZLİ İŞ DÜNYASI DOSTLUĞA 3'LÜK ATTII!

DEĞİAD & TED KOLEJİ iş birliğiyle DEĞİAD üyeleri ve Denizlili sanayici ve işadamlarından oluşan 100 kişilik bir katılımla "Dostluğa 3'lük At" basketbol turnuvası düzenlendi. Turnuvada 4 as, 1 yedek olmak üzere 5'er kişilik 20 takım önce grup maçları, daha sonra finallerde dostça mücadele etti. Terör olaylarının ve acı kayıpların yaşandığı günlerde gerçekleşen turnuvanın açılış maçında takımlar sahaya "terörü lanetliyoruz" ve "zaman birlik zamanı" yazılı pankartlarla çıktı. Turnuvada Denizlili birçok işadama ve DEĞİAD üyeleri dostluklarını pekiştirirken, ülkemizin geçtiği bu zor dönemde birlik ve beraberlik için güzel bir örnek teşkil etti.



DOSTLUĞA İLK 3'LÜK DEĞİAD 6. DÖNEM BAŞKANI UFUK SEMERCİALBAZ'DAN!



özel **gözakademi**
Hastanesi

hummel

EAT'NJOY

BÖWE
Textile Cleaning

TERZIOGLU



Türkiye'nin okul kıyafetleri markası

Uzmanlık alanı olan okul kıyafetlerinde Türkiye'nin tüm öğrencilerini giydiren Canerler Tekstil, iş kıyafetleri ve medikal kıyafetler alanında da sağlam, rahat ve tasarım odaklı bir vizyonla yaşamın her alanına dokunuyor.



CANERLER

1966

Fabrika: Basın Express yolu
No : 19 3466 Halkalı / İstanbul

Genel Merkez: (0258) 242 65 16

Canerler Tekstil
www.canerler.com.tr

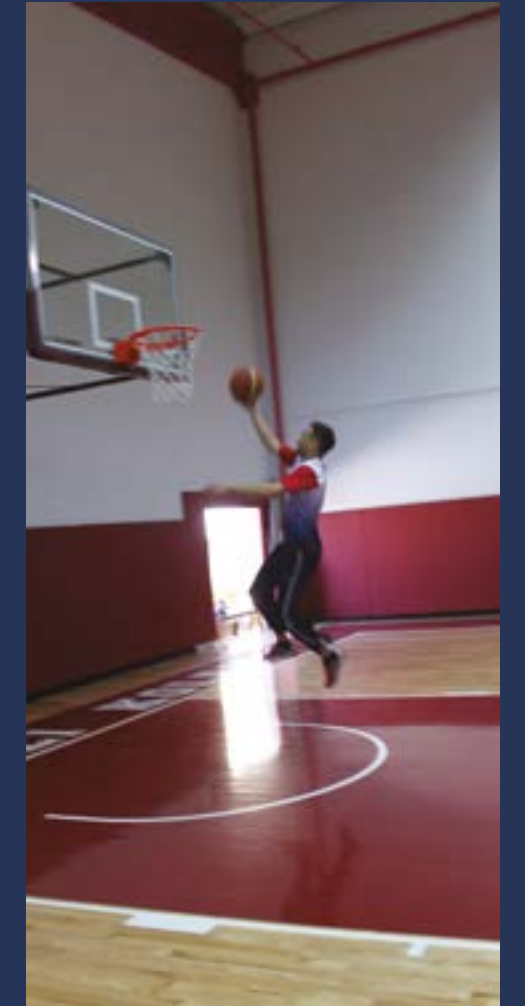




FİNAL MAÇI ÖNCESİ YETENEK YARIŞMALARI GERÇEKLEŞTİ

DENİZLİ PROTOKOLÜ & DEĞİAD GEÇMİŞ DÖNEM BAŞKANLARI ŞEREF MAÇI

Dostluk-kardeşlik vurgusuna çok ihtiyacımız olduğu bugünlerde, yaptığımız dostluk turnuvasına anlam kazandıran "Şeref Maçı"nı, DEĞİAD Geçmiş Dönem Başkanlarımızdan 5. Dönem Başkanı Sn. Oktay MERSİN, 6. Dönem Başkanı Sn. Ufuk SEMERCİALBAZ, 8. Dönem Başkanı Sn. M. Ercüment ERDEM, 9. Dönem Başkanı Sn. Hüseyin KATRANCI'dan oluşan takım ile İl Gençlik Hizmetleri ve Spor İl Müdürü Sn. Ahmet İBANOĞLU, GESİFED ve Kurucu Başkanımız Sn. Gültekin Okay SALGAR, DTO Başkanı Necdet ÖZER ve TED Denizli Müdürü Sn. Fatih CANPOLAT'dan oluşan protokol oynadı. Esasen dostluğun-birliğin-beraberliğin kazandığı maçı, 10-10 berabere bitti.





Turnuva Şampiyonu
YİS-Bekarlar
Takımını Kutlarız.



CEM
AYDINLATMA



0258 265 65 96
0532 737 63 00
Halk Cad. No: 125/A
DENİZLİ
www.cemaydinlatma.net
murat@cemaydinlatma.net

DEGIAD'ın ULUSAL ETKİNLİĞİ ARTIYOR!

DEGIAD Başkanı Melek SÖZKESEN, DEGIAD'ın bağlı bulunduğu üst kuruluşlar olan TÜRKONFED, TUGİK, GESİFED ve EGAFED'de etkin rol alarak Denizli'yi ve DEGIAD'ı önemli platformlarda temsil ediyor. Sözkesen, ülke gündeminin ve ekonomisinin tartışıldığı stratejik toplantılarda Denizli'nin sorunları ve DEGIAD'ın görüşlerini ortaya koyarak, Denizli'nin gelişmesi ve Denizli iş dünyasının ulusal bazda iş birliklerinin artması için önemli adımlar atıyor.



MELEK SÖZKESEN TUGİAD ÜYESİ OLDU

DEGIAD Başkanı Melek Sözkesen'e, İstanbul'da düzenlenen yemekte Türkiye Genç İş Adamları Derneği (TUGİAD) üyelik belgesi, TUGİAD Başkanı Rahmi Çuhacı tarafından takdim edildi.



cihaninceoğlu
inşaat • hafriyat

En **ince** ayrıntısına kadar...

www.inceogluhafriyat.com

Adres: Saraylar Mah. 357 Sok. No:13 İncooğlu İş Merkezi Merkezefendi / Denizli Telefon: (0 258) 268 03 06 Fax: (0 258) 999 18 00

DEĞİAD TÜGİK MALİ GENEL KURULUNA KATILDI

TÜGİK Mali Genel Kurulu Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla gerçekleşti.

Tarihi toplantıda DENİZLİ GİAD Başkanı Melek Sözkese de vardı.

TÜGİK Mali Genel Kurulu, Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan'ın katılımıyla Ankara JW Marriott Otel'de gerçekleşti. DENİZLİ GİAD'ın hazır bulunduğu toplantıda, TÜGİK Başkanı Erkan Güral, Ekonomi Bakanı Mustafa Elitaş ve Cumhurbaşkanı Erdoğan açılış konuşmalarını yaptı.

Mali Genel Kurul'a ayrıca Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Sema Ramazanoğlu, Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık, Gümrük ve Ticaret Bakanı Bülent Tüfenkci, Gençlik ve Spor Bakanı Aktif Çağatay Kılıç da katıldı.

Toplantıda Denizli Genç İşadamları Derneği Başkanı Melek Sözkese de hazır bulundu.

TÜGİK Mali Genel Kurulu'nda konuşan Cumhurbaşkanı Erdoğan şunları söyledi: "Türk Genç İş Adamlarının 26 yıldır sesi olan TÜGİK'in ortaya koyduğu yerli ve milli duruşa saygı duyuyorum. Yaşadığımız süreçte milletin de devletin yanında olması çok önemlidir. Bu anlamda TÜGİK'in sergilediği duruş çok önemlidir."

Geçtiğimiz yıl en zor dönemlerden birini yaşadık. Terör eylemlerinin artması, üst üste 2 seçim gibi hadiseler kimilerini karamsarlığa sürükledi.

Ekonomik verilere baktığımızda moralimizi bozacak ciddi bir sıkıntı görmüyorum. Genç işadamlarına sesleniyorum; moralli olun, istikbal bizindir, endişeniz olmasın.



TÜGİK'in Türkiye turistik kampanyasını destekliyorum.

Yurt dışına turizme gitmeyin, turizm faaliyetlerinizi yurt içinde yapın. Yerli malzemeyi kullanın. Bir zamanlar okullarımızda yapardık ya yerli mali haftası, şimdi de yerli mali yılı olsun.

Sizin için uzak diye meçhul diye bir yer olmamalı. Elini sıkmadığımız, gözüne bakmadığımız ortakla kalıcı iş yapamazsınız. TÜGİK'in üyeleri için yakında düzenleyeceği İran programını önemsiyorum".

TÜGİK Mali Genel Kurulu'nun açılış konuşması yapan TÜGİK Başkanı Erkan Güral da konuşmasında "Bu Sene Türkiye Turistik" kampanyası ile ilgili bilgi verdi. Güral şöyle devam etti:

"Türkiye Turistik projemizle, turizmdeki olası düşüşe karşı, yurt dışına tatil için gidecek tüm vatandaşlarımıza, TÜGİK üyeleri olarak tatillerini bu sene ülkemizde geçirmeleri çağrısında bulunuyoruz. Sayın Cumhurbaşkanımız Erdoğan'ın himayesinde bu çağrının güç bulacağına inanıyoruz. TÜGİK olarak, ülkemize ve ekonomimize ilave katkı sağlayacak çalışmaların da arayışı içindeyiz. Bu çerçevede TÜGİK üyesi 100 genç işadamlarıyla ikili iş görüşmelerinde bulunmak üzere Nisan ayında İran'ı ziyaret edeceğiz. TÜGİK olarak yeni Türkiye hedefi için çalışmaya devam edeceğiz."

Çok önemli mesajlar vardı...

DENİZLİ GİAD Başkanı Melek Sözkese TÜGİK Mali Genel Kurulu'nda Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan'ın çok önemli mesajlar verdiğini belirterek; "Sayın Cumhurbaşkanımızın genç iş adamlarına duyduğu güven ve alaka bizi son derece mutlu etmiştir. Bundan sonraki çalışmalarımızda bizim için önemli bir motivasyon kaynağı olacaktır. Kentimizi böyle bir önemli toplantıda temsil ettiğimiz için son derece mutluyuz. Genel Başkanımız Erkan Güral'a bu büyük organizasyondan dolayı teşekkür ediyoruz." dedi.

Mali Genel Kurul'a katılan Cumhurbaşkanı Erdoğan'a TÜGİK Başkanı Erkan Güral tarafından kaftan hediye edildi.



"TÜGİK'in ortaya koyduğu yerli ve milli duruşa saygı duyuyorum."

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan

ÇAĞTEK ELEKTRİK MÜHENDİSLİK



PROFESYONEL BİR DOKUNUŞ ÇÖZÜM ODAKLI YAKLAŞIM İÇİN...

Elektrik Taahhüt İşleri | Projelendirme | İşletme ve Bakım Sorumluluğu | Danışmanlık
Kompanzasyon Reaktif Güç Kontrol Sistemleri | Teknik Hizmetler | Pano Üretimi
Paratoner ve Yıldırımdan Korunma Tesisleri | Otomasyon | Arıza ve Teknik Servis Hizmetleri

www.cagtek.org

15 Mayıs Mah. 789 sok. Evran Urhan İşh. Kat.4 No.40 Denizli T: 0258 241 64 59 | F: 0258 241 64 58

“DENİZLİ HER ŞEYİN EN İYİSİNİ BUGÜNE KADAR YAPTI.”

“BUNDAN SONRAKİ SÜREÇTE DE GEREK TURİZM GEREK EKONOMİ ANLAMINDA ÇOK DAHA BAŞARILI İŞLERE İMZA ATACAĞINI DÜŞÜNÜYORUM.”

İş hayatının yanı sıra; gerek yerel gerekse ulusal ve uluslararası tabanlı birçok sivil toplum örgütünde görev alarak, hem iş dünyasına önemli katkılarda bulunan, hem de sosyal sorumluluk projelerinde etkin rol alan NG Kütahya Seramik Porselen Turizm A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Erkan Güral ile ekonomi, turizm ve spor üzerine keyifli bir sohbet gerçekleştirdik.

Erkan Bey öncelikle merhaba... Türkiye'nin sanayideki pozisyonunu ve sanayi üretimini nasıl değerlendiriyorsunuz? Sanayici ve iş adamları nasıl adımlar atmalı? Önerileriniz nelerdir?

Merhabalar. Sanayi ülkelerin ekonomilerinin can damarı... Ne kadar güçlü sanayi o kadar güçlü ekonomi. Dolayısıyla hem yarattığı ekonomik katma değeri açısından hem de istihdam açısından baktığımızda, sanayiyi geliştirebildiğimiz kadar geliştirmeli, güçlendirebildiğimiz kadar güçlendirmeliyiz. Bu anlamda kolay bir sektör müdür? Hayır değildir; ama gerekleri yerine getirildiği takdirde sanayicinin önünün açılması durumunda öncelikle ülkemiz sanayisinin daha da büyüyeceğine inanıyorum. Şöyle bir sorunu gözlemliyorum. Sanayi, hep Marmara ve Ege bölgesi'nde yoğunlaşmış şekilde. Bunu ülke geneline yaymalıyız. Bu anlamda önemli teşvikler var. Bu teşvikleri iyi anlamak ve değerlendirmek gerekir. Bu teşviklerin değerlendirilmesi özellikle Doğu ve Güneydoğu Anadolu başta olmak üzere gerçekleştirilecek sanayi yatırımlarıyla, hem bölge halkının orada rahat bir yaşama kavuşması hem de kendi bölgelerinde yaşama devam edebilmeleri anlamında önemlidir. Aksi durumda göç başlayacaktır. Mevcut teşvikler yeterli midir? Teşviklerden yeteri kadar faydalanılıyor mu? Bunlara bakmak lazım... Özellikle katma değeri yüksek sektörlerin desteklenmesi şart. Biliyorsunuz ülkemizin bir hedefi var: 2023'te 500 milyar dolar ihracat. Bizim bu rakama ulaşabilmemiz için katma değeri yüksek ürünlerin üretilmesi ve ihracatının gerçekleştirilmesi gerekmektedir.

Bu anlamda ümit ediyorum hepimizin sürece koyacağı katkı ile bu hedefe ulaşırız.

Bu hedefe ulaşabilmek için yoğunlaşılması gereken sektörler hangileridir?

Ar-Ge faaliyetlerini son yıllarda çok konuşur olduk. Bu çok önemli ve pozitif bir gelişme. Birkaç sektöre bunu sığdırmak mümkün değil; bizim sektör farklılıkları da yaratmamız lazım. Bu anlamda katma değeri yüksek olsun ama ne olursa olsun, tabii bunun temelinde teknoloji var. Ne kadar yüksek teknoloji o kadar yüksek katma değer ve ne kadar fazla üretim o kadar fazla katma değer. Dolayısıyla bilişim başta olmak üzere Ar-Ge çalışmalarına önem verilmiş ve Ar-Ge'si sağlanmış olan her türlü sektörü bunun içerisine almak mümkün.

2016'nın başından bu yana turizmde yaşanacak olumsuz durumu öngördünüz ve “Türkiye Turistiyiz” kampanyasını başlattınız. Sizce turizmde bu sene bir iyileşme olacak mı? Yerel turizmle turizm ekonomisi ayakta kalabilir mi?

Avrupa'nın en genç ve en nitelikli turizm tesislerine sahip ülkesiyiz. Özellikle Akdeniz Bölgesi başta olmak üzere tesislerimizde müthiş bir kalite ve hizmet anlayışı var. Bu haklı başarının karşılığının alınması gerekiyor. Biz bugüne kadar en fazla turisti Almanya ve Rusya'dan alıyorduk. Ama Rusya ile yaşanan siyasi kriz ve Sultanahmet patlaması, Rusya ve Almanya vatandaşlarının ülkemizi tercih etmesinde olumsuz bir etki yarattı. Dolayısıyla 2016, önceki yıllara göre daha az turist geleceği bir yıl olacak.



Kolay mı bu süreç? Hayır. Bu durumda duyarlı olmamız gerekiyor. Biz de bu sene TUGİK olarak “Türkiye Turistiyiz” sloganıyla bir sağduyu çağrısı yaptık. Çok etkili ve tabana yayılan bir kampanyaya dönüştü. Yeterli olur mu? Tabii ki tek başına yeterli değil ama en azından yaraların sarılması anlamında fayda sağlayacağı muhakkak. Bu sene tatilimizi Türkiye’de yapmamızı, ben sizlerin vesilesiyle de tüm kamuoyuna duyurmak isterim. Çünkü tesislerimizin boş kalmaması, yaşatılması lazım...

Erkan Bey bir diğer husus da, kadın iş gücünün Türkiye ekonomisine katılımını yeterli buluyor musunuz? Kadın iş gücüyle ilgili “Kadın Girişimciler Platformu”, “Pembe Yaka” gibi projeleriniz var. Bu projelerin olumlu geri dönüşlerini almaya başladınız mı?

Üzülerek söylemek istiyorum ki kadın iş gücünün ülke ekonomisine katkısının yeterli olmadığını rakamlarla görüyoruz. Bu anlamda bir takım çalışmalarımız var. Örneğin; Pembe Yaka. Mavi yaka ve beyaz yakadan sonra kadını temsil etmesiyle 3. bir tanım olarak iş dünyasına girdi. Özellikle Anadolu’da ve kırsal kesimlerde bulunan genç kızlarımızın ve kadınlarımızın önünü açmalıyız. Üzülerek biliyoruz ki kırsalda kadınların çalışmasına çok sıcak bakılmıyor. Bunun önüne geçmek gerekiyor. Evin reisi baba ise ya da abi ise onlara kız kardeşlerinin ve eşlerinin çalışabileceğini hatırlatmak lazım. Bundan sonraki süreçte de çalışmak isteyenlere çalışma alanları yaratmak lazım. Biz ne yapıyoruz? Bizim şirketimizde beyaz yakalı çalışanlarımızın yüzde ellisi kadın. Çok da verimli bir ortamımız var. Biz bunu çok önemsiyoruz.



DEĞİAD temalarınızla da Denizli hakkında bilgi sahibisiniz. Genel olarak Denizli kültür, turizm ve ekonomisine dışarıdan bir göz olarak nasıl bakıyor, nasıl değerlendiriyorsunuz?

Denizli Ege'nin ekonomi anlamında pırlantası, pırlanta taşı. Özellikle tekstil başta olmak üzere gelişen sanayisiyle ülke ekonomisine çok önemli katkıları olan bir ilimiz. Tabii son yıllarda tekstil sektöründe yaşanan sıkıntılar Denizli ekonomisine yansımış durumda. İlk başlardaki sıkıntıların aşılmaya başlandığını görüyoruz. Sadece tekstil olarak bakmamak lazım... Gerek turizm zenginlikleri anlamında gerek bölgesel değerleri anlamında oradaki turizm tesislerinin artırılmasıyla, orayı bir turizm merkezi yapabilmek lazım. Bunun içinde nitelikli eğitilmiş personel lazım. Çünkü kalifiye eleman turizm sektöründe oldukça önemli... Nitelikli tesisler yapmak lazım. Bunu dünyaya iyi tanıtmak lazım... Burada da devreye ulaşım giriyor. Olmazsa olmaz en önemli şey havaalanı. Bu çalışmaların tamamlanmasıyla Denizli ekonomisinin bütünlüğü anlamında çok iyi yerlere geleceğini düşünüyorum.



Sporla iç içesiniz. Türk Milli Futbol Takımı'nın ana sponsorusunuz, Fenerbahçe kongre üyesisiniz ve ralliyle uğraşmaktasınız. Türkiye'deki sporu nasıl değerlendiriyorsunuz?

Sporu hepimiz çok seviyoruz. Özellikle futbol. Futbol bizim için bir başkadır. Ben de Fenerbahçe taraftarıyım. Tabii futbol dünyasının içinde olmamız gerekiyorsa, nerde olmamız gerektiğini düşündüğümüzde karşımıza tabii ki Türk Milli Takımımız çıktı. 2 sene önce başlattığımız ana sponsorluk anlaşmamızla birlikte futbolun Anadolu firmaları tarafından da desteklenebileceğini göstermiş olduk. Çok mutluyum ben bu anlamda; çünkü gerçekten hepimizin milli duygularını kabartan, bizi zaferlerle sokaklara döken, bu duygu bütünlüğünü yaşatan milli takımımızın yanında olmak bizim için bir gurur kaynağı. Şimdi önümüzde bir turnuva var; Avrupa Futbol Şampiyonası. Haziran ayında Fransa'da olacağız. İnaniyorum, ümit ediyorum çok güzel sonuçlar alacağız. Kişisel tercihim salon sporlarıdır. Yürüyüş olmazsa olmazımdır. Bir de otomobil sporlarını düzenli olarak yapıyorum. Türkiye Ralli Şampiyonası'nın ilk ayağı bugün İzmir'de start alıyor. 7 yarıştan oluşan bir sezona başlıyoruz. Geçen sene grubumuzu Türkiye 2.si olarak tamamladık. Tabii rekabetin çok sert olduğu bir spor... Bu sene de hedefimiz yine ilk 3 içerisinde kalarak iyi bir sezon geçirmek.

Ralli yoğun konsantrasyon gerektiren bir spor. Siz iş stresinden uzaklaşıp zihninizi nasıl rahatlatıyorsunuz?

İş dünyasını yoğun olarak yaşayan insanların hobilerinin olması lazım... Resme ilginiz olabilir, müziğe, doğa sporlarına vb. Benim de otomobil sporlarına ilgim var. Hobiniz yoksa iş dünyanız da zorlaşıyor. Sivil toplum örgütlerinde yer almak da aslında zaman ayrılması gereken ve yapılması gereken bir faaliyet. Ben kendi işlerimin yanında, çeşitli sivil toplum örgütlerinde de yoğun bir şekilde görev alıyorum. Kendime zaman ayırıyorum. Senede yedi hafta sonumu otomobil sporuna ayırıyorum. İyi planladığınız zaman sorun olmuyor.

Teşekkür ederiz Erkan Bey, son olarak söylemek istedikleriniz nelerdir?

Çok teşekkür ediyorum. Denizlili dostlarıma, arkadaşlarıma sizlerin vesilesiyle selam ve sevgilerimi iletme istiyorum. Denizli her şeyin en iyisini bu güne kadar yaptı. Bundan sonraki süreçte de gerek turizm gerek ekonomi anlamında çok daha başarılı işlere imza atacağını düşünüyorum.



Denizli'de Filo kiralama da yeni dönem başladı.

ÇED

**OTOMOTİV
FİLO KİRALAMA**

www.ced.com.tr
251 00 24 DENİZLİ



EGAFED 107. YÖNETİM KURULU TOPLANTISI DENİZLİ'DE GERÇEKLEŞTİ

Denizli Genç İş Adamları Derneği'nin ev sahipliğini yaptığı, Ege Akdeniz Bölgesi Genç İşadamları Dernekleri Federasyonu'nun (EGAFED) 107. Yönetim Kurulu Toplantısı DEGIAD dernek binasında gerçekleştirildi.

Denizli GIAD Başkanı Sayın Melek Sözkese'nin yaptığı açılış konuşmasında, "EGAFED'in 107. Yönetim Kurulu Toplantısına ev sahipliği yapmaktan duyduğumuz sevinci belirtmek isterim, hepiniz hoş geldiniz" dedi.

Toplantının basın açıklamasını yapan EGAFED Başkanı A. Volkan Turgut "Kısa bir aranın ardından sizlerle 107. Yönetim Kurulu Toplantısı vesilesi ile yeniden bir araya gelmekten büyük mutluluk duyuyorum. Geride kalan süreçte ülkemiz 7 Haziran seçimlerinin ardından, 1 Kasım milletvekili seçmelerini de tamamladı. 2015 bir seçim yılıydı. Koca bir yılı seçimler ve hükümet arayışı içinde geçirdik. 7 Haziran seçimlerinden bir hükümet çıkmadı ve bir yıl içinde ikinci seçime gittik. Artan siyasi belirsizlik algısı ve bir anda tırmanan terör, olumsuz havayı artırdı. Ekonomide istikrar ortamını yok etti. Şimdi artık geride kalan olumsuzlukları, kayıpları ve hataları bir kenara atıp, 2016 yılına odaklanmalıyız.

Bu vesile ile 26. döneme seçilen tüm vekillerimizi kutluyor, ülkemize faydalı hizmetler yapmalarını umuyoruz. Kısa süre önce yeni onaylanan kabinenin ardından seçimsiz geçecek dört yıllık dönemde, artık hükümetten yeni reformlar, yeni kalkınma hamleleri, ekonomik istikrar, son altı aydır boşa geçirdiğimiz zamanı telafi etmesini bekliyoruz. Ülke olarak hep beraber refah seviyemizi arttırmak ve hedefimize ulaşmak için bu dönemde birlik ve beraberlik içinde zaman kaybetmeden çalışmalıyız. Çünkü artık kaybedecek vaktimiz yok. Artık seçim atmosferini bir an önce geride bırakarak Türkiye'nin geleceğini düşünmek zorundayız. Birazdan gerçekleştireceğimiz 107. EGAFED Yönetim Kurulu toplantımızın bölgemize ve ülkemize hayırlı olmasını temenni ederken, bu toplantımıza ev sahipliği yapan Denizli GIAD'ın değerli Başkanı Melek Başkanımıza ve Yönetim Kurulu üyelerine teşekkür ediyor, yeni bir toplantıda yeniden bir araya gelmek ümidiyle hepinize saygı ve sevgilerimi sunuyorum." dedi.



MELEK SÖZKESEN TÜRKİYE TURİSTİ OLARAK İLK GEZİSİNİ ESKİŞEHİR'E GERÇEKLEŞTİRDİ

Ege ve Akdeniz Genç İş Adamları Dernekleri Federasyonu (EGAFED) Mart ayı yönetim kurulu toplantısı için Eskişehir'de bir araya geldi. TÜGİK'e bağlı güçlü federasyonlardan olan EGAFED'in yönetim kurulu üyeleri, Mart ayı yönetim kurulu toplantısını Eskişehir'de gerçekleştirdi. Eskişehir Genç İş Adamları Derneği'nin (ESGIAD) ev sahipliğini yaptığı toplantıda, açılış konuşmasını yapan ESGIAD Yönetim Kurulu Başkanı Serkan Zengin, EGAFED üyelerinin Eskişehir'de olmasından ve kendilerini ağırlamaktan dolayı son derece mutlu olduğunu ifade etti.

Yönetim kurulu toplantısı öncesinde, gündeme dair basın açıklaması yapan EGAFED Yönetim Kurulu Başkanı Ahmet Volkan Turgut, Türkiye'de her kademedede bulunan insanların kendi işinin lideri gibi davranması gerektiğini söyledi. Başkan Turgut, "Siyaset ve ekonomi birbirinden ayrı hareket eden iki farklı etkidir.

Dibi görünmeyen suya kimse girmek istemez. Hele iş adamları ve özellikle yabancı sermaye ürktür, korkar, vazgeçer ve kaçır. Çalışma dönemimizde, Türkiye'nin ekonomik istikrarını bozacak her türlü olumsuzluğa karşı olduğumuzu beyan ettik.

Yaşanan olumsuz gelişmeler, ülkemize bugüne kadar büyük bedeller ödettiği için, şimdi bunlara karşı daha dikkatli ve sorumlu olmak gerekiyor. EGAFED olarak çıktığımız yolda, kararlı adımlarla devam edeceğimizi belirtiyor, yarınların biz gençler için daha güzel ve daha umut dolu olmasını temenni ediyor ve tüm kadınlarımıza sağlıklı ve mutlu nice nice günler dileyerek 8 Mart Dünya Kadınlar Gününü kutluyorum." şeklinde konuştu.





“Bir gün Avrupa’nın ünlü sanat merkezi kentlerinden birinde gezen çocuğun biri bir vitrinde çok hoş bir tablo görür. Tablo bedeli oldukça pahalıdır. Çocuk bu tabloyu bir sonraki sene abisinin doğum gününe almayı ister ve bir iş bulup kıt kanaat geçinerek biriktirdiği tüm para ile mağazaya gider. Şanslıdır tablo hala satılmamıştır. İçeri girer ve tabloyu bir süre yakından izledikten sonra resmi yapan sanatçıyı bulur ve “Abimin doğum günü için bu resmi satın almak istiyorum, tüm param da bu kadar” der. Ressam bir süre düşündükten sonra, resmi paketler ve satar. Çocuk paketini alır ve teşekkür ederek çıkar. Mağazada adamın arkadaşları da vardır ve şaşkın şaşkın sorarlar: “Sen ne yaptın? O resmin değeri milyonlar ederdi. Neden bu kadar cüzi bir rakama sattın?” Adam cevap verir: “Evet ben bu resme milyonlarını verecek bir sürü insan bulabilirdim, ancak tüm servetini bu resme verecek kaç kişi bulabilirdim?...”

Yıllarınızı verdiğiniz, hayallerinizi gömdüğünüz, belki de gençlik yıllarınızı belki en güzel zamanlarınızı ailenizden, sevdiklerinizden çalarak ilmek ilmek işlediğiniz göz bebeğiniz belki de dinlenmeye ihtiyacınız olduğu şu zamanlarda bile şöyle bir uğramadan yapamadığınız işletmenize verdiğiniz değer sizce ne kadar? Yoksa siz de tüm servetini verecek bir çocuk mu bekleyeceksiniz... Evet yıllardır akademik kitaplar, makaleler ve tebliğler yazmış birisi olarak bu yazıyı kaleme almak bana bayağı bir zor geldi. Yıllardır sizlerin cesaret edip de aldığı riskleri almadan iş hayatının içinde danışman, araştırmacı gibi sıfatlarla yer alan birisi olarak yazıya nasıl başlamam gerektiği konusunda çok düşündüm. Ama bazen sayfalarca yazının saatlerce süren bir sohbetin veremediği duyguyu bir hikâyeyle ya da kısacık bir bakışla verebilirsiniz. Evet her şeyin bir fiyatı var ama bu fiyat gerçek değerini yansıtır mı? Peki nedir bu değer?

“Bir şeyin değdiği, ona denk diye düşünülen, kabul edilen karşılık” olarak tanımlanmaktadır. O zaman “firmalarımızın, işletmelerimizin ya da şirketlerimizin karşılığı olarak kabul edilen değer kavramı nedir?” sorusu akla geliyor. Hemen aklımıza aktif toplamı yani varlıklarımızın toplamı, kârlarımız ya da kafamızdaki bir değer ya da aktifimin birkaç katı ya da kârımın en az 15-20 katı kadar vs. şeyler geliyor. İş adamları ya da yatırımcılar değerden bahsettikleri zaman; bu ya “hissedar değeri” ya da işletme performansını ölçen değer esaslı kavramlar mânâsına gelmektedir. Aslında teoride firmanızın değeri halka açık ise piyasanın sizin şirketinize biçtiği fiyat (hisse senedi fiyatı) ile sermayeyi temsil eden hisse senedi sayısının çarpımından oluşan piyasa değeri iken, halka açık olmayan şirketler için ise firmanızın gelecekte yaratacağı nakdin sermaye maliyeti ile bugüne indirgenmesi ile bulunan gerçek değerdir. Tabii bu gerçek değere göreceli değerlendirme yaklaşımı (emsal değer), ekonomik katma değer

yöntemi gibi farklı yöntemler kullanılarak da ulaşmak mümkündür. Diğer bir deyişle değer, şirket ya da kurumların yönetim şekillerinin analiz ve oryante edilebildiği bir tekniktir. Değer, ressamın (iş adamının) o resmi (şirketi için) meydana getirmek için verdiği uğraşının (kuruluşundan bu yana aldığı iyi ya da kötü kararların) sonucudur. Değeri incelemeye başlamadan önce, bütün dünyada meydana gelen, hatta devam eden değişiklikleri kısaca bir özetlememiz gerekir. Aslında tek bir cümleyle giriş yapmak gerekirse “Şu anda tüm sektörler ve tüm firmalar çok büyük tehdit altındalar.” demek yanlış değildir. Çünkü pazar değişti, müşteri değişti, üretim değişti, artık sanayi devrimine endüstri 4.0 diyorlar. Bu gelişmelerle birlikte rekabet kızıştı, maliyet arttı, kârlar düştü, artık rakipler bile belirsiz desek çok abartı olmaz. Ağırbaşlı ekonomi yani enformasyona bağlı web tabanlı ekonomi, yani bir nevi sanal ekonomi...

“Bir işletmenin ölümcül beş günahından ilki ve en yaygın olanı, yüksek kâra tapılmasıdır.”
Peter F. Drucker

Peki, bu resimde dünya ölçeğinde ülkemiz için söylemek henüz erken olsa da, 1960'lardan beri değişmeyen şey nedir diye soracak olursanız. Cevap yazının başlığındaki gibi: DEĞER. 1960'lardan beri finansal yönetim açısından firmanın amacı “Firmanın net bugünkü değerini hissedarları, ortakları veya sahipleri açısından maksimum kılmak.” olarak tanımlanmaktadır. Bill GATES, Microsoft’un kurucusu, için değer nedir acaba diye bakacak olursak, 2005 yılının sonundaki bilançosuna ve piyasadaki cari değerine bakmak yeterlidir. Microsoft Corp. 2005 yılı sonu itibarıyla yaklaşık 22 Milyar \$’ı dönen, geri kalan 23 Milyar \$’ı duran varlık olmak üzere toplam 45 Milyar \$ aktif büyüklüğüne sahip iken, bu varlıkları yaklaşık 20 Milyar \$’lık borç ve 25 Milyar \$ öz kaynakla finaslansmış ve 3 Milyar \$’lık bir kârla yılı kapatmıştır. Aynı yıl sonunda Microsoft’un Nasdaq borsasındaki toplam piyasa değeri ise yaklaşık 600 Milyar \$’ı bulmaktadır. Bu rakam Türkiye’nin cari fiyatlarıyla neredeyse 2005 yılı itibarıyla GSMH’sına yakındır. Yani ülkemizin 2005 yılında ürettikleri bir Microsoft etmemektedir... Sanırım Bill Gates için kâr çok önemlidir! Ülkemizden örnek vermek gerekirse, 10 Nisan 2004’de hakka yürüyen rahmetli Sakıp Sabancı yerine Sabancı Holding yönetim kurulu başkanlığına geçen Güler Sabancı’nın 18.05.2004 tarihli çalışma arkadaşlarına mesajından “Ortaklarımıza değer yaratmak için gösterdiğimiz çabalar ve başarılı performansımızın sonuçları... Bayrağı devir aldıktan sonra şimdi bize düşen sorumluluk; çağdaş yönetimin gerektirdiği kurumsal yönetim kurallarını uygulayarak,

en önemli kaynağımız olan ‘insan’ı verimli ve başarılı kılacak sistemleri oluşturarak, küreselleşen dünyada fırsatları erken yakalayıp, iyi değerlendirerek, yaptığımız işleri daha da iyileştirerek ve sinerji yaratarak, hep beraber el ele vererek ve daha etkin çalışarak, Sabancı Holding’i hissedarları, çalışanları ve iş ortaklarına daha ‘Yüksek Değer Yaratıcı’ bir grup yapmaktır.” sözlerini alabiliriz. Yönetimin odağına değeri koymak “Değere Dayalı Yönetim Felsefesi”ni benimsemeyi gerektirir. Değere Dayalı Yönetim (VBM), firmanın felsefesinin merkezine hissedarlara değer yaratmayı koyan, hissedar değeri maksimizasyonu amacına göre firmanın stratejisini, yapısını ve yöntemlerini belirleyen, performansın izlenmesinde hangi ölçülerin kullanılacağını ve yöneticilerin ne şekilde ödüllendirileceğini belirten bir yönetim anlayışıdır. Bu anlayışta firmanın değer sürücüleri belirlenmekte ve kararların bu sürücülerin üzerindeki etkisine odaklanılmaktadır. VBM, işletme politikalarını ve süreçlerini, kurum içi eğitim ve ödüllendirme ve geleceğe yönelik olarak yapılan planlar vb. yönetim araçlarını etkilemektedir. VBM, sadece üst düzey yöneticileri değil tüm kademedeki çalışanları da ilgilendirmektedir. VBM, işletme sermayesi yönetimi, yeni proje tahmini vb. değer yaratan unsurları bir bütün olarak ele alan bir yaklaşımdır. VBM uygulamasında ilk adım, finansal hedefin değer maksimizasyonu olduğunun kabulü ve indirgenmiş nakit akımlarına dayalı finansal hedeflerin oluşturulmasıdır.

Değere Dayalı Yönetim (VBM) uygulamasının avantajları; işletmenin iç ve dış çevresinde kullanılabilecek ortak kavramları oluşturması, performansın değerlendirilmesinde kullanılabilecek güçlü bir araç olması, değer yaratan ve yaratmayan faaliyetleri belirleyerek en uygun kaynak tahsisini sağlaması, önemli bir stratejik yönetim aracı olması, yönetimin değer yaratan unsurlar üzerine yoğunlaşmasını sağlaması, en uygun sermaye yapısını sağlayarak firma değerini olumlu etkilemesi olarak sıralanmaktadır. Peki, bu değerlendirme ve değere dayalı yönetim sadece halka açık veya büyük firmalar için mi geçerlidir? Hayır tüm firmalar bu felsefeyi benimseyip öncelikle değerlerini ölçerek işe başlayabilirler. Unutulmamalıdır ki ölçemediğiniz hiçbir şeyi yönetemezsiniz. Eski bir IBM yönetim kurulu başkanı şöyle diyor. “Belirli zamanlarda, teknolojik bir ilerleme ortaya çıkar ve öylesine güçlü, öylesine evrensel olur ki, etkileri her şeyi değiştirir. Dünyadaki her kurumu değişime yöneltir. Kazanan ve kaybeden sınıfları yaratır, iş yapma yöntemlerini, çocuklarımıza verdiğimiz eğitimi, bireyler olarak iletişim ve etkileşimimizi değiştirir.”

Doç. Dr. İlhan KÜÇÜKKAPLAN
Pamukkale Üniversitesi
İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi
Uluslararası Ticaret ve Finansman Bölümü

“Günümüzde insanlar her şeyin fiyatını biliyor, fakat hiçbir şeyin değerini bilmiyorlar.”
Oscar WILDE



ER-BAKIR VE MENDERES TEKSTİL'E ÖDÜL

Anadolu'nun en büyük şirketlerinin açıklanması amacıyla Türk Ekonomi Bankası (TEB) ile Ekonomist Dergisi iş birliği ve Turkcell'in desteğiyle düzenlenen "Anadolu'nun En Büyük 500 Şirketi Araştırması Ödül Töreni"; The Ritz-Carlton'da gerçekleştirildi. Bu yıl 12'ncisi yapılan araştırmada Anadolu'nun en büyük 500 şirketi sıralandı. Törende, "En Büyük 5 Şirket", "Cirosunu En Çok Artıran 5 Şirket", "Kârını En Çok Artıran Şirketler", "İstihdamını En Çok Artıran 5 Şirket", "İhracatını En Çok Artıran 5 Şirket" ve "Anadolu 500'e En Fazla Şirket Gönderen Gruplar" olmak üzere 6 kategoride toplam 29 firma ödüllendirildi.

Araştırma sonuçlarına göre; Denizli'den Erbakır "Anadolu'nun En Büyük Şirketi" sıralamasında yerini koruyarak üçüncü sırada yer aldı. Denizli'nin bir diğer gurur kaynağı ise Menderes Tekstil oldu. Menderes Tekstil, "İstihdamını En Çok Artıran" firma olarak ödüllendirildi.



Bosch'tan Kapınıza Servis

1 Arayın.



2 Aracınızı gelip alalım.



3 Bakım ve onarımını yapalım.



4 Adresinize teslim edelim.



**Her marka araca bakım onarım
Çeşmeliler Bosch Car Service'de!**

Çeşmeliler Bosch Car Service

Menderes Bulvarı No: 130 Gümüşler - Denizli Tel: (0258) 371 00 93

www.boschservice.com.tr / cesmeliler@boschservice.com.tr



AR-GE VE İNOVASYON YOLCULUĞUNDA DENİZLİ SEKTÖR ANALİZİ

Pamukkale Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü Denizli'deki öncü sektörlerin Ar-Ge ve İnovasyon olgunluk düzeylerinin analizini gerçekleştirmek amacıyla bir proje yürütmekte olup proje Denizli Genç İş Adamları Derneği (DEGIAD), Denizli Sanayi Odası (DSO), PAÜ Teknokent ve Güney Ege Kalkınma Ajansı (GEKA) iştiraklerinin katkılarıyla gerçekleştirildi. Endüstri Mühendisliği Bölümü, bu proje kapsamında, Türkiye'nin öncelikli alanları dikkate alınarak Denizli'deki sekiz sektörün katma değerli ürün üretimine yönelik yol haritası oluşturulması ve incelenen sektörlerin yenilikçi ürün ve süreç geliştirme potansiyelinin artırılmasını hedeflemektedir. Böylece Endüstri Mühendisliği Bölümü üniversite, sivil toplum kuruluşları, sanayi ve meslek odaları işbirlikleri ile eğitim, araştırma ve karşılıklı çözüm platformlarının pekiştirilmesini ve yaygınlaştırılmasını planladı. Sanayi ve üniversite arasındaki ilişkileri daha çok güçlendirmek ve sektör analizlerini doğru değerlendirmek amacıyla; Denizli Genç İş Adamları Derneği (DEGIAD), Denizli Sanayi Odası (DSO), PAÜ Teknokent ve Güney Ege Kalkınma Ajansı (GEKA) ile iletişime geçilmiştir. Belirtilen iştirakler, yol haritasının oluşturulmasında üniversite ve sanayi arasında köprü görevi görmesi açısından önemli bir yer teşkil etmektedir. Bu doğrultuda, Pamukkale Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü öncülüğünde, Denizli Genç İş Adamları

Derneği (DEGIAD), Denizli Sanayi Odası (DSO), PAÜ Teknokent ve Güney Ege Kalkınma Ajansı (GEKA) katılımı ile bölgesel sektörlerin mevcut durumlarının analizi, geleceğe yönelik fırsatlar ve bu fırsatların hayata geçirilmesi ile ilgili yol haritası hazırlandı. Projenin uygulama aşamasında; öncelikle ülkemizde belirlenen sektörlerle yönelik yapılmış olan mevcut durum analizleri değerlendirilmiştir. Seçilen sektörlerin AR-GE ve inovasyon olgunluk düzeyinin ölçülmesine yönelik sektör anketleri ile sektörler temsilcilerinin katıldığı makine, maden, orman ürünleri, tekstil, gıda-kimya ve kablo sektörlerine yönelik ortak akıl çalışmaları eş zamanlı olarak gerçekleştirilmiştir. Ayrıca çalıştaylar dışında Şubat ve Mart aylarında sektör temsilcileri ile yüz yüze görüşmeler gerçekleştirildi... Proje kapsamındaki ortak akıl çalışmaları 10 sektör firması, bir GEKA temsilcisi, bir DSO temsilcisi, bir DEGIAD temsilcisi, bir PAÜ Teknokent A.Ş. temsilcisi, her sektör için Pamukkale Üniversitesi'nin ilgili bölümlerinden üç öğretim üyesi ve Pamukkale Üniversitesi Endüstri Mühendisliği Bölümü'nden üç öğretim üyesinin katkılarıyla gerçekleştirilmektedir. Gerçekleştirdiğimiz çalıştaylar sırasıyla makine-imalat, maden, orman ürünleri, tekstil, gıda-kimya, kablo ve bilişim sektörü çalıştaylarıdır. Çalıştaylara sektördeki firmalar yoğun ilgi göstermiş olup katılımcı sayıları sektör başına ortalama 20 kişi civarında olmuştur.

Çalıştaylarda ilk oturumda katılımcılardan AR-GE ve inovasyon yapamamalarının nedenlerini belirtmeleri, ikinci oturumda ise bu engelleri aşmaya yönelik çözüm önerilerini üniversite, STK/meslek odaları, kamu kuruluşları ve sektör firmaları bazında belirlemeleri istenmiştir. Geçmiş yıllardaki Türkiye'de sektörlerle yönelik olarak yapılan analizlerden farklı olarak bu proje yol haritalarının belirlenmesi, sektörel fırsat ve tehditlerin ortaya çıkarılması ve bölgesel sektörlerin sorunlarına üniversite-sanayi işbirliği çerçevesinde çözümler sunacak olması dolayısıyla oldukça önemlidir. Bu projede gerçekleştirilmiş olan çalıştaylarla, üniversitenin ve bölümün sanayici iş adamlarına tanıtımı kolaylaşmış ve sektörel problemlerin çözümünde üniversitenin ve endüstri mühendisliği bölümünün rolü tanımlanarak, üniversitenin sanayi ile olan ortak yolculuğuna ilişkin somut adımlar atılmıştır. Proje sonuçlarının yer aldığı "Denizli'nin Öncü Sektörleri İçin Ar-Ge ve Yenilikçilik Düzeyi Olgunluk Düzeyi Analizi" kitabı DEGIAD üyelerine hediye edilecektir.



Denizli'nin Öncü Sektörleri İçin Ar-Ge ve Yenilikçilik Olgunluk Düzeyi Analizi Kitabı DEGIAD'ın üyelerine hediyesidir.



KREDİLERDE BSMV İSTİSNASI UYGULAMASI

Değerli Okurumuz,

Sanayi Sicil Belgesine sahip sanayi işletmelerince imalat sanayinde kullanmak üzere alınan makine ve teçhizatın finansmanında bu işletmeler tarafından kullanılan kredilerin banka ve sigorta muameleleri vergisinden istisna tutulmasına ilişkin, 90 Seri No.lu “Gider Vergileri Genel Tebliği” 29.03.2016 tarih ve 29668 sayılı Resmi Gazete’de, yayımlanmıştır.

Sanayi sicil belgesini haiz olmak koşuluyla gerçek veya tüzel kişilik bünyesinde faaliyette bulunan tüm sanayi işletmeleri, münhasıran imalat ve üretim faaliyetlerine ilişkin alacakları yeni (kullanılmamış) makine ve teçhizatın finansmanı için kullandıkları krediler dolayısıyla istisnadan faydalanabilecektir. MADDE 5 - (1)

İstisna kapsamında kredi kullanmak isteyen sanayi işletmelerinin, sanayi sicil belgesi ile makine ve teçhizat alımına ilişkin proforma fatura veya kredi başvuru tarihinden önceki yedi gün içinde düzenlenmiş satış faturasının birer örneğini kredi kullanılacak finans kuruluşuna ibraz etmesi gerekmektedir. MADDE 7 - (1)

Peki BSMV nedir?

BSMV’nin açılımı Banka ve Sigorta Muameleleri Vergisidir. 13 Temmuz 1956 tarihli ve 6802 sayılı Gider Vergileri Kanununda düzenlenmiş olup, bu kanun ile finansal işlemlerin vergilendirilmesi amaçlanmıştır. Bankacılık ve sigortacılık işlemlerinden doğan ve miktarları veya gelirleri üzerinden hesaplanmaktadır. Kredi kullanımında ise, kredinin faiz oranının %5’i üzerinden hesaplanıp, hesaplanan BSMV tutarı banka tarafından müşterilerden tahsil edilerek, devlete ödenmektedir.

Örnek verecek olursak;

1 mio TL Makine yatırımı yapan sanayi sicil belgesine haiz bir firmanın, yıllık % 15 faiz oranı ile 1.000.000 TL işletme kredisi kullandığını varsayalım. Kullanılan kredi için 150.000.- TL Faiz maliyeti hesaplanacak ve ilaveten faiz tutarının % 5’i oranında 7.500.- TL tutarında BSMV bankaca tahsil edilecektir.

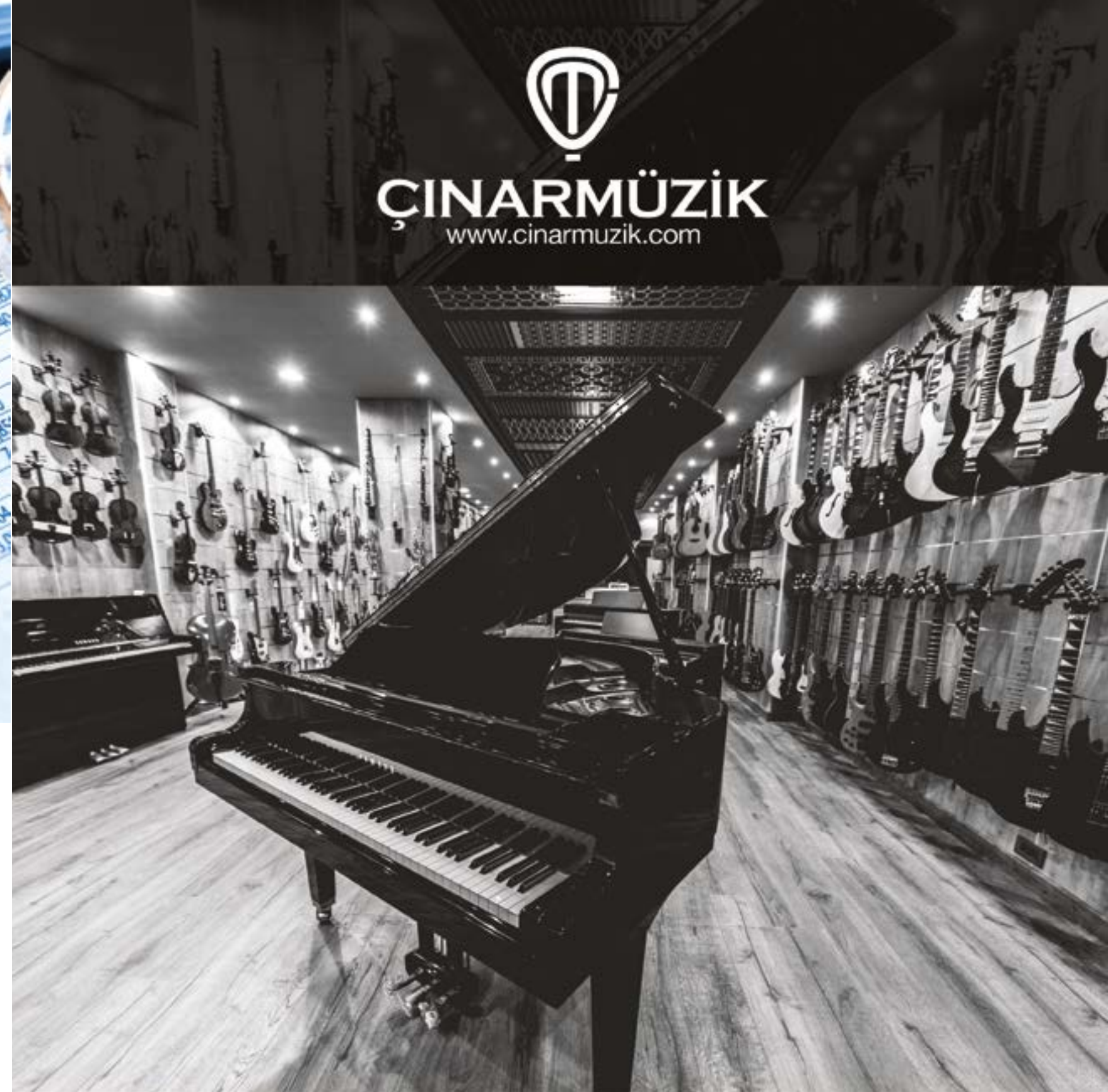
Yazımızda bahsi geçen ilgi tebliğin istisna uygulama esaslarına uygun işlemleri gerçekleştiren firmalar

örnekte hesaplanan BSMV tutarını ödemeyeceklerdir.

İstisna şartlarının firmanızın Bilanço ve Gelir Tablosuna uygunluğu ve tebliğ hakkında daha kapsamlı bilgi edinmek için Mali Müşavirinizden profesyonel destek alınız...



Mehmet Uğur ÇOBAN
DEGIAD Yönetim Kurulu
Mali İşler Koordinatörü



“Yaşam sürdüğü sürece çalınacak bir ezgi hep vardır.”

 **YAMAHA SHOWROOM**

Mehmetçik Şube: Kuşpınar Mah. Lise Cad. Astsubay Orduevi Karşısı 47/B Denizli **Tel:** (0258) 241 00 04

Çınar Şube: Atalar Mah. 960 Sok No:3 Denizli **Tel:** (0258) 263 60 31

BİZİM ÇOCUKLARDAN YENİ ALBÜM!

Denizlili garage rock grubu Vera ile son albümleri 'Bir Yangın Var'ın derinine indik. Albümde emeği geçen önemli müzisyen ve prodüktörlerden, video klipleri ve albüme gelen tepkilere kadar her şeyi konuştuk!

Yeni albümünüz "Bir Yangın Var" 11 Mart'tan bu yana platformlarda. Hazırlık süreci nasıldı, nasıl tepkiler alıyorsunuz?

Canberk: İki yıla yakın bir süre üzerinde çalıştık bu albümün. Prova günleri, kayıtlar, mix'leri dinlemek için stüdyoya gidişlerimiz, hepsi oldukça keyifliydi :) Prodüktörlüğümüzü Tarkan Gözübüyük ve Cihan Barış gibi iki büyük isim yaptı, Babajim ve Mooncat Stüdyoları'nda kayıtlarımızı yaptık, ticari anlaşmalar yayın sürecini biraz uzattı ama beklediğimize değdi bence. Albüme ve single olarak seçtiğimiz şarkılara gelen tepkileri duydukça, okudukça çok mutlu oluyoruz şu anda.

Dünyacan: 'Bir Yangın Var', albüme ismini veren şarkıya çektiğimiz lyric klip ile birlikte çıktı. O klabin yönetmenliği de Göksel Balaban'ın yaptığını ekleyelim, bir de buradan teşekkür edelim önce :) İlk bir ay olumsuz tepki neredeyse hiç almadık diyebilirim, Güzel Bir Kadın'ın klipi ile birlikte tek tük Ekşisözlük'te ya da YouTube yorumlarında olumsuz şeyler belirmeye başladı; ama tabii normal böyle şeyler, herkes beğenecek diye bir kaide yok. Biz ortaya koyduğumuz şarkılardan, en ince ayrıntısına kadar üstelik, çok mutluyuz. İnsanların da bu özeni hissettiklerini düşünüyorum açıkçası...

Yeni videonuz "Güzel Bir Kadın"ın senaryosu ile şarkının hikâyesi biraz farklı noktalara işaret ediyor sanki. Siz ne düşünüyorsunuz?

Canberk: Haklısın. Güzel Bir Kadın aslında erkeğin gözünden, artık ortalıkta olmayan kıza bir güzelleme. Klipte ise roller değişiyor :) Yönetmenimiz İmre Haydaroğlu Güzel Bir Kadın'ın gerçek hikâyesi yerine, yine sözler ve müziğe oturacak bambaşka bir atmosfer tasarlama yoluna gitti. Biz şarkı ve klabin birbirinden farklı şeyler anlatmasına karşı olan bir grup değiliz, bu yöntemin de başka bir tadı var. Bence çok da keyifli oldu işin açığı.

Hatta üslup olarak da eski şarkılarınızdan daha cüretkârsınız, bu değişikliği neye borçluyuz?

Arel: Şarkının sözlerinde daha cüretkâr ya da daha naif olduğumuzu düşünüyorum, eski şarkılarımızdan alışlageldik tarzı koruduk bence, korumamış mıyız? :) Ama tabii nakaratta daha çok Türkçe pop şarkılarında karşılaştığımız, en basit haliyle "eski sevgiliye sert çıkma" şeklinde tanımlayabileceğim şekilde ilerliyor sözler, o konuda haklısın. Bunu eskiden anlamsız bulurduk, "O mevzu öyle mi hissedilir hiç!" diye düşünürdük. Ama biraz olsun rahatlatıcı bir etkisi de varmış, şarkıyı söylerken fark ediyorum.

Peki 'Bir Yangın Var', bir bütün olarak bize ne anlatıyor?

Arel: Hem özel hayatımızda biriken, hem de dış dünyada karşılaştığımız çok hikâye vardı cebimizde. Kurguya kaçmadan anlattık hepsini. Gerçekleri en saf haliyle, fazla da süslemeden anlattığımızı söyleyebilirim. Bu yüzden albümdeki şarkı sözlerinin kendilerini açık seçik anlatabildiklerini düşünüyorum. İçerik olarak illaki özetlemek gerekirse de adres olarak Aşk Yarası'nı ve Hiçbir Şey Olmadı'yı işaret edebilirim, tabii Haziran Sesi de çok özel bir şarkı.

Elveda adlı şarkınız Aylin Aslım'la düet. Bir araya geliş hikâyenizi öğrenebilir miyiz?

Dünyacan: Öncelikle şöyle söyleyeyim; Aylin'e ne kadar teşekkür etsek az. Onunla 'Elveda' adlı şarkımızda düet yaptık ve gerçekten şarkının taslak halinden beri kalbimizden geçen ses tonu onun sesiydi. Aslında vokal kayıtları başlayınca kadar Elveda'yı kimin söyleyeceği belli değildi, biz ufak ufak prodüktörlerimiz Tarkan Gözübüyük ve Cihan Barış'a rica ediyorduk, "Aylin Aslım'la konuşabilir misiniz? O söylese harika olur sanki?" diye :) Sonrasında Tarkan ve Cihan Abi araya girdiler, sağ olsun Aylin de kabul etti...

Arel: Şarkı Selahattin Pınar ve Afife Jale'nin ayrılık hikâyesini anlatıyor. Ben Selahattin Pınar'ı seslendirecektim, Afife Jale'yi de tabii onun kadar rock yıldızı bir kadının seslendirmesi uygun olacaktı. Aylin Aslım'ın, Afife'nin hikâyesindeki o hüznü, kırılganlığı ve bu olumsuzluklara karşı gelebilen cesaretini şarkıya harika yansıttığını düşünüyorum.

Tarkan Gözübüyük ve Cihan Barış'la çalışmak nasıl bir duyguydu, nasıl anılar biriktirdiniz?

Canberk: Bize hem prodüktörlük, hem de yaşam koçluğu yaptıklarını söyleyebiliriz. Çok şey öğrendik onlardan, günden güne de hakikaten 'abimiz' yerine koyduk her ikisini de...

Sağ olsunlar halâ da abimiz olmaya devam ediyorlar, prodüksiyon günleri geride kaldı elbette ama onların psikolojik desteğini hissetmek bizim için hala önemli. Anı olarak da; ne zaman bir Barcelona maçı olsa kayıtlara ara verip maç izlediğimizi söyleyebilirim, Tarkan Abi büyük bir Barcelona taraftarı!

Dünyacan: Gerisi de bize kalsın artık. :)

Mastering için neden Amerika'yı tercih ettiniz?

Arel: Kökleri o kıtaya uzanan bir müzik yapıyoruz... Böyle bir fırsatımız varken neden olmasın dedik, haksız da çıkmadık bence.



DEGIAD BAŞKANI MELEK SÖZKESEN TÜGİK ANTALYA İŞ ZİRVESİ'NE KATILDI



DEGIAD Başkanı Melek Sözkesen, Antalya'da toplanan TÜGİK (Türkiye Genç İşadamları Konfederasyonu) 2016 İş Zirvesi'ne katıldı. Zirve, üyelerin turizm sektörüne destek kararıyla başladı. İki gün süren toplantının açılış konuşmasını yapan Genel Başkan Erkan Güral, TÜGİK olarak zor günler geçiren turizm sektörüne destek amacıyla, yıl boyunca üyeler ve aileler olarak, iş gezileri dışındaki tatil amaçlı gezilerini yurt içinde yapmaya karar verdiklerini açıkladı. Zirve'nin konuk konuşmacıları Pegasus Hava Yolları Yönetim Kurulu Başkanı

Ali Sabancı, yemeksepeti.com kurucu ortağı ve CEO'su Nevzat Aydın, Saran Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sadettin Saran, Doğtaş Yönetim Kurulu Başkanı Davut Doğan, Coca Cola Company Orta Asya Kafkaslar ve Türkiye İnteraktif Pazarlama Müdürü Yüce Zerey ve Stand Up sanatçısı Ceyhun Yılmaz idi. Oturumların moderatörlüğünü ise Patronlar Okulu'nun Kurucusu Sibel Kaya yaptı. Üyeler arasında iş birliği, tecrübe paylaşımı ve iş fırsatları yaratımını artırmayı amaçlayan TÜGİK İş Zirvesi'ne, Türkiye'nin dört bir yanından geniş bir katılım gerçekleşti.



AGT MARKASI DALAMAN A.Ş. GÜVENCESİYLE DENİZLİ'DE

Laminat Parke & Hazır Kapı



“Yarın İçin Girişimcilik Sahnede Engel Hiçbir Yerde”

Günümüzde gençler- kadınlar-engelliler ve hatta çocuklar girişimci ruh-fikir ve eylemleriyle ülkemizde katma değer yaratmalıdır. Girişimcilik enerjisi, Türkiye’de yayılıp genişleyecek ortamlar bulabilmelidir. Bunun için de öncelikle ;"girişimcilik", "yeni sektörler yaratılması", "işsizlerin istihdama dahilyeti" konusunda sivil toplumda ve iş hayatında farkındalık yaratılması gereklidir. DEGIAD, LIYAKAT DERNEĞİ ve DENİZLİ ROTARY KULÜBÜ iş birliğinde oluşturduğumuz ‘Yarın İçin Girişimcilik Sahnede - Engel Hiçbir Yerde’ projesi, girişimciliğin desteklenmesi, yaygınlaştırılması, girişimcilik ekosistemine artı değer katılması amacıyla sürdürülebilir projeler gerçekleştirilmesi, ülke ekonomisine artı değer katması ve istihdama dolaylı olarak olumlu bir etki yapması amacıyla planlanmıştır.

Aynı zamanda toplumsal sosyal sorumluluk bilinci ile girişimciliğin önündeki engellerin ortadan kaldırılması, engellilerin topluma kazandırılması ve engelin hiçbir yerde olmaması gerektiği farkındalığının yaratılması amacı ile bu projeden elde edilen bütün gelirin engelliler yararına kullanılması ve onlara özel eğitim programlarının geliştirilmesi amaçlanmaktadır.

Proje;

- Gençlere Yönelik Girişim Okulu
- Engellilere Yönelik Girişimcilik Eğitimi
- Çocuklara Yönelik Girişimci Çocuk Atölyesi
- İş Dünyasına Yönelik Konferans
- Projeye Dikkat Çekmek İçin Tiyatro Oyunu
- Atölye Çalışmaları Ürünlerinden Oluşan Sergi basamaklarından oluşmaktadır.



GİRİŞİM OKULU PAMUKKALE ÜNİVERSİTESİ'nde!

Denizli Genç İşadamları Derneği (DEGIAD) ve Denizli Rotary Kulüp ortaklığında Denizli’de gerçekleştirilmeye başlanan “Yarın İçin Girişimcilik Sahnede - Engel Hiçbir Yerde” projesi kapsamında iş dünyasının başarılı girişimcilerini gençler ile bir araya getiren ‘Girişim Okulu’ Pamukkale Üniversitesi’nde büyük ilgi gördü. DEGIAD Başkanı Melek Sözkese’nin açılışını gerçekleştirdiği Girişim Okulu’nun birinci oturumunda Dokuz Eylül Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Engin. Deniz Eriş ‘İnovatif Girişimcilik’, Pamukkale Üniversitesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Kamil Orhan ‘Girişimciliğin Psikososyal Özellikleri’, Mikado Danışmanlık ve Gelecek Daha Net Gençlik Platformu Kurucusu Serra Titiz ‘Sosyal Girişimcilik’; ikinci oturumda ise; TEB İş Kurma ve Geliştirme Danışmanı Sinan Ağırnaslıgil ‘Girişimcilikte Finansal Kaynaklara Erişim’, Marka Yolcusu Kitabı Yazarı İsmail Erkan ‘Girişimcilikte Marka Yaratma’, Denizli Rotary Eski Dönem Başkanı Mürüvet Algümüş ise ‘Hayatın İçinde Girişimcilik’ konularında gençlere girişimcilğe yönelik teorik ve pratik bilgileri verdiler. Pamukkale Üniversitesi öğrencilerinin merak ettikleri konularda profesyonellerden bilgi alma fırsatı bulduğu Girişim Okulu oldukça yoğun ilgi gördü.



GİRİŞİMCİ ÇOCUK ATÖLYESİ PROJE PAZARI ve SERTİFİKA TÖRENİ FORUM ÇAMLIK'TA GERÇEKLEŞTİRİLDİ



Denizli Genç İşadamları Derneği (DEGIAD), Lider Yaratıcı Katılımcılar Derneği (LIYAKAT) ve Denizli Rotary Kulüp ortaklığında Denizli’de gerçekleştirilmeye başlanan “Yarın İçin Girişimcilik Sahnede - Engel Hiçbir Yerde” projesinin birinci aşaması kapsamında çocuklara yönelik Girişimci Çocuk Atölyesi’ne ait proje pazarı ve sertifika töreni Forum Çamlık Denizli’de gerçekleştirildi.

Girişimci Çocuk Atölyesi’ne katılan TED Denizli Koleji ve kardeş okulu Hacı Leman Oto öğrencileri oryantasyon, girişimcilik temel bilgileri ve iş planlarını kapsayan eğitimlerden sonra birbirinden ilginç fikirlerden oluşan projelerini poster sunum haline getirdiler.

Çocuklarda girişimcilik fikrinin oluşturulması, farkındalık yaratılması ve yaratıcılıklarının geliştirilmesi amacı ile hayata geçirilen “Girişimci Çocuk Atölyesi’ne katılan öğrencilerin birbirinden ilginç fikirlerinin yer aldığı girişimcilik projeleri yoğun ilgi gördü.

Sohbet Sofraları

DEGIAD, SAYIN ESAT SİVRİ'Yİ AĞIRLADI

MARLA Restaurant'ta düzenlenen akşam yemeğinde genç işadamları, Sn. Esat Sivri'yi ağırladı.

DEGIAD Başkanı Melek Sözkese, "DEGIAD Sohbet Sofraları'nı her ay üyelerimizle buluşmak için geçen yıl başlattık. Geçen yıl sadece üyelerimiz arasında yaptık. Biz üyelerimizle sürekli buluştüğümüz için bu yıl bir değişiklik yaparak Denizli'nin duayen sanayicileri ile genç işadamlarını buluşturalım, sanayiciler onlara tecrübelerini anlatsın istedik. İlkinin gerçekleştirdiğimiz etkinliğimizde Denizli'nin en eski, en köklü markasının yaratıcısı Esat Sivri'yi konuk ediyoruz. Her ay bu etkinliğimiz devam edecek. Denizli'de tecrübeli, bilgili sanayici büyüklerimiz var, onlarla buluşmayı hedefliyoruz" dedi.

Sn. Esat Sivri ise "Ben bana ne sorarlarsa anlatmaya hazırım. Denizli adı tek başına sevdadır. Hep birlikte burada bu sevdayı yaşamamız lazım. Daha bu memleket çok büyüyecek. Denizli'nin birçok değeri, objeleri var. Arkeologlar bu objeleri ortaya çıkarmaya başladı. Bu değerleri pazarlamak lazım. İşadamlarımızın her türlü sorularını cevaplayacağım. Yaptıklarımı, yapamadıklarımı sorabilirler. Hatalarımla yüzleşmeliyim," diyerek genç işadamları ile tecrübelerini paylaştı, işadamlarının merak ettiği soruları yanıtladı.



Delta Proje

www.delta.gen.tr

BİLGİ VE TECRÜBEMİZ,
YATIRIMLARINIZIN ANAHTARI OLSUN!



Sohbet Sofraları

DEGIAD, SAYIN HÜSEYİN ERİKOĞLU VE SAYIN ALİ ABALIOĞLU'NU AĞIRLADI

Eat'n Joy Restaurant'ta düzenlenen akşam yemeğinde genç işadamları, Sayın Hüseyin Erikoğlu ve Sayın Ali Abalioğlu'nu ağırladı.

Eat'n Joy Restaurant'ta düzenlenen akşam yemeğinde genç işadamları, Sayın Hüseyin Erikoğlu ve Sayın Ali Abalioğlu'nu ağırladı.

Konuklarımız uzun-keyifli-doyurucu sohbetlerinde, gençliklerinden bugüne dek işleriyle, özel yaşamlarıyla ve Denizli ile ilgili olarak yaşadıkları-başardıkları-başaramadıkları hayalleri ve hedeflerini büyük bir açık yüreklilikle anlattılar.

Konuşmaları; dinleyenleri düşündüren, zaman zaman güldüren, başarmaya dair önemli ipuçlarının verildiği, son derece kıymetli öğütlerle süslenen, gençler için yeni ışıklar yeni ufuklar açan derinlikte idi.

Konuklardan gelen sorulara verdikleri cevapların her biri yaşadıkları tecrübelerle demlenen birikimlerin yansımasıydı.

Konuklar, yeni bir işe başlarken başarılı olmanın sırlarını verdiler; ilkeli olmak, kendine-çalışma arkadaşlarına-müşterilerine-herkese karşı dürüst olmak,

sırtını dayamamak, doğru çalışma arkadaşları seçmek, yeni sektör arayışlarını daima sürdürmek gibi önemli anahtarlar verdiler.

Sn. Erikoğlu'nun "doğru çalışan şirketi, kötü çalışan seni çalıştırır" sözü, "eşlerinize değer verin ve onlara danışın" öğütü ile Sn. Abalioğlu'nun "Denizli ekonomide-ticarette çalışırken, politikayı-siyaseti ihmal etti, bu sebeple yola aynı anda çıktığı pek çok şehrin ardında kaldı" tespiti ve "kadınların çalışma azminden-yaratıcılığından-işgücünde yaratacakları katma değerden mahrum kalmaya tahammülümüz yok, kadınların çalışma hayatına katılımı son derece önemlidir" şeklindeki görüşü, adeta geceye damga vuran sözler idi.

Erikoğlu ailesinin bakırcılık ile başlayan, tekstil, yenilenebilir enerji gibi çeşitli sektörlerdeki varlıkları ile süren, geçmiş yıllarda Türkiye'de belki de ilk olarak Anadolu'da bir şehirde banka kurmaya kadar varan, gerçek bir inovasyon öyküsü olan sektörel yolculukları dinleyenlere heyecan verdi.



Hayal ettikleriniz
ve ötesine dair...

DEMİRTEN | MİMARLIK

www.demirtenmimarlik.com.tr

Sohbet Sofraları

DEĞİAD SAYIN AHMET GÖKŞİN'İ AĞIRLADI

Route'ta düzenlenen yemek ile DEĞİAD, sohbet sofraları etkinliklerinin bir yenisini de Sn. Ahmet Gökşin ile gerçekleştirdi.

Konuğumuz Sn. Ahmet Gökşin Babadağ'da doğumundan başlayarak hayat ve başarı hikâyesini genç iş insanları ile büyük bir samimiyet ile paylaştı.

Babadağ'da çalışma hayatına çok küçük yaşlarda bakkallık yaparak başladığından bahseden Sn. Gökşin orada bile inovasyon üzerine kafa yorduğunu, kolonya doldurma ünitelerinde çakmak gazı doldurarak fark yarattığını söyledi.

İş hayatına atılmasında önemli mihenk taşlarından biri olarak gördüğü Babadağ'dan Denizli'ye yerleşme isteğindeki kararlılıktan, sonrasında sahip olduğu bütün sermayeyi kurmayı hayal ettiği işe yatırıp ve üzerine iki misli borçlanmasına kadar olan süreci, zaman zaman o günlere geri dönüp duygulanarak, zaman zaman ise ilk günkü heyecanını koruyarak bizlerle paylaştı.

Soru cevap kısmında ise genç girişimciler Sayın Gökşin'i soru yağmuruna tuttular.

Konuğumuz gençlere ne öğüt verirsiniz sorusuna, öğüt vermeyi sevmediğini ancak işini aşkla yapmanın, kararlı olmanın ve çok çalışkan olmanın kıymetinin bilinmesini tavsiye etti.

Sn. Gökşin genç işadamlarına her işi para kaygısıyla yapmamak gerektiğinden, bazen hakkıyla söylenen bir beğenin dünyalara bedel olduğundan, o hazzın fiyatının olmadığından, bazen sırf işini iyi yapmış olma bilincinin, insanlarda en büyük motivasyon unsuru olabileceğinden bahsetti.

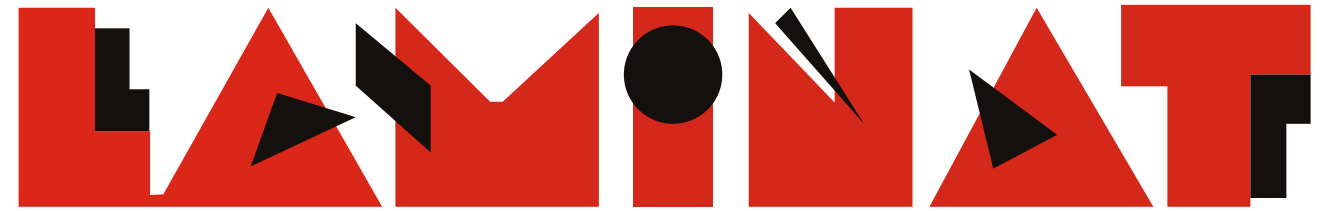
Sn. Gökşin konuşmasında ve soru cevap kısmında sıklıkla iyi insan olmanın ve iyi insan kalmanın erdemlerinden bahsederek konuşmasını tamamladı.

Sn. Gökşin'in bakkal dükkânından başlayıp Denizli Vergi Rekortmenliğine giden başarılı hayat hikâyesi dinleyicilere haz verdi.



Teknolojinin kaliteyle buluştuğu adres

DENİZLİ



TASARIM - PROJE - UYGULAMA

Sohbet Sofraları

DEGIAD SAYIN MUSTAFA KAYNAK'I AĞIRLADI

Sn. Esat Sivri ile başlayıp, Sn. Hüseyin Erikoğlu ve Sn. Ahmet Gökşin ile devam eden konuklar zincirinin diğer bir halkası Sn. Mustafa Kaynak oldu.

26.04.2016'da genç DEGIAD üyeleri ile yemekli toplantıda buluşan Sn. Kaynak, gerek kişisel yolculuğu gerekse başında bulunduğu Kaynak şirketler Grubu'nun yolculuğu hakkında uzun anlatımlarda bulundu.

Renkli ve samimi konuşmasıyla katılımcıları sohbetin içine çeken Sn. Kaynak;

Çeşitli sektörlerle yöneldiğini, girişimde bulunacağını her işin başına uzun-detaylı araştırmalarda bulunmadan geçmediğini, çeşitli sektörlerde var olduklarını, amiral geminin tekstil olduğunu ve fakat tekstilde dahi ihtiyatlı yürüdüklerini, siyasete hiç girmeyi düşünmediğini, zira çıkar ilişkilerini yürütmede marifetli olmadığını, samimi konuşup, samimi davrandığını anlatan Sn. Kaynak, gençlerin bütün sorularını tek tek yanıtladı.

Gecenin sonunda DEGIAD Ailesi'ne katılan Sn. Barış Yıldırım, Sn. Nurkan Nur, Sn. Mustafa Oklu, Sn. Tolga Yılmaz, Sn. Fahri Dayıoğlu, Sn. Cemal Başeren, Sn. Burcu Müzeyyen Evran, Sn. Doğan İncooğlu, Sn. Mehmet Özkaya üyelik belgelerini konuşumuz Sn. Mustafa Kaynak ve DEGIAD Başkanı Sn. Melek Sözkese'nin elinden aldılar.

Genç üyeler, bir sonraki buluşmada yeni bir konuk ile buluşmak üzere konukla vedalaştılar ve yönetim kuruluna teşekkür ettiler.



TÜM Prefabrik
ihtiyaçlarınız için
Tasarım Üretim Montaj

DENİZLİ PREFABRİK YAPI ELEMANLARI İNŞAAT San. ve Tic. Ltd. Şti. Prefabrik yapı sanayinde prefabrik endüstri yapıları, okul, depo, hangar, köprü kirişi gibi çeşitli prefabrik yapı ve elemanlarını üretmek için 2014 yılında kurulan ve 5000 m² üretim ve stok tesisimiz ile "kalitenin güvence altına alınması", "zamanında iş teslimi" ve "uygun fiyat" politikaları ile sektörde güçlü bir çıkış yaparak konvansiyonel inşaatın karşısında çağdaş inşaat teknolojisi ile yer almıştır.

Denizli Prefabrik Yapı Elemanları İnş. San. ve Tic. Ltd. Şti.
Kocabaş Mah. Mermer Fabrikaları Mevkii
87 Sk. No:27 Honaz / DENİZLİ
GSM. 0 532 401 27 12 - 0 532 794 71 81
www.denizliprefabrik.com.tr

SİZ DAHA İYİ SATABİLİRSİNİZ

Evet Siz Daha İyi Satabilirsiniz?
Nasıl?

Herkesin sayfalarca anlatabileceği ya da yazabileceği çözüm önerileri vardır. Bunun için biz (Denizli Bimar Kariyer Okulu ve Denizli British Town Dil Okulu) sizi bir çay için ofisimize davet ediyoruz. Eğer siz gelemiyorsanız biz sizi ziyaret ediyoruz. Denizli Bimar Kariyer ve Denizli British Town Olarak Denizli ve Nazilli'de Kurucumuz Belgin Ekimci Artam ve ekibi ile hizmet veriyoruz. Denizli Türkiye'nin ihracatının kalbi. Tekstilden mermere, demirden tarıma kadar... Kurumların doğru pazarlama stratejileri, insan kaynakları ve bir o kadar önemli olan kurum aidiyet kimliği oluşturmaları ve buna dayanarak çalışanlara ekip ruhunu verebilmesi çok önemli. Firmanın satış grafiğini artması firmanın güvenlik görevlisinden başlayıp en üst kademeye kadar devam ediyor. Bir firmaya satabileceğiniz sayısız eğitim mevcut; evet satmak bizim için önemli... Herkes gibi doğru soru şu; neye ihtiyacı var... Daha çok satmak mı, daha iyi bir ekip çalışması mı, yurt dışından ya da yurt içinden tüm misafirlerinizin çok iyi karşılanması mı, müşteri memnuniyetinizin doğru tespiti ve sürekliliği mi, ihracat departmanınızdakilerin hedef pazara ulaşması mı, satış ekibinizin yabancı dil konusunda yeterli olması mı? Bunlar genel sorular ve her firma için yanıt başka olabilir. Bu ve bunun gibi birçok soruya en uygun yanıtı bulmak ve bu yanıtı doğru ilerlerken size destek olmak için varız.

Bimar kariyer Okulu ve British Town Dil Okulu Türkiye'de 28 okulu olan bir kurum. Merkezi İzmir olan okulumuzun Nazilli Ve Denizli Kurucusu Belgin Ekimci ARTAM. Nazilli'deki 4 başarılı yılın ardından 2015 Ağustos ayında Denizli'deki Okulu da alan Artam; hem yabancı dil eğitimlerinde, hem de kariyer eğitimlerinde bireylere ya da kurumlara değer katabilmek adına doğru eğitimler ve doğru projelerle çalışmalarına devam ettiklerini dile getiriyor.

Kendisinden okullarıyla ilgili birkaç cümle rica ettik. Belgin Ekimci Artam; "Denizli'ye geldiğimden bu yana kurumumuza gösterilen ilgi ve destek için ne kadar teşekkür etsem az. Çok güzel bir başlangıç oldu. Kurumsal eğitimlerimizde doğru projelerde yer almak gurur verici. Çocuk gruplarına yetişkinlere ve kurumsal müşterilerimize yabancı dil eğitimleri veriyoruz. Yine Bimar Eğitimlerimizde mesleki eğitimler ve danışmanlık hizmetleri de veriyoruz. Her eğitimin herkese satılmaması gerektiğini, doğru satışın hem kuruma hem de kişiye doğru donanımlar kazandıracağını biliyorum. Yabancı dil eğitimlerinde vermiş olduğumuz Avrupa Dil Portfolyosu neden önemli? Aldığınız eğitimin Avrupa standartlarında olduğunu gösteriyor. Bimar eğitimlerimiz (Dış Ticaret - İnsan Kaynakları - Satış Pazarlama - Bilgisayarlı Muhasebe) Milli Eğitim Bakanlığı Onaylı; söz konusu olan bunlar. Özellikle öğrencilerimiz bu bilgilerin doğrultusunda kariyerlerine bir artı daha ekliyor" dedi.

1 Seviye Sizden 1 Seviye Bizden Yaz Dönemi Erken Kayıt Fırsatları



Avrupa Dil Pasaportu
İş İngilizcesi
Sınav İngilizcesi
TOEFL-IELTS-YDS
Hazırlık Atlama

bemar+
Kariyer Okulu

Tüm
Eğitimlerimizde
%50
İndirim

**KARİYERİNİZE
BÜYÜK ARTI
KATIYORUZ**

Adobe
yetkili eğitim merkezidir.

Microsoft
SILVER CERTIFIED
Partner

Autodesk®

SOLIDWORKS

NEBİM

MİKRO

Altıntop Mh. 835 Sk. N:4 (Belediye Arkası) Denizli
0(258) 242 22 05



ÖZGE ERSU İLE DENİZLİ VE ÖTESİNİ, KENDİSİNİ KONUŞTUK

2016 turizmini nasıl görüyorsunuz? Dünya’da ve Türkiye’de sizce nasıl gelişmeler olacak? Bir süredir dış politikada yaşanan olumsuzlukların ve terör olaylarının turizmi nasıl etkileyeceğini düşünüyorsunuz?

Elli milyona yaklaşacak olan turist sayımızı birkaç milyonlara indirebilmeyi yine birkaç basit hamle ile başarabildik. Oysa tam da teknolojinin de getirdiği açılım ve olanaklarla yeniden ileri atılabileceğimiz, dünya turizmi süper liginde en üst sıralara yerleşebileceğimiz, birikimlerimizin kremasını yemeye başlayacağımız zamanlardı.

Dış politika, dünyayı çok sarsmadı, bize büyük darbe vurdu. Bir türlü modern düşünemememizin, sadece sözde kalmamızın faturaları bunlar. Üzerine saatlerce konuşabiliriz ama apayrı bir başlık bu. Kendi (yanlış) seçimlerimizin bedelini ödüyoruz. Ben de bu içimi acıtan konuda uzun konuşmak istemiyorum.

Türkiye’nin turizm konusunda eksi ve artı yönleri neler? “Ya ayaklarımız yere hiç değmiyor, ya da aşırı mütevazı davranıyoruz. Bu dengeyi tutturamadığımız için turizmde aksaklıklar yaşıyoruz.” Bu sizin Türkiye turizmi yorumunuz. Biraz açabilir miyiz bu konuyu?

Aslında çok açacak bir şey yok, daha önce yakındığım konulardan birinden derlediğiniz bu soru, yanıtı da içinde barındırıyor.

Biz öyle bir milletiz ki, para verip, zaman verip, dünyanın bir ucuna, örneğin Niagara Şelaleleri ya da Yeni Zelanda Fiyordları’na gideriz, hemen Keçiören Belediyesi’nin yaptığı çeşme ya da Karadeniz’in yeşili ile kıyaslama yapıp, anlamsız bir yarışa sokarız kendimizi. Yahu, oranın keyfini çıkartsana, bırak karşılaştırmayı, kimse senden karşılaştırma istemedi! Bir gün Jüpiter’e gezi yapsam, “Ohoo, bu da ne ki? Sen bizim memlekete gel de oradaki gezegeni gör.” diyen çıkacaktır, eminim. Bu huyumuzu bırakmamız, bu kompleksten çıkmamız gerek.

Bazen de tam tersi oluyor, gözümüzü gereksiz bir yabancı hayranlığı kamaştırıp kör ediyor. Başkaları “biri on yapıp”, bir yeri, bir olayı, bir kişiyi büyütüp cilalayıp turistik bir değer olarak sunarken, biz acımasızca gözümüzde ve aklımızda küçültebiliyoruz.

Kapadokya, Laodikeia, Pamukkale gibi örnekler verebilirim. Hepsini geçin, “Kurtuluş Savaşı gerçekten bir savaş mıydı, Çanakkale Savunması bu kadar büyültülmeli mi?” diyebilen, bunu yazma cesareti gösterebilen yazarların olduğu bir ülkede yaşıyoruz.

Ben her şeyi hamasi bir milliyetçilik gözlükleri ile görelim demiyorum, yeri geldiğinde her şeyi konuşabilelim, varsa yanlışlarımız, doğrusunu bulmaya çalışalım ama bu kadar da acımasız olmamalıyız diye düşünüyorum.

Denizli turizmini nasıl değerlendiriyorsunuz? Turizm verilerine göre Denizli turisti günübirlik tatilci, konaklama süreleri sizce nasıl artırılabilir? Denizli hangi turizm çeşidine odaklanmalı?

Öncelikle Denizli, bir bütün olarak düşünüldüğünde sadece Pamukkale’den çok daha fazla bir şehir... Elbette, dünyada dört beş benzeri arasında, bence de en etkileyici olanı burası ama Denizli’de Pamukkale ve ötesi olduğu daha sonuca yönelik çalışmalarla vurgulanmalı.

Bildiğim kadarı ile ilimizdeki konaklama, yerli ve yabancı turist başına 0.90’lar ortalamasında. Ben yaklaşık yirmi beş sene önce Anadolu’da turist gezdirip Anglofon konuklarıma ortalama 10-12 günlük Batı Anadolu turları yaptığımda Denizli ve Pamukkale’de iki gün kalırdık. Biraz önce değiştiğim ortalama ise, neredeyse günübirlik ziyaretlerin, konaklamanın önüne geçtiğini gösteriyor.

O zamanlar Prof. Dr. Celâl Şimşek Hocamız ve mucize ekibinin adeta tırnakları ile kazarak ortaya çıkarttığı Laodikeia da açık değildi, oysa şimdi nereden baksanız yarım günden fazlasını bile sadece bu arkeolojik bölgeye ayırmak gerekiyor.

Yine ayrıca amaç her geleni bir iki gece Pamukkale’de ağırlamak değil. Denizli’nin merkezi ve başta Babadağ, Tavas ve benzeri ilçeler olmak üzere, daha zengin bir “Master Plan” yapılmalı. Ama bu, dergilerin röportaj köşelerinde yazarak ya da yerel televizyonlarda konuşarak olmaz.

Rahmetli arkadaşım sevgili Sadık Çaputçu ile DEGIAD şemsiyesi altında, Pamukkale Üniversitesi ile koordineli olarak böyle bir çalışmaya başlamak üzere idik; bir çalışma

grubu oluşturmak istiyorduk, daha doğrusu oluşturulması planlanan grupta benim de yer almamı istiyordu ama daha sonraki zamansızlıklarımızda bu fırsatı ortaya çıkartamamıştık. Bugün yine ister DEGIAD, ister Pamukkale Üniversitesi, isterse bir başka oluşum içinde düşünülün, mütevazı ama etkili katkılarımı Denizli’nin bütününe sunmaktan büyük onur duyarım. Denizli, bir “Cittaslow” olma özelliğini yitirmiş durumda, benim hiç mutlu olmadığım, şehrin kuzeyine doğru yeni yeni toparlanan, şimdilik çok kalitesiz bir yapı stoku ile “treni kaçırmış” durumda. Aslında mimar uzmanların ve şehir planlamacılarının bu konuya kafa yorması gerek ama büyük bir dönüşüm ile bir Eskişehir Mucizesi’nin benzeri ortaya çıkartılabilir mi bunu düşünmek gerek.

Oysa bir Bayramyeri’ni, Cami altını, Kaleiçi, Arasta ve ara sokakları, Babadağlılar Çarşısı, Germiyanogulları Hamamı ve müzenin olduğu merkez bölümü, hatta Peynir Hali’ni bile düşündüğümüzde heyecanlanıyorum ben.

İspanya Endülüs’teki küçük şehirlerin ortaya çıkarttığı o tarihi ve turistik sihrî Denizli’nin gerçekleştirememesi için hiçbir neden yok. Ama “az konuşan, çok çalışan” ve yaptırım gücü olan, sadece “yaşamında bir kez bile yurt dışına gitmemiş ve belgeler arasında boğulmuş belediyeçilik düzeni” ile değil, mimar, şehir planlamacısı, turizmci, yatırımcı, iş insanı, arkeolog ve benzeri, her biri kendi konusunda uzman, “yapabilen” bir heyetle ilerlenmeli. Her geçen gün ise bir kayıp. Bir zamanlar birinci sırada yer alan Anadolu kapları Denizli’nin şimdi altıncılıklarda gezinmesi bence Denizlililerin kabul etmemesi gereken bir gerçek. Elbette, bu iniş ve çıkışlar daha global, daha büyük değişkenlere bağlı. “Kelebek Etkisi” ile ne kadar ne yapılabilir söylemek zor ama Ege’yi Akdeniz’e bağlayan Denizli’den söz ediyoruz burada.

Umarım beş sene içerisinde yeni bir röportaj yapar ve heyecanla, bu konuştuklarımızın gerçeğe dönüşmüş durumunu konuşuyor oluruz.

Ben Denizli’ye, Denizli’nin o gücüne her zaman güvendim ve inandım, şimdi sıra bu heyecanı sizin gibi öncü basın kuruluşları ile DEGIAD gibi gönlünü bu işe koymuş oluşumlar ile tüm yöneticisi ve politikacısı ile duymakta.

TÜGİK’in “Türkiye Turistiyiz” kampanyası için neler söylersiniz? Bu tür projeleri destekliyor musunuz? Turizme ne gibi bir katkı sağlayacağını düşünüyorsunuz?

Kesinlikle katılmadığım, planlamasını ve uygulamasını yanlış bulduğum bir uygulama. Kişisel görüşümdür, kendimi bağlar elbette ama ortaya çıkan krizden yavaşça toparlanmak yara sarmak yerine bence gereksizce duygu dolu, turizm sektöründe ayırmıcılığı ortaya çıkartan, hatta ilk konuşmalarda odağı Antalya’ya yönlendiren, tümüyle hatalı kurgulanmış bir proje.

Öncelikle, turizmin her alanına değil, adeta konaklama sektörüne endekli planlanmış bir çalışma. Elbette konaklama ile yan sektörler de etkilenir / canlanır diye düşünülüyor ama, madem böyle bir çalışma yapılacaktı, daha global düşünülebilirdi. Bunun yanı sıra başka büyük bir hata da, projenin yurt dışı turizmini adeta baltalayarak, tüm gelirleri yurt içine dönüştürmeyi üstü kapalı (hatta açık) bir biçimde yönlendirmesi. Hemen aklınıza, “Özge Ersu, yurt dışı turizminden nemalanıyor, o nedenle kendisine ve kendi alanına yontuyor.” diye düşünmeyin. Ben artık, izin verin, tüm dünyayı gezip dolaşıp, oraları anlattığım için daha ‘Nirvana’, daha ‘Akil’ bir noktadan, kaosun içinden değil, konunun diğer bölümlerini de görebildiğim, ‘yukarıdan’ baktığım bir açıdan bu kadar rahat konuşabiliyorum. Söyleyin bana, tek bir sektörden örnek vereyim, bence ‘yerli gurme kültürü’ açısından mükemmel olan Denizli’nin lokantaları, Pala Halil’i, Kebapçı Enver’i, Türkiye’ye leblebi veren Serinhisar’ı, ilçeleri, merkez ve ilçelerdeki esnafı, turizmle ikinci derecede bağlantısı olan ticaret sahipleri nasıl yararlanabilecek bundan?

İlçe dedik. Hadi Babadağ’dan örnek verelim. Babadağ Doları ya da Babadağ Senedi diyelim, Türkiye’nin ilk Türk Standartları Enstitüsü olan ‘Babadağ Damgası’ diyelim, daha Türkiye’nin %90’ı bilmiyor bu kavramları. Bunun ortaya çıkartılması gerek. Ben bunu turistlere anlatıyorum, kendi milletimin haberi yok. Benim Denizli hayallerim ufak değil. Ama tek bir örnek vermek gerekirse, Denizli merkezden Pamukkale’ye her akşam kalkan, tarihi bir lokomotifin çektiği vagonlarda tıngır mingır giden bir trende, bembeyaz masa örtüleri üzerindeki şık bir akşam yemeğini, Pamukkale’ye inişte, örneğin Laodikeia’da (alana zarar vermeden) harika bir klâsik müzik konseri düslüyorum ben. Rezervasyonların haftalar öncesinden dolduğu, acentelerin yer bulmak için yarıştığı bir temadan söz ediyorum. Bu yalnızca bir örnek. Şehir içi mini trenlerden tutun, ülke çapında örneğin bir Caz Festivali’ne dek...



DENİZLİ

Adres: Cafer Sadık Abaloğlu Bulvarı Bıccı Mah. No:11 DENİZLİ
Telefon: 0258 372 20 75 Telefon: 0258 101 64 73

ANKARA

Adres: Uzunçayır Cad. 1252 Sok. No: 24/26 Ostim
Yenimahalle / ANKARA

Telefon: 0312 354 93 22
Telefon: 0312 354 93 23

AYDIN

Adres: Atalar Mah. Toptan
Gıda Çarşısı 757 Sok. No: 53
AYDIN

Telefon: 0256 219 91 07

BURSA

Adres: Soğanlı Mah.
1. Nilüfer Cad. No: 126
Osmangazi / BURSA

Telefon: 0224 443 59 73
Telefon: 0224 443 47 75

ESKİŞEHİR

Adres: Emko Sanayi Sitesi
1. Cadde A2 Blok No: 6
ESKİŞEHİR

Telefon: 0222 231 02 03

İSTANBUL / ANADOLU

Adres: Büyükbakkalköy Mah.
Yakacık Yolu Cad. No: 4
Maltepe / İSTANBUL

Telefon: 0216 311 09 06
Telefon: 0216 311 09 07

İSTANBUL / AVRUPA

Adres: Cemal Ulusoy Cad. No: 23
Erşen Uluslararası Tır Garajı İç
Bahçelievler / İSTANBUL

Telefon: 0212 495 46 11
Telefon: 0212 693 67 35

İSTANBUL / MERTER

Adres: Nafiz Gürman Mah. Halduar Taner Cad.
Erler Sitesi B Blok No: 11
Mertler / İSTANBUL

Telefon: 0212 483 03 34
Telefon: 0212 483 03 59

İZMİR

Adres: Ümit Mah. 7408/2
Sok. No: 5-E Pınarbaşı
Bornova / İZMİR

Telefon: 0 232 472 22 54
Telefon: 0232 472 30 59

MANİSA

Adres: 75. Yıl Mah. 5351
Sok.
No: 15/B MANİSA

Telefon: 0236 437 18 53

ÇORLU

Telefon: 0543 741 31 70

NAZİLLİ

Adres: Karacay Mah.
1001 Sok.
No: 10/B Nazilli AYDIN

Telefon: 0256 312 04 31

Peki, biz bunları düşünüp hayal ederken, ‘Türkiye Turistiyiz’ söylemi, sizce de biraz renksiz ve güdük kalmıyor mu?

Buraya sığmayacak kadar uzun konuşabilir, tartışabiliriz ama bırakın aramızdan biri de şeytanın avukatlığını yapabilsin, bırakın o da ben olayım.

Profesyonel turist rehberi, Turizm danışmanı, gezi yazarı, belgesel yapımcısı ve yönetmen. Aynı zamanda evli ve 3 kız babası. Hepsizsiniz. Nasıl bir tempo bu?

Bu yaşamda ne yaptırı isem ‘En iyisini ortaya çıkarmalıyım.’ dedim. Bu da şans ile başınıza talih kuşunun konması ile olmuyor. Bunun bedeli her gece 02:00’de yatıp, sabah 04:20’de kalkmak. Ama oflayıp pufplayarak değil. Severek yaptığınızda, heyecanla uyanıyorsunuz. Son yıllarda o kısacık iki, iki buçuk saatlik uykularımda bile yapacaklarımı düşünür bulduğum için biraz da tatlı tatlı kızıyorum kendime aslında. Ama çalışmadan hiçbir şey olmuyor. Kendime ait bir atasözüm, ‘Özge sözüm’ vardır: ‘Şansa inanmak, tembellerin ve aptalların sığınağıdır.’ derim. Ne yazık ki, çalışmadan hiçbir şey çıkmıyor ortaya.

Fransa’daki evimden, evliliğimden ve üç büyük kızımın söz etmişken... Her şeyin, eşitliğin karşı tarafında bir bedeli, faturası oluyor. İşte belki de çuvaldızı kendime batırıp, bu yaşamdaki başarısızlıklarımın söz açmam gerekirse, sevdiklerime ayıramadığım özel zaman, bunların başında gelir.

Tamam, maddi açıdan belki rahat bir yaşam sunabildim çevreme ama ne yazık ki aileme ve artık büyüüp yuvadan ayrılmaya hazırlanan kızlarıma ‘iskele babası’ndan öte bir baba olamadım, dürüst olmam gerekirse.

Sanırım ilk defa ekşi sözlükte bir kişiyle ilgili olumsuz hiçbir yoruma rastlamadık. O da sizsiniz. Hatta entry’lerden birini de not ettik: ‘bir gece arabada evde giderken, Ntv Radyo’da Newyork’un Broadway’ini anlatırken denk geldim. Farklı, eğlenceli ve zeki üslubuyla beni direk yakaladı. Televizyonlarda başkalarının yaptığı gezi programlarından çok daha güzel anlatıyordu, anlattığı yeri görsel olarak bize gösteren herhangi bir öge olmamasına rağmen, görmüş kadar oluyorsunuz.’ Muhakkak ki bu sizin işiniz ama böylesine iyi bir anlatıcı olmak ve böyle övgüler almak nasıl bir his?

Körlerin sağırınların birbirini ağırladığı, bozacının şahidinin şıracı olduğu ortamlardan değil de, böylesine tanımadık, böylesine içten ve yeri geldiğinde de o derece acımasız olabilen ‘tarafsız’ yerlerden böylesine içten övgüler aldığımında, işte tüm yorgunluğum gidiyor. ‘Tamam!’ diyorum, ‘Uykusuz gecelerim, uzun çalışmalarım yerine ulaşmış...’

‘İyi bir anlatıcı olmak’ dediğinizde, İngilizce bir deyim ile yanıtlayayım, ‘I am gifted in this.’ Ne mutlu ki bana, Allaha şükür bu yaşam, koşullar beni bu alanda ‘hediyelendirmiş’.

Radyo ve internetten bahsetmişken internet sitenizde sorulan sorulara ve görüşlere siz cevap veriyorsunuz. Öte yandan oldukça fazla takipçiniz var. Sosyal medyayla aranız nasıl?

Aslında akademik açıdan doğrusu ‘Dijital Pazarlama’ ama nedense bir ‘Sosyal medya’ tutturuldu gidiyor. Bugün, bizim gibi ‘Trendsetter’ olan, yani eğilim ve yönelimleri ortaya çıkartan sektör önderlerinin, kişisel dünyaları ile resmi görüşlerini tatlı bir oranda birleştirerek, doğru ortamlarda olmaları çok önemli. Bir anda kendinizi eller üzerinde havaya fırlatılırken bulabilir, bir anda da o yüksekte yere sertçe düşüp dağılabilirsiniz.

“Gidemediğiniz Yerlere, Yaşamadığınız Zamanlara Ruhunuzu Götüren Program”. Yaptığınız radyo programı Türkiye’deki tek müzikal belgesel unvanına sahip. Hayata geçmeyi bekleyen başka projeler var mı, bu şekilde fark yaratacak, öne çıkacak?

Yüzyıllar sonra tekrar tekrar söylenecek olmasa da, kendime ait bir atasözüm vardır: “Herkes gibi düşünsem herkes olurum” derim. Bu nedenle aklımdaki projeleri zaman zaman sektöre açtığımda ‘Olmaz, tutmaz, zor” gibi engellerle karşılaşsam da, ısrarcı olur, yapmak istediklerimi gerçekleştiririm.

Belki de avantajım, daha hiç başlamadan, yapmak istediklerimin son biçimini kafamda canlandırabilme yetisi. Yani adeta bir şeyi ‘sıfırdan tasarlamama’ gerek kalmıyor, aradaki boşluk ve eksikleri doldurur gibi hissediyorum kendimi. Bana sloganı ile seslendiğiniz Laterna ve yine devamındaki belgesel web radyom Lateradio bunların en önemlileri.

Bugünlerde ise ‘Yasak Belgeseller’ adını verdiğim projeme yoğunlaşmış durumdayım. İnsanı, insanlığı rahatsız eden ve dünyanın değişik coğrafyalarında yer alan konuları belgeselleştirmek istiyorum. Sıradan değil, sizi koltuğunuza yapıştıracak, izlemek adına evden dışarı çıkartmayacak, nefesleri kesen bir belgesel serisi. Antropolog ve yerel danışmanlarca desteklenen, BBC ayarında değil, BBC’ye parmak ısırtan bir çalışma olsun istiyorum. Senaryo çalışmalarım devam ediyor, geriye sadece üç nal ve bir at bulmak kaldı: Bu çitayı o kadar yüksekte tutabilecek teknik ekip ve heyecanlı bir sponsor...

Bunun dışında, engelliler için turizm üzerine daha çok yoğunlaşmak istiyorum. Allah’ın ve bu yaşamın bana verdiği konuşma, planlama ve icra yeteneklerini kullanarak görme ve işitme engellilerin sesi ve gözü olmak. Ayrıca, fiziksel engelli vatandaşlarımı da, yine sponsor desteği ile, her türlü konforlarını sağlayarak yaşamları boyunca hayal bile edemeyecekleri dünya coğrafyalarına götürebilmek...

Bunu gerçekleştirecek hayallerim, planlarım var ama kişisel maddi gücüm yok. Bazen diyorum ki, akla hayale sığmayan gereksiz projelere akıtılan kaynakların bir bölümü keşke bu tür konulara ayrılssa...

DENİZLİ’DE HER 7 KİŞİDEN 1’i DENİZLİHABER’i OKUYOR!

Denizli’de yaşayan 7 kişiden 1’ine haber sunmanın,
her ay 250 binden fazla, farklı adresten
takip ediliyor olmanın ve 2 milyondan fazla içeriğimizin
okunduğunu görmenin mutluluğunu yaşıyoruz...

DENİZLİHABER Denizli’ye teşekkür eder...



Son olarak, gezi yazılarının ve anılarının yer aldığı iki kitap, bir de tüm deneyimimi ve birikimimi akitacağım büyük bir 'Coffee Table Book'. Hediye, evlâdiyelik, evin başköşesinde duran dev bir kitap.

Benim tarafımda çoğu şey hazır ama bugünlerde çevrem 'yapmaktan çok konuşan' insanlarla doldu, önümü bazen göremiyorum bu konuda. Herkes konuşuyor, herkesin bir fikri ya da tanıdığı var, kimsenin benimle ilk adımı atmaya cesareti, gücü ya da birikimi yok.

Aslında bugünlerde bu tür 'gereğinden fazla olan' çokbilmiş kişileri, acı bir reçete ile çevremden uzaklaştırmaya, yaşamımdan silmeye başladım, çünkü ne kadar olduğunu bilmediğim kalan ömrümde onlarla kaybedecek zamanım hiç yok. Sanırım bunu da kendime destek olarak aşmaya çalışacağım.

Tabii 32 senelik başarılı meslek hayatınızda çeşitli ödüllere layık görülmüşsünüz. (Ben 15 tane saydım.) Sizin için en anlamlısı hangisidir diye sorsak?

Bence ismi, titri en büyük olanından tutun, çok küçük gibi görünen bir organizasyon ya da kuruluşa dek hepsi son derece anlamlı. Düşünün, sizi incelemiş ve lâıyk görmüşler, bundan daha büyük bir onur olur mu? Demem o ki, örneğin bir gün bir konuda Oscar ya da Nobel Ödülü alsam da, Van'ın bir köyünden, bir ilkokuldan, oradaki öğrencilerden bir şilte lâıyk görülsem de aynı derecede önemli.

Aldığım(ız) ilk ödülün ise 1985'lere giden Hey Dergisi Şarkı Yarışması'nda sözlerini yazdığım parça olması ise beni hep gülümsetir.

'Başarının sırrı: Yaşamın tabelalarını doğru takip ediyor olmak.' Bu sizin sözünüz, hayat bize ikinci bir şans vermiyor mu sizce?

Hayır. Selde boşulmak üzere olan rahip fıkrasında olduğu üzere, çoğu zaman, 'şans' demeyelim de, olasılıklar, olabirlikler ayağımıza geldiğinde, çoğunlukla göremeyebiliyoruz. Benim avantajım yine bunları görebilmektir belki de. Kusursuz, mükemmeli ararken elbette ara sıra hatalarım da oluyor seçimlerimde benim de. Ama en azından 'Denedim!' diyebiliyorum, 'Keşke yapsa idim' demektense.

Bu fânî dünya yaşamında, evrenden parçalar kopup görebileceğimiz ışıltıları ile kucağımıza düşmüyor,

filmlerde ve romanlarda olduğu gibi. Hiç bizim için olmadığını sandığımız bir olasılık kapımıza gelmişse, onu değerlendirmeli, o trene bir vagonundan atlamalıyız. Bir sonraki belki hiç gelmeyecek olan hızlı treni, sonrasındaki ekspresi, daha sonraki Shinkansen Japon trenini beklerken, birden zamanın elimizden nasıl akıp gittiğini görüp üzülüyoruz.

Bu dediğim, her önümüze çıkan konuya çılgıncasına dalmak değil. Aklımız, eğitimimiz, hislerimiz ne söylüyorsa ona göre hareket edip pozisyon almak.

Bazen bir yaşam tabelasını görüp, ona uymamak da akıllılık ve erdem olabiliyor.

DEGIAD'la daha önce de bir araya gelmiştiniz. DEGIAD'la ilgili duygu ve düşünceleriniz nelerdir?

Size özellikle yaranmak üzere konuşacak değilim. Ama yıllar öncesinde Rahmetli Başkan Sadık Çaputçu ile tanıdığım, yurt dışı gezilerine götürdüğüm, ortak hayallerimize ortak projeler geliştirmeyi planladığımız DEGIAD, sadece Denizli, sadece Ege ve Akdeniz'in değil, bence tüm Türkiye'nin zeki ve haşarı çocuğu.

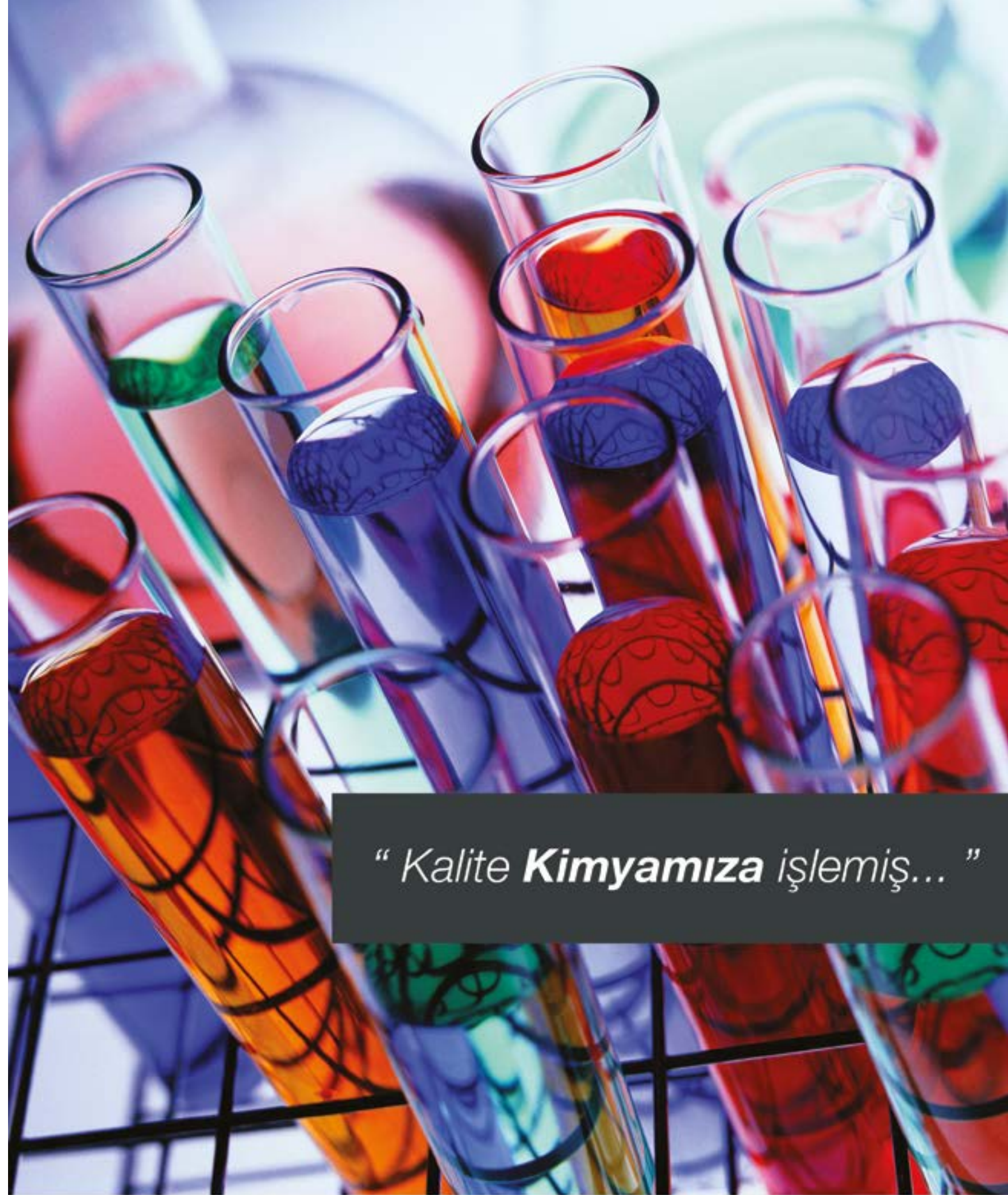
Haydi, şımartayım kendimi, belki de DEGIAD'ı kendime benzetiyordumdur. DEGIAD da konuşmaktan çok iş yapıyor, ha, konuşmak gerekirse yeri geldiğinde taşı tam gediğine koyarak konuşuyor, yine gerekiyorsa şeytanın avukatlığına soyunuyor.

Önceki ve sonraki başkanlarda ve ekiplerinde gördüğüm ruh bu. O yüzden önceki sorularınızda, Denizli hayallerimde, çoğu işin ülke, devlet, hükümet, valilik, belediye bürokrasisinde buhar olup gitmemesinin tek sigortasını DEGIAD olarak görüyor ve içtenlikle başarılarının, başarılarınızın devamını diliyorum.



Özge ERSU

Profesyonel Turist Rehberi, Eğitimci, Gezi ve Müzik Yazarı Radyo Belgesel Yapımcısı ve Yönetmen, Yayıncı



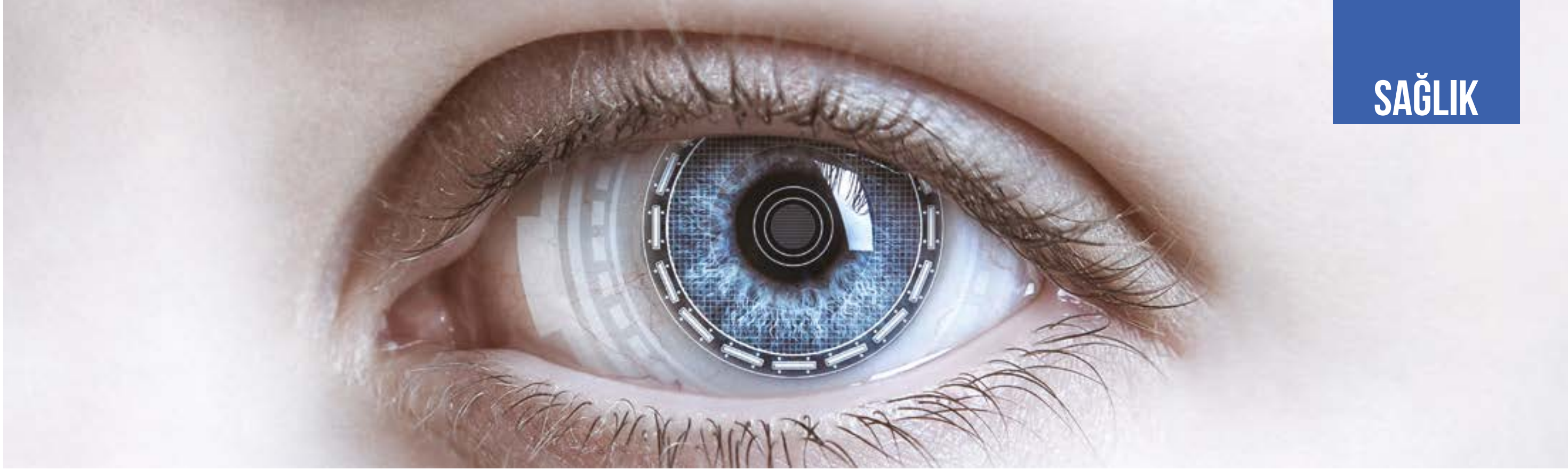
*“ Kalite **Kimyamıza** işlemiş... ”*

www.denkim.com.tr | denkim@denkim.com.tr

DENKİM
DENİZLİ KİMYA SAN. VE TİC.A.Ş.

MERKEZ
Atatürk Bulvarı İNBA İş Merkezi No:30 /3 Denizli | TÜRKİYE
Tel:(0258) 264 21 50 - (0258) 241 52 20 Faks:(0258) 265 58 50

FABRİKA
Yatağan Yolu 1.Km Serinhisar Denizli | TÜRKİYE
Tel:(0258) 591 21 17 - 591 21 19 Faks:(0258) 591 56 94



Excimer Lazer Nedir?

Excimer Lazer; ultraviyole dalga boylarında (193 nm), çarptığı alanda 0.25 mikron (1000 mikron=1 mm) yüzey derinliğine inebilen ve bu bölgede molekülleri birbirinden ayırıp dokuyu buharlaştırarak ortadan kaldırabilen bir lazer türüdür. Bu özellikleri dolayısıyla kornea adı verilen gözün dış merceğinde refraktif değişiklikler yapmaya uygun fiziksel yöntemdir. Son otuz yıldır, miyopi, hipermetropi, astigmatizma gibi kırma kusurlarının ortadan kaldırılmasında başarıyla kullanılmaktadır. Lazer ışınlarının etkisi sadece korneanın belirli bir bölgesindedir, bu nedenle gözün arka tarafındaki retina ve sinirleri etkilemez.

Excimer Lazer Nerede Kullanılır?

Gözlük ya da kontakt lense olan ihtiyacınızı, güvenilirliği çok yüksek olan Excimer Lazer yöntemi ile ortadan kaldırabilirsiniz. 30 yıldır yaygın olarak yapılan Excimer Lazer cerrahisi, başarı ve güvenilirliği sayesinde kısa sürede en fazla tercih edilen girişimler haline gelmiştir. Dünyada otuz milyondan fazla insan Excimer Lazer sayesinde gözlük ya da kontakt lenslerinden kurtulmuştur. Gözokademi’de, kırma kusurlarının düzeltilmesinde bugün için dünyada kullanılan tüm yöntemlerin uygulanabilmesi, sizin için bütün seçenekleri değerlendirebilme, bizim için ise size en uygun yöntemi seçebilme fırsatını sağlamaktadır.

iLASiK Nedir?

iLASiK Uygulaması son yılların teknik gelişmelerinin sonucudur. iLASiK, lazer bazlı teknolojilerdeki en son gelişmeleri verimli bir şekilde bir araya getiren bir Lasik uygulamasıdır. Kişiyi Özel Wavefront Tedavisini Bıçaksız Lazer ile birleştiren yöntemdir. iLASiK, günümüzde kullanılan en gelişmiş lazer teknolojisi olup bilgisayar kontrolünde kişiye özel Bıçaksız (Intralase) lazer teknolojisi ile korneal flep oluşturulması ve yine kişiye özel bir tedavi olan Advanced Customvue (WAVEFRONT) tedavisinin birlikte uygulanması ile oluşan yeni bir tedavi şeklidir. iLASiK’te her şey sizin göz bulgularınıza ve göz yapınıza göre planlanmakta ve size özel bir tedavi uygulanmaktadır. iLASiK tedavisinde cihazın gözün planlanan noktasına atış yapmasını sağlayan dijital kitleme sistemi (eye tracker) de uygulanıyor. Bu sistem sayesinde gözdeki en ufak dönme hareketleri dahi tespit edilebildiği için yanlış tedavi riski ortadan kalkıyor, sistem gözü tanıdığı için farklı bir tedavi uygulanması mümkün değil” diye konuştu.

iLASiK dünyada en yaygın şekilde uygulanan seçici görme ameliyatlarından biridir. iLASiK teknolojileri kullanılarak yapılan klinik çalışmalar sayesinde NASA kendi astronotları için lazer görme düzeltmelerine izin vermektedir.

iLASiK Nasıl Uygulanır?

iLasik ameliyatı, gözünüzdeki bozuklukları düzeltmek için korneanızı yeniden şekillendirir. Bu bozukluklar genellikle yakın veya uzak görüntülerin bozuk ve bulanık olmasının nedenidir. iLasik ameliyatında, tedavinizin her bir adımı gelişmiş görme düzeltme teknolojisi kullanılarak tamamen entegre ve kişiseldir. Tedavi üç aşamalıdır: Birinci aşamada kişisel görme profiliniz oluşturulur: iLASiK ameliyatı, gözlerinizin kişisel özelliklerini belirlemeye yönelik ve NASA teknolojisi ile geliştirilen iDesign Sistemi adı verilen tanı cihazı kullanan görme düzeltme tedavisidir. Gözlerinizin her biri benzersizdir, parmak iziniz veya DNA’nız kadar kişiseldir. iLASiK sistemi bu 3 boyutlu bilgiyi kişisel bir lazer görme düzeltme planı geliştirmek için kullanır. Plan dijital olarak, görmenizi iyileştirmek için korneanızı hassas bir biçimde yeniden şekillendiren lazere aktarılır. Gözünüzün yalnızca kornea yüzeyine ait bilgilerinden daha fazlasını sağlar - gözünüzün ışığı nasıl işlediğini ortaya koyar. İkinci aşamada kişiselleştirilmiş flep - gözünüzün saydam tabakasında 120 mikron kapakçık, oluşturma: iLASiK ameliyatı yalnızca, kişiselleştirilmiş flepinizi oluşturmak için %100 bıçaksız bir yaklaşım olan Intralase yöntemi adı verilen gelişmiş bir işlem kullanır. İnce bir doku tabakası olan Lasik flep, hassas bir şekilde korneayı yeniden şekillendirmeye hazırlanırken geriye doğru katlanır.

- Intralase yöntemi küçük, son derece hassas lazer ışığı atımları kullanarak benzersiz göz şeklinize özel korneal flepi hazırlar ve oluşturur,
- Çalışmalar, Intralase yöntemi kullanılarak oluşturulan fleplerin bıçakla oluşturulan fleplerden daha az komplikasyonu olduğunu ve daha fazla stabiliteye sahip olduğunu göstermiştir. Üçüncü aşamada kişisel görme düzeltme: Lasik flep hazırlanıp geriye doğru katlandıktan sonra, benzersiz iDesign Sistemi haritanıza göre korneayı nazikçe yeniden şekillendirmek için ultra hassas STAR S4 IR lazer kullanılır. Daha sonra, doktor Lasik flepi yeniden konumlandırarak ve iLASiK ameliyatınız tamamlanmış olacaktır.

iLASiK Avantajları Nelerdir?

- Kişiyi özel bir tedavidir.
- Kişiyi özel flep oluşturulur.
- Normal lasik tedavisi olamayan ince kornealara da lazer olma olanağı sağlar.
- Flep komplikasyonları minimuma inmiştir.
- Yüksek dereceli hastalara da Lasik olma imkânı sunar (daha ince flep oluşturduğundan).
- Flep kayma ve kırılma riski daha azdır.
- İyileşme daha hızlı olur.
- İstenilen kalınlık ve genişlikte flep oluşturma imkânı sunar.
- Wavefront tedavisi içerdiğinden daha net görüş sağlar.
- Gece araba farlarından rahatsız olma daha azdır.

Neden iLASiK?

Çünkü daha net bir görüntü, kişiye özel flep (intralase), kişiye özel tedavi (Wavefront), zor koşullarda çalışanlara dahi uygun olduğu, mükemmel görmesi gerekenler (astronot ve savaş pilotları) için dahi yeterince güvenli ve görüş keskinliği verdiği için iLASiK.



SGK PRİM TEŞVİKLERİ İLE İLGİLİ YENİ TEŞVİK UYGULAMASI İNCELEMESİ

Sayın okuyucu, 6704 sayılı Torba Kanun ile işverenlere getirilen yeni teşvikler, dergimizin bu sayısının Hukuk Köşesini teşkil ediyor. Çok yeni olan bu düzenlemeyle ilgili yazımdan yararlanmanızı ümit ediyorum.

3294 sayılı Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Kanunu'na 26.4.2016 tarihli 29695 sayılı Resmi Gazete'de yayınlanan 6704 sayılı kanunun 11. maddesi ile ek 5 madde eklenmiştir.

Maddede; "İşe başladığı tarihten önceki son bir yıl içerisinde Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Fonu Kurulu tarafından belirlenen nakdî düzenli sosyal yardımlardan en az bir defa yararlanmış olanların ikamet ettiği hanede 31.5.2006 tarihli ve 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununun 60'ıncı maddesinin birinci fıkrasının (c) bendinin (1) numaralı alt bendi kapsamında bulunanlardan, Türkiye İş Kurumuna kayıtlı işsizler arasında olması kaydıyla, 5510 sayılı Kanunun 4 üncü maddesinin birinci fıkrasının (a) bendi kapsamında özel sektör işverenlerince istihdam edilen sigortalı için; 5510 sayılı Kanunun 81 inci maddesinde sayılan ve 5510 sayılı Kanunun 82'nci maddesi uyarınca belirlenen prime esas kazanç alt sınırı üzerinden hesaplanan sigorta primlerinin işveren hisselerine ait tutarın tamamı işe başladığı tarihten itibaren bir yıl süreyle Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı tarafından karşılanır. Bakanlar Kurulu bu süreyi bir yıl uzatmaya yetkilidir denilmektedir.

İşveren hisselerine ait SGK primlerinin karşılanabilmesi için işverenlerin çalıştırdıkları sigortalılarla ilgili olarak; işe alındıkları yıldan bir önceki takvim yılında işyerinden bildirilen aylık prim ve hizmet belgelerindeki sigortalı sayısının ortalamasına ilave olması, 5510 sayılı Kanun uyarınca aylık prim ve hizmet belgelerini yasal süresi içinde Sosyal Güvenlik Kurumuna vermesi, sigortalıların tamamına ait sigorta primlerinin Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığınca karşılanmayan tutarı yasal süresi içinde ödemesi ve kapsama giren sigortalının işe alındığı işyerinden dolayı Sosyal Güvenlik Kurumuna prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borcu bulunmaması şarttır. Sosyal Güvenlik Kurumuna olan prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borçlarının 6183 sayılı Kanunun 48 inci maddesine göre tecil ve taksitlendirilmiş veya ilgili kanunlar uyarınca prim borçlarının yeniden yapılandırılmış olması, bu tecil, taksitlendirme ve yeniden yapılandırma devam ettiği sürece işverenlerin bu madde hükmünden yararlanmasına engel teşkil etmez. Yapılan kontrol ve denetimlerde, çalıştırdığı kişileri sigortalı olarak bildirmediği tespit edilen işverenler, bir yıl süreyle bu maddeyle sağlanan destek unsurlarından yararlanamazlar.

Bu madde hükümleri, 21.4.2005 tarihli ve 5335 sayılı Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanun'un 30'uncu maddesinin ikinci fıkrası kapsamına giren kurum ve kuruluşlara ait işyerleri ile bu işyerlerinin yaptırdığı her türlü alım ve yapım işlerine ilişkin işyerleri, sosyal güvenlik destek primine tabi çalışanlar ve yurt dışında çalışan sigortalılar hakkında uygulanmaz.

İşverenler bu maddeyle sağlanan prim desteğinden aynı sigortalı için birinci fıkradaki süreleri geçmemek üzere yararlanırlar. Destekten yersiz olarak faydalanıldığının tespiti hâlinde, yararlanan teşvik tutarı 5510 sayılı Kanunun 89 uncu maddesi uyarınca gecikme cezası ve gecikme zammıyla birlikte işverenden tahsil edilir.

Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Fonu Kurulu tarafından belirlenen nakdî düzenli sosyal yardımlardan işe başladığı tarihten önceki son bir yıl içerisinde en az bir defa yararlanmış olanların ikamet ettiği hanede 5510 sayılı Kanunun 60'ıncı maddesinin birinci fıkrasının (c) bendinin (1) numaralı alt bendi kapsamında bulunanlardan çalışabilir durumda olanlar, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığı tarafından bütünlüştür sosyal yardım sistemi üzerinden Türkiye İş Kurumu sistemine kaydedilir. Bu kişiler Türkiye İş Kurumu tarafından mesleki eğitime veya diğer aktif iş gücü programlarına tabi tutulur. Mesleki eğitimi veya aktif iş gücü programlarını ya da Türkiye İş Kurumu tarafından teklif edilen işi üçüncü kez kabul etmeyenlerin Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Fonu Kurulu tarafından belirlenen nakdî düzenli sosyal yardımları, durumun bütünlüştür sosyal yardım sistemi üzerinden Türkiye İş Kurumu veri tabanından tespit edilmesini takip eden aybaşından itibaren bir yıl süreyle kesilir. Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığınca karşılanan prim tutarları, gelir ve kurumlar vergisi uygulamalarında gider veya maliyet unsuru olarak dikkate alınmaz.

Bu madde kapsamına giren sosyal yardımlar ve bu maddenin uygulanmasına ilişkin usul ve esaslar Maliye Bakanlığı, Sosyal Güvenlik Kurumu ile Türkiye İş Kurumunun görüşleri alınarak Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığınca belirlenir." hükmünü içermektedir.

Söz konusu maddede belirtilen teşvik hükümlerinden yararlanabilmek hem sigortalı yönünden hem de işveren yönünden bir takım koşullara bağlanmıştır;

Sigortalı Yönünden:

1. İşe başladığı tarihten önceki son bir yıl içerisinde Sosyal Yardımlaşma ve Dayanışmayı Teşvik Fonu Kurulu tarafından belirlenen nakdî düzenli sosyal yardımlardan en az bir defa yararlanmış olmak,

- 2.** 5510 sayılı Sosyal Sigortalar ve Genel Sağlık Sigortası Kanununun 60'ıncı maddesinin birinci fıkrasının (c) bendinin (1) numaralı alt bendi kapsamında bulunmak, (60.maddenin 1.fıkrasının c bendinin 1 nolu alt bendi kapsamındakilerde ise ; "a ve b bentlerine göre sigortalı sayılmayanlardan harcamaları, taşınır ve taşınmazları ile bunlardan doğan hakları da dikkate alınarak, kurumca belirlenecek test yöntemleri ve veriler kullanılarak tespit edilecek aile içindeki geliri kişi başına düşen aylık tutarı asgari ücretin üçte birinden az olan vatandaşlar" kastedilmektedir)
- 3.** Türkiye İş Kurumuna kayıtlı işsizler arasında olmak,

İşveren Yönünden:

- 1.** İşverenlerin çalıştırdıkları sigortalılarla ilgili olarak; işe alındıkları yıldan bir önceki takvim yılında işyerinden bildirilen aylık prim ve hizmet belgelerindeki sigortalı sayısının ortalamasına ilave olması,
- 2.** 5510 sayılı Kanun uyarınca aylık prim ve hizmet belgelerini yasal süresi içinde Sosyal Güvenlik Kurumuna vermesi,
- 3.** Sigortalıların tamamına ait sigorta primlerinin Aile ve Sosyal Politikalar Bakanlığınca karşılanmayan tutarı yasal süresi içinde ödemesi,
- 4.** Kapsama giren sigortalının işe alındığı işyerinden dolayı Sosyal Güvenlik Kurumuna prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borcu bulunmaması şarttır.

Ayrıca, söz konusu maddenin 3. fıkrası ile işverenlere; Sosyal Güvenlik Kurumuna olan prim, idari para cezası ve bunlara ilişkin gecikme cezası ve gecikme zammı borçlarının 6183 sayılı Kanunun 48 inci maddesine göre tecil ve taksitlendirilmiş veya ilgili kanunlar uyarınca prim borçlarının yeniden yapılandırılmış olması halinde teşvik hükmünden yararlanabilme imkânı da tanınmıştır.

HUKUK

Ancak, yapılan kontrol ve denetimlerde, çalıştırdığı kişileri sigortalı olarak bildirmediği tespit edilen işverenler bir yıl süreyle bu maddeyle sağlanan destek unsurlarından yararlanamayacaklardır.

Ve yine, bu madde hükümlerinin, 21.4.2005 tarihli ve 5335 sayılı Bazı Kanun ve Kanun Hükmünde Kararnamelerde Değişiklik Yapılmasına Dair Kanunun 30'uncu maddesinin ikinci fıkrası kapsamına giren kurum ve kuruluşlara ait işyerleri ile bu işyerlerinin yaptırdığı her türlü alım ve yapım işlerine ilişkin işyerleri, sosyal güvenlik destek primine tabi çalışanlar ve yurt dışında çalışan sigortalılar hakkında uygulanmayacağı da hüküm altına alınmıştır.

Bu işyerleri "genel bütçeye dâhil daireler, katma bütçeli idareler, döner sermayeler, fonlar, belediyeler, il özel idareleri, belediyeler ve il özel idareleri tarafından kurulan birlik ve işletmeler, sosyal güvenlik kurumları, bütçeden yardım alan kuruluşlar ile özel kanunla kurulmuş diğer kamu kurum, kurul, üst kurul ve kuruluşları, kamu iktisadi teşebbüsleri ve bunların bağlı ortaklıkları ile müessese ve işletmelerinde ve sermayesinin % 50'sinden fazlası kamuya ait olan diğer ortaklıklar" gibi işyerleridir.

İşverenler bu maddeyle sağlanan prim desteğinden aynı sigortalı için birinci fıkradaki süreleri geçmemek üzere yararlanacaktır.

Fakat destekten yersiz olarak faydalanıldığının tespiti hâlinde, yararlanan teşvik tutarı 5510 sayılı Kanunun 89 uncu maddesi uyarınca gecikme cezası ve gecikme zammıyla birlikte işverenden tahsil edilecektir.

Bu kanun hükümleri, yasanın Resmi Gazete'de yayımlandığı tarih olan 26.4.2016 tarihinde yürürlüğe girmiştir. Ancak bu yazıyı kaleme aldığım 09.05.2016 tarihi itibarıyla henüz uygulamaya yönelik bir genelge yayınlanmamıştır.

DEGIAD Başkanı Melek SÖZKESEN

PAÜ Öğrencileriyle Buluştu

Pamukkale Üniversitesi öğrenci topluluklarından Kariyer Yolcuları Topluluğu tarafından düzenlenen "Kariyerin İçin Hazır mısın?" etkinliği Pamukkale Üniversitesi İktisadi ve İdari Bilimler Fakültesi Konferans Salonu'nda akademisyenler ve çok sayıda öğrencinin katılımıyla gerçekleşti.

Genç girişimcilere kariyer planlanması konusunda tavsiyelerde bulunan DEGIAD Başkanı Melek Sözkesen, kariyer planlamasını uzun vadede değerlendirmek gerektiğini aktardı.

Konferansta "İK Trendleri ve Sosyal Medya" konulu sunumu gerçekleştiren Seyhan Koçak, yaygınlaşan internet kullanımıyla birlikte sosyal medyanın da ticari faaliyetler açısından önemli olduğunu anlattı.

Konuşmasında hayalden holdingleşmeye giden yolda genç girişimcilere tavsiyede bulunan Akça Holding Yönetim Kurulu Üyesi Erol Akça, gençlerin belirledikleri hedeflere ulaşmak için yaşanabilecek zorluklar karşısında dirençli olmaları gerektiğini hatırlattı ve gençlere sağlam adımlar atmalarını tavsiye etti.



GÜÇ, GÜVEN VE TECRÜBE YAPIMIZDA VAR!

1995 yılından günümüze deneyimli kadrosu, sağlam altyapısı, üstün kalite anlayışıyla; 145.000 m² açık alan üzerinde, 45.000 m² kapalı mekanda, yıllık 1.500.000 m² bina üretim kapasitesine ve ISO 9001-2000 ve TSE kalite belgelerine sahip, Türkiye'nin en büyük prefabrik gruplarından biri olan DEPAŞ, son teknoloji ekipman ve yazılımlarıyla kaliteye ekonomik çözümlerle ulaşmanızı sağlar.

DEPAŞ
P R E F A B R İ K E

www.depasprefabrike.com.tr

"DENİZLİ MODA HAFTASI DENİZLİ İÇİN TÜRKİYE’NİN MARKASI OLACAK."

DETGİS dönem başkanı İsa Dal ile ekonomi, tekstil gibi konuların yer aldığı söyleşimizde, yaşam mottolarından ve deneyimlerden de bahsederek keyifli ve öğretici bir sohbet gerçekleştirdik.



2016 yılı tekstil sektörünü ve ekonomiyi nasıl değerlendiriyorsunuz?

Biz ticaretle ve üretimle uğraşan insanlar olarak değerlendirmelerimizi 5 yıllık dönemler halinde yapmalıyız diye düşünüyorum. Bu sebeple biraz daha geriden başlayayım; 2008-2009 üretimin ve ekonominin dibe vurduğu yıllar ve bu dönemde uluslararası emtia düşüşü uğradı ve ardından 2010 yılında da fiyatlar inanılmaz seviyelere yükseldi. Bununla beraber tüketimde bir tetiklenme meydana geldi. 2010-2011 yılında Çin’in 2 rakamlı hanelerde büyümesiyle, 2012’deki zirvenin ardından biraz gevşemeye başladı. Çünkü eğriler ekonomide kalp atışına benzer. Aynen kalp gibi, ekonomiyi yaşayan bir okyanus gibi düşünmek lazım. Bir tarafta dalga yükselir ondan sonra diğer tarafta düşer. 2015-2016 yavaşlamanın daha net hissedildiği bir dönem oldu. Ekonomik modellerde değişimler gerçekleşti. Çin’in emek yoğunundan bilgi yoğun ekonomiyeye geçişiyle beraber dünyada tabii bazı dengeler değişmeye başladı. Denizli’nin şu anki durumunu anlayabilmek için, dünyaya entegre bir şehir gözünden dünyaya bakmak gerekiyor. O yüzden Çin’den bahsediyorum. Tabii onun dışında da dünyada bir güvensizlik söz konusu. Tüketim ve ekonomi biraz da moral ile alakalı. Dünyanın morali bozuk. Her yerden savaş haberleri alıyoruz. Her yerde patlamalar oluyor ve her yerde kaotik bir durum var. Bu kaotik durum ekonomiyi etkilemeye devam edecektir. Nasıl olur çıkış? İlbahar geldiği zaman çiçekler açar, insanoğlu da böyledir. Bir gün der ki “aa bahar geldi”... Ondan sonra çiçekler açmaya başlar, barış ve sükûnet hâkim olur dünyaya. Sermaye gideceği yeri bulur, ondan sonra ekonomi tekrar tavana çıkar. Yani şu durumda doğru değerlendirme yapabilmek için 5-6 yıllık bir sürece bakmak gerekir. Birkaç sene sonra bu kaotik durumun dengelenmesiyle beraber ekonominin daha düze çıkabileceğine inanıyorum. 2016’da beklentim Türkiye için dipten tekrar o ivmeyi kazanmak ve yukarı doğru çıkmak. Biraz zor ama o ivmeyi hissedeceğiz.

Türkiye’nin büyümesi %5,4 olarak belirlendi. Türkiye %5-%6 dolaylarında büyümeye devam edecek, ama bazı noktalar var çözmemiz gereken. Halletmemiz gereken yapısal sorunlar var. Onların da biraz devletin yeni yapılanmaya geçmesiyle beraber çözülmesi gerektiğini düşünüyorum.

Denizli’nin ve Türkiye’nin ekonomik gelişimi için gerek tekstil gerekse diğer sektörlerde nasıl bir yol izlenmeli?

Öncelikle herkesin bir kurum kültürünü benimsemesi, kabul etmesi lazım. Bir yol haritası çizmeleri gerekiyor. 5 yıllık 10 yıllık planlar yapılmalı. Planlarımız bilimsel anlamda çözümlenmiş, yazılmış hedeflerin ortaya konduğu planlar olmalı.

Sürdürülebilir bir yapı için mutlaka inovasyon şart. Inovasyonla yatırım, yenilikçiliğe yatırım şart. Firmaların her birinin mutlaka kendi stratejik ve yenilikçi yol haritalarını oluşturması gerekiyor. Endüstri 4.0’dan bahsederken emek yoğunundan bilgi yoğununa geçiş aşaması var. Bu anlamda Denizli’nin en büyük sorunu verimlilik. Denizli’nin verimliliğe yenilikçi bir yaklaşım, inovatif bir yaklaşım göstermesi gerekiyor. Üretim metotlarının değişmesi lazım. Denemelerin biraz daha artması gerekiyor ve bunda da tabii ki üniversite-sanayi iş birliği çok önemli. Üniversitenin sanayiye bilimsel anlamda destek vermesi lazım. Kendi kabuğunda makale üretip atf almak derdinde olmadan, biraz daha sanayide verimliliğin artırılmasına yönelik bilfiil sahada destek verip üretime katılması lazım.

Yeni jenerasyonun işleri devralmasıyla yapının değişeceğini düşünüyorum. Burada devletçilik ön plana çıkıyor. Devletin o alt yapıyı sağlaması, gençlere yenilikçilik için laboratuvar şansı oluşturması lazım; laboratuvar dediğim “deneme sahaları”. Örneğin; her 10 kişiden belki 3’ü girişimci olabilir, ama 7’si uygulamacı olacak. Bu tarz sahalar oluşturulması lazım, yani sanayinin kreşleri diyelim.

İnovatif ürünlere oldukça önem veriyorsunuz. Görme engelliler için t-shirt, yanmaz kumaş, yatak yaralarını önlemek için özel bir nevresim takip edebildiklerimiz... İnovatif ürünlerin geleceğini nasıl görüyorsunuz? Katma değer yaratan bu tip ürünlerin seri üretilebilirliği konusunda başarılı olabilir miyiz?

Seri üretimde bir sıkıntı yok, yapılan Ar-Ge çalışmalarını ticarileştirme sorunu var. Mutlaka her Ar-Ge ürünü ticarileştirilebilecek veya başarılı olacak diye bir şey söz konusu değil. Sizin bir fikriniz vardır ve onu uygularsınız ama ticarileştiremezsiniz. Ne kadar uğraşsanız da konvansiyonel üretim yapamazsınız. Bazı şeylerin ihtiyaç haline gelmesi zaman alabilir. Kendi deneyimimden yola çıkarak; bizim TÜBİTAK projelerimizin Ar-Ge süreci 4 yıl, ticarileştirme süreci de 2 - 2,5 yıl sürdü ve hala devam ediyor. Yenilikçilik ve Ar-Ge ürünleri kararlılık ve sabır gerektiriyor. Biz geleceği görerek bu günden itibaren çalışmalıyız.

6 Mart Dünya Türk Havlu ve Bornoş Günü kapsamında bu sene Denizli’de ilk defa bir defile gerçekleşti ve çok beğeni topladı. Defile hikâyesinden bahseder misiniz?

Biz yapmış olduğumuz tüm faaliyetleri ihtiyaçları tespit ederek yaptık. 6 Mart Dünya Türk Havlu ve Bornoş Günü akademik derinliği olan markalaşmanın bir sonucu. Bu defilede firmalarımız ancak katalog çekimleriyle ürünlerini sunabiliyorlar. Firmaların kendi yapmış olduğu ürünleri, tasarımları canlı olarak mankenlerin üzerinde görmeleri, onların vizyonlarını daha da açtı. Firmaların birbirlerinin ürünlerini, tasarımlarını görmeleri firmalar içerisinde rekabeti oluşturdu. Böylelikle kendi içimizdeki rekabetle uluslararası rekabet için bize zemin oluşturmuş oldu. Defilenin mekân seçimini özellikle çok iyi yaptık ki burada bir özgüven oluşsun. Biz dünya standartlarında bir şey yapmak istedik ve mekânsal olarak, organizasyon olarak bunu başardığımızı düşünüyorum.



Bu da bir yerde "Denizli Moda Haftası"nın bir başlangıcı oldu. Denizli Moda Haftası da Denizli için Türkiye'nin markası olacak. Denizli için çok önemli bir markanın doğuşu gerçekleşti.

İsa Dal=umursamak, farkında ve eylemde olmak belli ki bu sizin yaşam mottonuz. İsa Dal en çok neyi umursar, farkında ve eylemde olur?

Yaşamsal anlamda elzem olduğunu düşündüğüm, kimsenin belki umursamadığı, belki farkında olmadığı bazı şeyleri görüp bunları eyleme dökmek... Benim bisiklete başlamlamla çok ciddi anlamda birçok kişi etkilendi. Bir örnek vereyim; İstanbul'da bir arkadaşım benim bisiklete bindiğimi görüp etkilendi ve o da bisiklete binmek istedi. Ben de destek oldum cesaretlendirdim. Bahsettiğim kişi de Türkiye'de çok ünlü bir radyo programı yapımcısı ve onun radyo programıyla belki 10.000'lerce insan bisiklete binmeye başladı. Bir şeyi bulup farkını umursadığınızda ve uygulamaya başladığınızda neyin nereye kadar gidebileceğini bilemiyorsunuz.

Aktif iş hayatınızın yanı sıra spor ve sosyal yaşam konusunda da oldukça hareketli yaşayan birisiniz.

Aynı zamanda bir aile babasıdır. Bu da birçok sorumluluğu beraberinde getiriyor. Bu tempolu hayata nasıl ayak uyduruyorsunuz?

Saatlerime uyarak hareket ediyorum. Güneş doğmadan 30 dakika önce uyanıyorum. Hem uzak doğu felsefesinde hem de İslam kültüründe olan bir öğreti bu. Zaten en verimli olduğum saatler de 6.30 ile 8.30 arası. İşe gitmeden önce mutlaka bilgisayarımı açarım, en iyi yazılarımı o zaman yazarım, en doğru kararlarımı o zaman alırım. Bu saatler, en üretken olduğunuz zaman, deneyin göreceksiniz.

Siz de bir STK başkanısınız. DEGIAD hakkındaki düşüncelerinizi alabilir miyiz?

DEGIAD'ı ben kardeş dernek olarak görüyorum. Yaptıkları faaliyetlere katılıyor ve çok keyif alıyorum. Örneğin en son yapılan Kerem Alkin sunumunda oldukça keyif aldım. O anlamda DEGIAD'ı sıkı şekilde takip eden bir STK başkanım. DETGİS ve DEGIAD olarak ortak faaliyetlerimizle de birbirimize destek oluyoruz.



Bizde değişmeyen tek şey gelişimdir!

Yenilenen kimliğimizle gelişmeye ve sizlere en iyisini sunmak için hizmet vermeye devam ediyoruz...



elica
aria nuova



Diyet Değil Sağlıklı Yaşam!

FoodLab diyetisyeni Burcu Yılmaz, hızlı kilo verme adına yapılan yanlışları ve insan sağlığına verdiği zararları bizimle paylaştı. Popüler diyet listelerini her yönüyle değerlendiren Yılmaz, özgün ve doğru beslenerek hayat boyu hem sağlığını hem de formumuzu koruyacak doğru beslenme alışkanlıklarını sizler için yazdı.

Sağlıklı beslenme, wellness trendleri ve “güzellik=sıfır beden” algısının son yıllarda hiç olmadığı kadar hayatımıza girmesiyle birlikte görsel ve yazılı medyadaki bilgi kirliliği ve bunun toplum üzerindeki etkisi maalesef ki kişiye yönelik şiddetini dayatıyor. Bedenimizi sağlıklı bir şekilde zayıflatan, beynimizi yıkayan, tartıda hızlı kilo kaybıyla birlikte sağlığınıza da kaybettiren bu popüler/şok diyet listelerine artık bir dur demeliyiz.

FoodLab diyetisyeni olarak düşük kalorili (detoks, gluten-free diyet, protein ağırlıklı diyet, şok diyetler...) listeleri uygulamıyoruz ve uygulatmıyoruz. Neden mi?

Çünkü baharın gelmesiyle birlikte yaza formda girmek, fazla kilolarından kurtulmak için 1 haftada 5 kg vermeyi vaat eden bu diyetlerden uzak durmalısınız. Şok diyetler kişiye özgü değildir ve unutulmamalıdır ki her insanın uygulayacağı diyetin kendisine özgü olması gerekir. Çünkü her insan her yönüyle birbirinden farklıdır. Sağlıklı kilo vermek için kişiye özel beslenme programı, diyetisyenler/beslenme uzmanları tarafından düzenlenmelidir. Özellikle yaza 2 ay kalmışken, bir an önce kilo vermek adına, hatalı popüler diyetlere sakın kanmayın! Bu diyetler sadece sizin ruh ve beden sağlığınıza bozar!

Düşük Karbonhidrat Diyetleri!

Vücudun ihtiyacı olan karbonhidrat miktarı, enerjinin %45-65'ini oluşturmaktadır! Karbonhidratların çok daha düşük (günlük 50 gramdan daha az) miktarlarda tüketildiği bu hatalı diyetler, beraberinde ciddi sağlık problemlerini getiriyor. Vücutta açlık işaretlerinin ve kanda keton sayısının artmasına neden oluyor! Keton sayısının daha da artması; vücudun dengesini bozuyor ve asit oranını artırıyor! Aynı zamanda zayıflık, yorgunluk, kabızlık veya ishal etkileri de görülüyor.

Yüksek Protein Diyetleri! (Taş Devri/Paleo Diyeti)

Yüksek Protein Diyetleri! (Taş Devri/Paleo Diyeti) Karbonhidratın kısıtlandığı, protein oranının artırıldığı bu hatalı beslenme türü; başlangıçta vücuttan su kaybettirerek hızlı kilo vermeyi, sonrasında ise fazla alınan proteinin yine vücutta yağ olarak depolanmasına ve kilo alımına neden oluyor! Bu hatalı diyetlerin risk çalışmaları hâlâ devam ediyor!

Alkali Diyet!

Bu diyet, asit içeriği yüksek besinler yerine alkali besinlerin tüketimini öneriyor. Alkali diyetin savunucuları yüksek pH seviyesinin; kan dolaşımındaki asidi nötralize ederek metabolizmayı ve kilo vermeyi hızlandırdığını, besinlerin vücut tarafından daha hızlı emildiklerini söylüyor. Savunucular, alkali beslenmenin vücut ve yaşam için ideal olduğunu ve çocuk-yaşlı demeden herkesin bu beslenmeyi uygulayabileceğini belirtiyor! Ancak, bu konuda yapılan herhangi bir bilimsel çalışma yok!

Düşük Kalorili Zayıflama Diyetleri!

Hızlı kilo verdirdiği iddia edilen bu şok diyetler, bazal metabolizma hızının da altında bir beslenme programı sunuyor. Yetersiz besin ve kalori alımı, vücut direncinin azalmasına, bağışıklığın zayıflamasına, organ fonksiyonlarında bozulmalara ve büyüme-gelişme geriliğine neden oluyor. Üstelik yetersiz besin alımına bağlı olarak, vücudu da depolamaya programlıyor.

Bugüne kadar hızlı sonuç vermeyi vadeden popüler hatalı diyetlerdeki ortak nokta ya tek bir besini ya da tek bir besin ögesini hedef almaktır! Peki, sizce bu yöntem ne kadar güvenilir, hiç düşündünüz mü? Tüm bu diyet listeleri size hızlı kilo kaybını vadedyorken, hayat boyu sürdürülebilirliğinin olup olmadığını veya sürdürdüğünde karşına çıkabilecek sağlık sorunlarınızı biliyor musunuz? Vücudun sürekli çalışan bir makine olduğunu varsayalım; bu sistemin aksamadan sürmesi ve kaliteli bir yaşam için her bir besin ögesinin sahip olduğu farklı görevleri yerine getirmesi gerekir.

Her besinin vücudunuzda ayrı bir etkisi olduğunu, doğru seçimler ile yetersiz diyetlerin yaşam boyu sürdürülebilir bir beslenme alışkanlığı olduğunu kabul etmelisiniz! Dünyanın en uzun yaşayan insanların günde 38 çeşit beslendiğini ve doğadaki her besinin birbirinden farklı faydaları olduğunu bilmelisiniz! Önemli olan doğru besin seçimleri ile dengeli tabaklar hazırlamak!

Ruh ve bedende doyum sağladığınız dengeli bir yaşamda, rengârenk besinler ile mutlu günler dilerim :)

Siz işinize odaklanın,
ne yiyeceğinizi
sizin için biz düşünelim!

Özenle hazırladığımız beslenme paketlerimizle hizmetinizdeyiz!

FOOD LAB

— SAĞLIKLI YAŞAM MUTFAĞI —

www.foodlab.com.tr

f @ / foodlab.tr



OFİS STİLİNİZE ŞIKLIK KATACAK PARÇALAR

Yazın gelmesine az kaldı, yazla birlikte gardroplarımızın da şenleneceği kesin! Kışın ofis stilimizde sıkça kullandığımız siyah ve gri parçaları rafa kaldırmanın zamanı geldi. Çünkü 2016 İlkbahar-Yaz koleksiyonlarında hepimizin benimsediği klasik kesimlerin ve renklerin yanı sıra farklı renkler ve kumaşlar da mevcut. Sezonun trendi çizgiler gömlekler, ceketler ve elbiseler de karşımıza çıkıyor. Yine sezonun trendlerinden deri detaylar ve çiçek desenler, koleksiyonlarda kendine bolca yer bulmuş. Siyah, beyaz, gri ve krem gibi klasik renklerle birlikte kırmızı, turuncu, yeşil ve mavi renkler de ofis giyimine hareketlilik katmak için kullanılmış. Siz de ofis stilinizle fark yaratmak istiyorsanız, gardirobunuzda her şeyle uyacak tarzda ve renkte anahtar parçalara yer açmalısınız, böylece hem daha hızlı hazırlanabilir hem de stil sahibi olabilirsiniz.

2016 İlkbahar Yaz sezonunun en şık ofis parçalarını sizler için derledik.



LEZZETİ

YERİ

MUHABBETİ

HİÇ DEĞİŞMEDİ!

GARSON ŞÜKRÜ

OFİS STİLİNİZE ŞIKLIK KATACAK PARÇALAR

PEKİ OFİS ORTAMINDA, SADECE KADINLAR DEĞİL,
ERKEKLER BU SENE NEYE DİKKAT ETMELİLER?

Yeni sezonda en trendler, en çok göze çarpan detaylar; geleneksel renkler, çağdaş şekiller ve zengin bir aksesuar yelpazesi etkili. Cesur ve özgün desenli birçok parça erkeklerin dolabında yerini almaya hazırlanıyor. Parlak renklerin tamamlayıcısı olan beyaz pantolonlar, bu sezon her zamankinden daha fazla ön planda olacak. (Beyaz pantolonlarınızı, kahverengi aksesuarlarla tamamladığınızda daha şık bir görünüm elde edebilirsiniz.) Yeşil ve tonları, gri ve tonları bu sezon ön planda. Dar kesimli ceket, takımlar ve kemerler de 2016 trendleri arasında. Dikey ve yatay çizgiler, açık ve koyu tonlar arasında geçişlerin bulunduğu parçalar oldukça popüler. Spor ve klasiği bir araya getiren kombinleri sizler için derledik.



HERAKLES

Thermal Hotel

Karahayıt/Pamukkale/DENİZLİ

ŞİFALI SULARDA TATİL KEYFİ



HERAKLES TERMAL OTEL - Altur Altuntaş Turizm. Tic. ve San. A.Ş.
Karahayıt Mahallesi 118 Sokak No:12 Pamukkale - Denizli/TÜRKİYE
Tel: + 90 258 271 44 25-26-27 Fax: +90 258 271 42 54
E-posta: herakles@heraklestermal.com.tr
www.heraklestermal.com.tr



EN KALİTELİ İTHAL SİBİRYA VE YERLİ KÖMÜRLER



HVAC (ISITMA VE SOĞUTMA SİSTEMLERİ) BAKIM SİSTEMLERİ

GOODWAY
www.goodway.com.tr
Kamco
www.kamco.com.tr



GENİŞ VE MODERN LOJİSTİK HİZMETİ



ALSA
LOJİSTİK
www.alsalojistik.com

İNCİ ENERJİ SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

www.incienerji.com

Biz **İNCİ ENERJİ**'yiz.
Geleceğe umutla bakabilmek için enerjimizi yansıttığımız alanlarda her zaman yanınızdayız.

Madencilik, Lojistik ,Enerji Verimliliği



Akçeşme Mahallesi 2605 Sokak No:38 Gümüşler / DENİZLİ

Tel : 0 258 371 50 55 pbx

Faks : 0 258 371 00 55

GOODWAY

Kamco

ALSA
LOJİSTİK



HÜMİK ASİT | TOPRAK DÜZENLEYİCİ

TERMAL İYİ GELİR!

Turizm haftasını geride bıraktığımız bu günlerde, Denizli'de durum nedir ne değildir genel bir bakışla özetleyelim. Herkesin malumu büyüleyici özellikleri olan Hierapolis ve Laodikya antik şehirlerine ev sahipliği yapan, şifalı termal suları ile insanlara tedavi vadeden, Keloğlan ve Kaklık Mağaraları, Güney ve Ağlayan Kaya Şelaleleri, Bağbaşı Kent Ormanı, Teleferik, Honaz Dağı Milli Parkı gibi doğal güzellikleriyle şehrimiz eşsiz bir konuma sahip. Denizli'de turizmciler olarak bu sene öncelikli hedefimiz halkımızın termal sulardan yararlanma alışkanlığına yeniden dönmesi üzerine. Bizim çocukluğumuzda Pamukkale gündelik hayatın bir parçasıydı. Pikniğe gidilir, sıcak suyla kucaklaşırdı. Yıllar geçtikçe, giriş ücreti arttıkça, bu alışkanlık yavaş yavaş terk edildi. Biz turizmciler olarak başlattığımız

"Termal İyi Gelir" kampanyasıyla stresli şehir yaşamından biraz uzaklaşıp suyun şifasından, ruhu arındırmaktan herkes faydalansın istiyoruz. Önümüzde Anneler Günü var, bu kampanya uygun fiyat aralıklarıyla anneler için değişik bir hediye seçeneği de olabilir. Arzumuz, son yıllarda yaygınlaşan kalıplaşmış davranışlardan uzaklaşıp, hayata değer katan ufak değişikliklerin yapılması; mesela hafta sonu denildiğinde havasız basık Avm'lerde çocuklarımıza katkılı gıdalar yedirmek yerine, minik piknik sepetleriyle Laodikya antik kentinde geçmiş zamanın izinde bir yürüyüş yaptırarak... Dünyaya, insanlık tarihine bakışlarında yeni ufuklar açsak... Ormanlara, şelalelere, göllere götürüp bu güzellikler karşısında doğa sevgisi ve çevre bilinci aşılasak kötü mü olur? Her şey bir adımla başlar. Küçük adımlar hayatımıza renk katar.



Gazi Murat ŞEN
DENTUROD Yönetim Kurulu Başkanı

GESİFED, GÜLTEKİN OKAY SALGAR İLE DEVAM EDİYOR ...



Denizli merkezli olan Güney Ege Sanayiciler ve İşadamları Federasyonu (GESİFED), 27.02.2016 Cumartesi günü 6. Olağan Seçimli ve Mali Genel Kurulu'nu gerçekleştirdi. Federasyon üyeleri ile bir araya gelinen genel kurul öncesinde GESİFED'in 4. yılı kutlandı. Derneğe Muğla ve Aydın bölgelerinden daha fazla üye kazandırma çalışmalarının devam ettiği, sektörel ve bölgesel kalkınma için projeler üretilmeye başlandığı Gültekin Okay Salgar tarafından anlatıldı. GESİFED'in İçişleri Bakanlığı tarafından desteklenen "Girişimim Geleceğim" konulu projesi GESİFED Genel Sekreteri Elif Zora tarafından üyeler ile paylaşıldı. Elif Zora, Eylül ayında hazırlıklarına başlanan projenin amacının Denizli'nin sahip olduğu sanayi birikiminin, sürdürülebilir girişimcilik ve destek mekanizmaları aracılığı ile genç girişimcilere aktarılması yoluyla genç girişimciliğin gelişmesine katkıda bulunmak olduğunu aktardı. İstanbul Merkezli Türk Girişim ve İş Dünyası (TÜRKONFED) üyesi olan; Denizli, Muğla ve Aydın illerini kapsayan GESİFED bünyesinde Denizli Genç İşadamları Derneği(DEGIAD), Denizli Sanayiciler ve

İşadamları Derneği (DESIAD), Denizli İş ve Meslek Kadınları Derneği (DENSOR), Girişimci Kadınların Desteklenmesi Derneği (GİKAD), Aydın Girişimci Kadınlar Derneği (AGİKAD), Türk Sanayiciler ve İşadamları Derneği (TÜSİAD) ve geçen yıl federasyonumuza katılan Denizli İnşaat Malzemesi Satıcıları Derneği (DİMSİAD) bulunmaktadır.

GESİFED'in yeni yönetimi; "Yönetim Kurulu Başkanı Gültekin Okay SALGAR, Başkan Yardımcısı Aysun Nalbant, Başkan Yardımcısı Emel Uşaklı, Sayman İzzet Özet, Genel Sekreter Orçun Alptekin, Üyeler Denizli Genç İşadamları Derneği (DEGIAD) adına Melek Sözkese ve Serdar Ekiz, Denizli Sanayiciler ve İşadamları Derneği (DESIAD) adına Hasan Kasapoğlu, Okan Konyalıoğlu ve Şule Yılmaz, Denizli İnşaat Malzemesi Satıcıları Derneği (DİMSİAD) adına Sedat Doğan, Girişimci Kadınların Desteklenmesi Derneği (GİKAD) adına Ayşe Merih Balkanay, İş ve Meslek Kadınları Derneği-Denizli Soroptimist Kulüpü adına Özlem Köseoğlu ve Bilge Başöz, Türk Sanayicileri ve İşadamları Derneği (TÜSİAD) adına Naile Göçen Çukurova" şeklinde oldu.



Adres : Fakülte Cad. No:14, Çamlık / DENİZLİ Tel : +90 258 242 73 78

www.issimo.com.tr

facebook.com/issimodenizli

instagram.com/issimodenizli

GESİFED, AİLE VE SOSYAL POLİTİKALAR BAKANI SAYIN SEMA RAMAZANOĞLU'NU AĞIRLADI

11.03.2016 tarihinde Güney Ege Sanayiciler ve İşadamları Federasyonu Sabanoğlu Restaurant'ta Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Sayın Sema Ramazanoğlu'nu ağırladı.

Düzenlenen yemekte Denizli Valisi Şükrü Kocatepe, Denizli Büyükşehir Belediyesi Başkanı Osman Zolan, Ak Parti Denizli İl Başkanı Necip Filiz, Ak Parti Denizli Milletvekili Şahin Tin, Ak Parti Denizli Milletvekili Cahit Özkan, Ak Parti Sinop Milletvekili Mehmet Ersoy, GESİFED Yön. Krl. Bşk. Gültekin Okay Salgar, DEĞİAD Yön. Krl. Bşk. Melek Sözkese, DİMSİAD Yön. Krl. Bşk. Sedat Doğa, Denizli Sorooptimist Kulübü Yön. Krl. Bşk. Aysel Kuvetoğlu, TOBB Kadın Girişimciler Kurulu Ege Bölgesi Başkanı Esen Türker, BASİAD Yön. Krl. Bşk. Selim Kasapoğlu ve dernek üyeleri hazır bulundu.

Yemekte GESİFED Başkanı Gültekin Okay Salgar, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Sayın Sema Ramazanoğlu'na derneğin üye yapısını anlattı ve GESİFED'in İçişleri Bakanlığı tarafından onaylanan ve çalışmaları devam eden "Girişimim Geleceğim" konulu projesi hakkında bilgi verdi.

Başkan Yardımcısı Aysun Nalbant ise GESİFED'in bünyesinde 24 federasyon, 186 dernek, 24.100 iş insanı ve 40 bine yakın şirketin yer aldığı İstanbul Merkezli Türk Girişim ve İş Dünyası (TÜRKONFED) üyesi olduğunu aktardı. Sayın Ramazanoğlu sosyal hizmet danışmanları ve ekibi ile beraber 5 hafta içerisinde 3 defa Mardin, 2 defa Diyarbakır, 2 defa Silopi ve birer kere Bingöl, Batman, Erzurum'a

ziyarette bulunduklarını; gittikleri illerde evlerin içlerine kadar girip hedef kitleleri olan kadınlar, gençler ve çocuklar için rehabilitasyon, rehberlik ve psikoterapi hizmetleri vererek bütün ihtiyaçlarını karşılamaya çalıştıklarını, gıda, barınma ve eğitimin organize edilmesi ile ilgilendiklerini aktardı. Denizli'nin de yardımlarını esirgemediğini vurguladı. Kendilerinin üzerinde olan sorumluluğu hakkıyla yerine getirmeye çalıştıklarını anlattı.

Sayın Ramazanoğlu; "Denizli kadın girişimciliğinin, kadın cesaretinin ve kadınlar için üretmenin önemli ve farklı olduğu örnek bir şehirdir; bunu şimdye kadar gösterdi göstermeye de devam edecek", şeklinde konuşmasını sürdürdü.

Güneydoğu için beraber yapacağımız projeler olmasını ümit ettiğini, Denizli halkının fikirlerine güvendiğini belirterek organizasyon için teşekkürlerini ilettili ve sözlerini bitirdi.

Başkan Gültekin Okay Salgar GESİFED olarak, bu güzel organizasyona katılımından dolayı Sayın Sema Ramazanoğlu adına DOÇEV'e fidan bağışlandığını belirten sertifikayı takdim etti. Sayın Ramazanoğlu, "Artık benim de hayatta dikili bir ağacım var.", diyerek memnuniyetini dile getirdi.

Toplantı sonunda Salgar söz alarak 27-28 Mayıs 2016 tarihlerinde Denizli'de GESİFED'in ev sahipliğinde gerçekleştirilecek olan Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED)'nin 38. Girişim ve İş Dünyası Konseyi ile ilgili bilgi verdi ve davet çağrısında bulundu.



kordon®

• Mobilya • Proje • Dekorasyon •

www.kordonmobilya.com

Katı yüzeyler, esnek fikirler

DuPont™
CORIAN®

la corda®
Mutfak - Banyo

Mağaza Adres: Sümer Mah. 2296 Sokak, No: 7
Merkezefendi Bel. Denizli
Mağaza Tel: (0258) 268 57 66

Fabrika Adres: Eskihsar Mah. 8025 Sokak, No: 7 Denizli
Fabrika Tel: (0258) 268 33 03

DÜNYA DÖNÜYOR E-TİCARET BÜYÜYOR!

Dünyada ve Türkiye’de e-ticaret çok hızlı bir şekilde büyüyor. Amerikalı tüketiciler alışverişlerinin %70’e, Avrupa %35’e yakınıni internet üzerinden gerçekleştiriyor.

Dünya’da artık elektronik ticaret çağı yaşanıyor. İnternetin çıkışı ile beraber e-ticaret, her geçen gün dünya ticaretindeki payını artırıyor. Türkiye de bu alanda Avrupa’nın en büyük pazarları arasında yerini aldı bile... Türkiye’nin en önde gelen e-ticaret yazılımları üreten şirketlerinden biri olan Ticimax Genel Müdürü Cenk Çiğdemli ile e-ticaret üzerine konuştuk...

Dünyada e-ticaret 2015 yılı için nasıl geçti? Türkiye için neler söyleyebiliriz?

Dünya genelinde % 24’lük bir büyüme söz konusu. Nüfusun da etkisini düşünerek yaklaşık % 64’lük büyüme oranı ile Çin’in yükselişte olduğu görülüyor. Perakendenin ise geneldeki payı oldukça büyük... Bankalar arası kart merkezi verilerine göre ise 2015 yılında Türkiye’de kredi kartı ile internetten 22 milyon civarında alışveriş gerçekleştirildiğini, online alışverişte mobilin payının ise % 43’e yükseldiğini görüyoruz. Mobil ödeme sistemleri ve uygulamalar sayesinde mobil alışverişin payı gittikçe yükseliyor. E-ticaretin hacminin artması ile dijital reklam harcamaları da artmaktadır. IAB raporuna göre dijital reklam yatırım toplamalarının 2014’te 1.408,90 milyon TL iken 2015’te bu rakam 1.673,20 TL olmuştur. Globale baktığımızda e-ticaretin öneminin ve hacminin her geçen gün arttığını, ancak Türkiye’de e-ticaret kullanımının istenilen seviyelere henüz gelemediğini görmekteyiz. Birçok sektörün hemen hemen yarısı henüz e-ticarete geçmedi diyebiliriz.

E-ticaretin perakende pazar payına etkisi hakkında ne düşünüyorsunuz?

Türkiye’de, 2016’nın sonlarına doğru e-ticaretin toplam perakende alışverişlerinde oranın % 2’ye çıkacağı tahmin ediliyor. Özellikle son dönemlere baktığımızda insanlar artık mağazalardan değil internetten alışveriş yapmaya başladılar, internetten alışverişini gerçekten sevdik. E-ticaret sitelerinde de genele baktığımızda büyük perakende firmaları dışında küçük ölçekli firmaların da perakende tarafında e-ticarete katkısı oldukça fazla. Bilinen markaların yanı sıra ismi henüz duyulmayan ancak e-ticaret hacmi fazla olan birçok e-ticaret sitesi mevcut. Hatta Türkiye’nin farklı bölgelerinden çıkış yapan, perakende sektörüne hitap eden ve

birkaç yıl içerisinde başarılı adımlarla birlikte adını duyuran ve satışlarını ciddi oranda arttıran müşterilerimiz var. Birçok marka ve KOBİ’nin henüz e-ticaret sitesi olmadığını düşünürsek, firmaların bu potansiyeli yakalayıp değerlendirmeleri sonucu önümüzdeki dönemlerde perakende tarafında e-ticaretin daha da yükselişe geçeceğini ve e-ticaret sitelerinin çoklu pazarlama kanalları ile agresif bir çalışma yapacağını düşünüyorum.



E-ticaretin büyük bir kısmı mobil cihazlar üzerinden yapılıyor. Bu konu hakkında söylemek istedikleriniz?

Paypal Global Mobile Research araştırma sonuçlarına göre geçen yıl Türkiye’de online alışverişin %19’u mobil cihazlar üzerinden yapıldı. Bu rakamın, 2016 yılı içinde % 39’lara çıkacağı tahmin ediliyor. Mobil ticaretin yaygınlaşmasındaki en büyük etkenleri akıllı telefonların hayatımıza büyük bir hızla girmesi, gelişmeye devam etmesi, büyüyen ekran boyutları ve sosyal medyanın kullanım oranlarının yükselişi şeklinde sıralayabilirim. E-ticaret sitelerinin mobil uyumlu versiyonları ile mobil kullanıcılara her an ulaşması, e-ticaret sitelerinin mobil uygulamaları ile tek bir bildirimle kullanıcılarını kampanyalardan ve fırsatlardan anında haberdar etmeleri mobil alışverişe yöneltmektedir. Kullanıcılar ürün araştırmak için, adres tarifi bulmak için ya da herhangi bir noktada en güzel yemeği yemek için ilk araştırmalarını mobilden gerçekleştiriyor. İlk etkileşim yaklaşık %80 oranında mobilden gerçekleşiyor.

E-ticaret sitelerinin mobil ticaret yaparken dikkat etmeleri gereken en önemli nokta ise, mobil versiyonları ve mobil uygulamaları ile mobil ödeme yöntemlerini kullanmaktır. Zamanımız az ve aradığımız bilgiye ya da ürüne hemen ulaşmak istiyoruz; bu sebeple bilgi, ürün ve hizmet ihtiyacımıza bizi en hızlı şekilde ulaştıracak yeri tercih ediyoruz. Bu nedenle mobil ziyaretçileri kaçırmamak adına onlara en kolay ve hızlı yolu sunmamız gerekmekte.

E-ticaret firmaları olarak mobil cihazlar üzerinden satış yapmaya hazır mıyız?

4,5G’nin de hayatımıza girmesiyle mobil ticaret daha da ivme kazanacak, sayfa yüklenme süreleri, ürün inceleme, video izleme süreleri vb. daha da kısaldı; mobil taraftaki bu gibi gelişmeler hızla devam ederken, mobil uyumlu olmayan e-ticaret sitelerinin sektörde başarılı olma şanslarının oldukça düşük olacağını düşünüyorum. Şu anda sektör genelinde hali hazırda mobil uyumlu olmayan e-ticaret sitelerinin olduğunu görüyoruz. Bu nedenle mobil ziyaretçilerin büyük bir oranı siteyle etkileşime girmeden siteden ayrılıyor ve bir daha aynı siteyle etkileşime girme oranı azalıyor. E-ticaret sitelerinin optimizelerini yaparken mobil ve masaüstü kullanıcı davranışlarını analiz etmek ve bu yönde geliştirmeler yapmak hem mobilden gelen ziyaretçileri memnun edecek, hem de dönüşümleri arttırmaya yardımcı olacaktır. Mobil’deki bu gelişmeleri yakından takip ederek mobil uygulama geliştirmelerimizi, mobil dönüşümü arttırmaya yönelik çalışmalarımızı devam ettiriyoruz ve e-ticaret alt yapımızı kullanan firmaların mobil cihazlar üzerinden başarı ile satış yapmalarını sağlıyoruz.

Sosyal medyanın e-ticaret firmalarına etkileri nedir?

Markalar, e-ticaret sitelerinin tanıtımını yapmak ve potansiyel müşterilere ulaşmak için sosyal medyayı tercih etmektedir. Kullanıcıların yaklaşık % 52’si markaların ürünleri ve hizmetleri hakkında bilgi almak için sosyal medyayı tercih ediyor. Bu kullanıcıların büyük bir kısmı ise yeni ürünleri sosyal medyayla keşfediyor. Sosyal medya, e-ticaret sitelerinin kimlikleri diyebilirim. Ziyaretçiler e-ticaret sitelerine girdikleri anda ilgili markanın sosyal medya hesaplarına göz atıp firma hakkında güven elde etmeye çalışıyor. E-ticaret firmalarının sosyal medya hesaplarını aktif olarak kullanmaları ve etkileşimleri yüksek tutmaları gerekmektedir. Facebook, Twitter ya da Google+ gibi sosyal medya alanlarının hepsinde var olmak gibi bir şart yok, ancak her alanda olmalarını, firmaları için potansiyel teşkil eden ve dönüşümü yüksek olan sosyal medya alanlarına yatırım yapmalarını öneriyorum. E-ticaret sitelerinde sosyal medya entegrasyonları ile hızlı üyelik imkânı sunabilir ya da ürünlerini aynı anda tek bir entegrasyon ile facebook sayfalarında sergileyebilirler. Özetlemem gerekirse, sosyal medya e-ticaret sitelerinin en büyük etkileşim aracıdır.

Müşteri ile etkileşime geçmenin en etkili yolu nedir?

E-ticaret sitesi olan herkes, 360 derece pazarlama yaparak müşteriye her yönden ulaşabilirler. Sosyal medya hesapları ile marka ve ürün tanıtımlarını yapabilecekleri gibi, sosyal medya, arama motorları ve farklı dijital reklam modelleri ile satışlarını da arttırabilirler. Mobil, sosyal medya, mailing ve sms marketing çalışmalarının e-ticaret siteleri, özellikle de perakende sektörü için oldukça etkili olmaktadır. Marka bilinirliği yaratmak adına sosyal medya hesaplarını ve içerik ağı reklamlarını tercih edebilirler, var olan trafiğe yeniden marka ve ürünlerini tanıtmak için yeniden pazarlama reklam modellerini tercih edebilirler. E-ticarete başlayan firmalar küçük bütçelerle büyük etkileşimler yaratabilirler. Önemli olan doğru kanalı bulmak ve yatırımı bu yönde kullanmaktır.

Müşteri olarak e-ticaret firmalarından beklentiler nelerdir?

Müşteriler, e-ticaret sitesinde yer alan ürünlerin fotoğraflarından farklı kalitede ve görüntüden farklı gelmemesini, avantajlı ödeme imkânları, iptal ve iade imkânı ve en önemlisi de kampanyalar, indirimler istiyorlar. Fiyatlar ve ekstra ödemeler sipariş aşamasında müşteriye net olarak belirtilmeli, ödeme sayfasına gelindiğinde sürpriz bir fiyatla karşılaşmaları müşterilerin siparişi iptal etmelerine neden olabiliyor. E-ticaret sitesi sahibinin kendine sorması gereken en önemli soru "Ben müşteri olarak kendi e-ticaret sitemden alışveriş yapar mıyım?" sorusu olacaktır. Müşteri gözüyle e-ticaret sitelerine bakmalı ve değerlendirmelerini buna göre yapmalıdır.



İnternet güvenli bir ortam mıdır?

İnternet artık tabii ki güvenli bir ortamdır. Ancak internet sitelerinde dikkat edilmesi gereken noktalar var. SSL sertifikası kesinlikle olmalı. Biz Ticimax altyapısında kesinlikle SSL sertifikası kullanıyoruz, ayrıca farklı güvenlik taramaları ve özel güvenlik cihazları kullanıyoruz.

Bilindiği gibi internette köşe başları tutulmuş durumda, yeni çıkacak başarı öyküleri ne şekilde oluşacak?

Her gün onlarca site e-ticarete başlıyor ve gerek emek gerek sermaye olarak tüm odaklarını bu işe yönlendiriyor. Ancak e-ticaretin uzun soluklu bir yolculuk olduğunu belirtmemizde fayda var. Bunun nedeni ise her sektörden binlerce rakibin arasından sıyrılıp markalaşmak ve ön plana çıkmak daha kapsamlı ve önemli bir çalışma gerektirmektedir. Bu yolculukta, rakiplerini iyi araştırmak, sektörün dinamiklerini takip etmek ve farklılığı yaratabilecek etkenler ortaya çıkarmak gereklidir. Yeni başarı öykülerinin mobile ağırlık veren e-ticaret firmalarından ve daha niş ürünlerden geleceğini düşünüyorum.

Her firma e-ticarete girmek zorunda mı? Ne gibi faydaları olacak?

Her firma e-ticarete girmek zorunda değil ancak her firmanın bir web sitesinin olması zorunlu. İlgili firmanın sektörü online satış yapmak için elverişli ise ve online satışını yapabilecekleri ürünleri/hizmetleri olduğunu düşünen firmalar e-ticaret sitelerini kurabilir ve internette benzer ürün ve hizmetleri arayan kullanıcılara ulaşabilirler. Yerinde servis hizmetini dahi e-ticaret sitesi ile satan ve bu sayede Türkiye'nin belirli bölgelerine hizmet veren firmalarda var.

E-ticaret sitesi kurarak fiyat göstermeden sadece kurumsal bir profil ve yalnızca ürün ve hizmet tanıtımı yapmak da mümkün. Bu tarz taleplerle bizden bilgi almak isteyen firmalara e-ticaret alt yapımızda bu imkânı sunmaktayız. Firmaların, e-ticaret sitelerini açmaları daha geniş bir dünyada yer almalarını sağlayacak ve her gün arama motorlarında kendilerinin gibi benzer kategori ve marka araması yapan kullanıcılara erişme şansı ile karlılıklarını ve marka bilinirliklerini arttırma fırsatı yakalayacaklardır.



KOCAER HADDECİLİK,

UZUN ÇELİK PROFİL SEKTÖRÜNDE İLK AR-GE MERKEZİNİ KURDU

Türkiye Demir Çelik Sektörünün öncü yapısal çelik üreticisi Kocaer, ilk Uzun Çelik Mamul Ar-Ge Merkezi'ni sektöre kazandırdı. Türkiye'de az sayıda üreticinin sahip olduğu son teknoloji makine ve ekipmanlarla donatılan Ar-Ge merkezi, Kocaer Haddecilik A.Ş.'nin İzmir Aliağa tesisleri bünyesinde yer almakta, ileri teknoloji ile katma değerli ürünlere ve bilgiye dayalı bir gelişim modelinin yaygınlaştırılmasına hizmet etmektedir.

Merkez, başlıca hedef faaliyet alanı olan metal sektörünün kaliteli çelik ihtiyacını, Ar-Ge tabanlı araştırmalarla desteklenmiş, yüksek katma değerli yeni ürünler, düşük maliyetli hammaddelerin bulunması, minimum doğal kaynak tüketimli, verimli ve inovatif ürün ve üretim proseslerinin geliştirilmesi gibi projelerle desteklemenin yanı sıra, birçok sektöre de hizmet vermeyi planlamaktadır.

Bugüne kadar kendi öz sermayesi ile 50'nin üzerinde

Ar-Ge projesi gerçekleştiren KOCAER, TÜBİTAK tarafından destek kapsamına alınmış, birçok TEYDEB projesi gerçekleştirmiştir.

Kocaer Ar-Ge Merkezi'nin belgesi Ankara'da düzenlenen 4. Ar-Ge Merkezleri Zirvesi'nde Bilim Sanayi ve Teknoloji Bakanı Fikri Işık tarafından Kocaer Grup Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Kocaer'e verildi.

Hakan Kocaer, sektörde AR-GE faaliyetlerine çok önem verdiklerini belirterek, "Türkiye'nin ihracat hedefleri doğrultusunda, markalaşma, inovasyon ve Ar-Ge faaliyetlerini geliştirmeye yönelik çalışmalara büyük hassasiyet gösteriyoruz. Bu vizyonla Kocaer, sektöründe bir ilki gerçekleştirdi. Ülke ekonomisine katkıda bulunmaya devam edeceğiz." dedi.

Türkiye'nin en büyük 63'üncü ihracatçı firması olan Kocaer, aynı zamanda ülkenin en büyük 100 sanayi kuruluşu arasında yer alıyor.



ÖNEMLİ OLAN YARIŞMAKTI AMA...

Pascal Nouma ve Merve Aydın'ın katılımıyla gerçekleşen 'Peşinden Koş' etkinliğiyle 'Hermes Creative' ödülleriinde Platinum ödülünü* kazanmanın ve Denizli'ye uluslararası ilk reklamcılık ödülünü getirmenin gururunu da yaşadık.

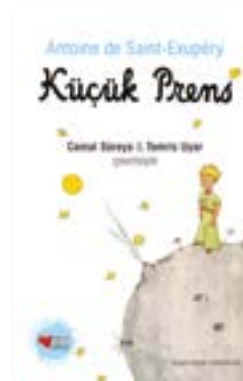
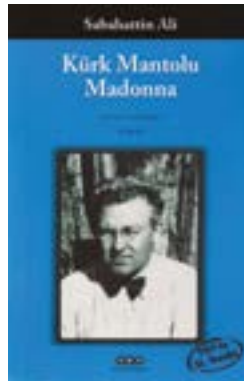
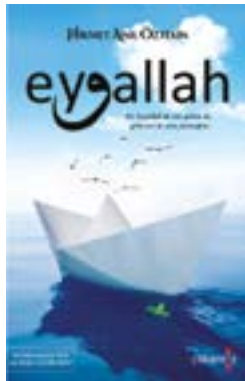


*2016 'Public Relations Communications' 'Special Events' Kategorisi

Marco Visa
www.marcovisa.com

YILIN EN ÇOK SATANLARI

- 1-Hikmet Anıl Öztekin - Eyvallah
- 2-Sabahattin Ali-Kürk Mantolu Madonna
- 3-Sabahattin Ali-İçimizdeki Şeytan
- 4-Antoine de Saint-Exupery- Küçük Prens
- 5-Jose Mauro de Vasconcelos- Şeker Portakalı



İçimizdeki Şeytan Sabahattin ALİ

"İnsanın en zayıf tarafları, sormadan, araştırmadan, düşünmeden, kafalarını patlatmadan inanmak hususundaki hayret verici temayülleridir. Dünyadaki yalancı peygamberleri yetiştirmek ve beslemek için en iyi gübre, işte bu bilmeden inanmak için çırpınan kalabalıktır."

Sabahattin Ali'nin dönemin aydın geçinenlerine getirdiği ağır eleştiriler ve derinlemesine çizdiği insan portrelerini, tesadüflerle başlayan bir aşk hikâyesi zemininde okuduğumuz harika romanı İçimizdeki Şeytan! Kitabın ana karakteri Ömer bir gün tesadüfen eskilerden tanıdığı Macide ile karşılaşır ve görür görmez derin bir tutkuyla ona âşık olur. Macide ise, öğrenimi için ailesini bırakıp İstanbul'a gelmiş, akrabalarının yanında misafir olarak kalmaktadır. Ömer'in Macide'nin peşine düşüp ikilinin yakınlaşması ile gelişen olay örgüsünde; bir tarafta Macide'nin yaşadığı ortamda karşılaştığı toplum baskısı, toplumun çıkarlara dayalı ahlak anlayışı sorgulanırken; Ömer'in sözde 'aydın' geçinen çevresinde ise, aslında bilgiden ve araştırmadan yoksun, sağdan soldan duyduğu, tartışmalarda tanık olduğu birkaç düşüncenin peşinde körü körüne sürüklenen, yozlaşmaya ve ahlaksızlığa doğru

giden ilişkiler yumağına tanık oluruz. Ömer karakteri, sorumluluk almayı başaramayan, ağır sorumluluklar altında ezilen, kendi hayatının kontrolünü eline alma hayalleri kurarken hep "içindeki şeytan" a uyup kontrolünü kaybeden ve sonra her defasında pişmanlıklar yaşayan yeni yetme bir "aydın"dır. Macide ise Ömer'e tutkuyla âşıktır ama çevresine uyum sağlayamamakta ve Ömer'in çevresindeki ileri görüşlü aydın geçinenlerin sahteliğinden rahatsızdır... Bir grup insan çevresinde dönen tüm olaylarda insanların kendi iç konuşmaları, sorgulamaları, dönemin, toplumun ve bu grubun temsil ettiği aydın kesimin sahte ahlak anlayışları, samimiysizlikleri karakterlerin gözünden yoğun bir şekilde eleştirilir... Ömer'in bir iç konuşmasında hem kendine getirdiği yoğun eleştiri, hem de toplumdaki genel yapının eleştirisi, günümüzde de geçerli olan

çok çarpıcı şu sözlerle ifade edilirken, okuyucuyu kendini ve içinde yaşadığı toplumu böylesine eleştirmeye teşvik eder: "...ne şeytanı azizim, ne şeytanı? Bu bizim gururumuzun, salaklığımızın uydurması... İçimizdeki şeytan, pek de kurnazca olmayan bir kaçamak yolu... Hiçbir şey üzerinde düşünmeye, hatta bir parçacık durmaya alışmayan gevşek beyinlerimizle, kullanmaya lüzum görmeyerek nihayet zamanla kaybettiğimiz biçare irademizle hayatta dümensiz bir sandal gibi dört tarafa savruluyor ve devrildiğimiz zaman kabahati meçhul kuvvetlerde, insan iradesinin üstündeki tesirlerde arıyoruz!" O kadar gerçek, o kadar doğru ve o kadar geçerli ki günümüzde de, Sabahattin Ali'nin neden bu kadar önemli bir fikir adamı ve yazar olduğunu anlamaya sırf şu sözler bile yeter de artar, elbette zamanında neden anlaşılamadığı ve yargılanıp cinayete kurban gittiğini de...

Pişman mıyım? Asla!





Tarih Boyunca Gözde Olan Kent

KAS

Simena ve Patara iki kol gibi uzanıyorlar yanında. Likya'nın göz bebeği Kaş, Toros Dağları'nın gölgesinde, Antiphellos antik kentinin üzerine kurulmuş bir harikalar diyarı. Sıcakkanlı Kaş halkı, bütün o popüleritesine rağmen doğayı bakir tutmayı başarmış. İlçe bugünkü adını, yarımada şeklindeki sahilinden dolayı almış. Yat turizmi açısından önemli bir yeri olan ilçe; sahili, kumsalı, şık restoranlarıyla öne çıkıyor.

Meis Adası'nın ışıkları eşliğinde uykuya dalmak, her adımda özgürlüğü hissetmek, gün batımında sükûneti yakalamak... Bir kere gidildi mi, bir daha kopmak istenilmeyen kent; antik kentlerin gizemli dünyasında geçmişe yolculuğa çıkarken, bir yandan da o muhteşem koylara bırakmak tüm sıkıntıyı, yorgunluğu... Açık söylemek gerekirse; yolu uzun ve virajlı, üstelik Side, Kemer gibi beldelerden buraya günübirlik gelinip dönülmesi pek zor. Ama Kaş'a vardktan sonra kentin güzelliği tüm yorgunluğunuzu alıp götürecektir. İşte tüm bu güzel duyguları dibine kadar yaşayabileceğiniz bir yer Kaş. Antalya'nın en batıdaki ilçesi olan Kaş, antik tiyatrosu ve şehirleri, küçük ve sakin beldeleri, dudak uçurtan koyları ile dolu dolu bir tatil için bulunmaz bir yer.

Eğer bir tatilde aradığınız şey huzursa, o zaman Kaş sizin için biçilmiş kaftan. Kaş için harika bir rota çizmek istiyorsanız, işe önce Kaş otelleri ve Kaş otel fiyatları araştırmaktan başlayın. Sonrasında ise sizin için hazırladığımız Kaş'ta görülmesi gereken yerlerin listesini detaylıca inceleyin.

Antiphellos Antik Kenti

Mevzu bahis bir yeri tam olarak keşfetmekse eğer, o zaman o yerin geçmişini de bilmek gerekiyor. Antiphellos Antik Kenti'nde, Kaş'ın binlerce yıllık tarihi geçmişine yakından bakabilirsiniz. Likya lahitleri, kaya ve anıt mezarlar ile 4.000 kişilik Kaş Antik Tiyatrosu görülmeye değer. Deniz kenarından rahatlıkla fark edilebilen sur kalıntıları insanı kendine hayran bırakıyor. Antiphellos Antik Kenti'ne Kaş Merkez'den yürüyerek ulaşabilmek mümkün...



Kaputaş Plajı

Kalkan mevkiinde yer alan bu güzide plaj, kum ve çakıl karışımı bir yapıya sahip olmasına rağmen, dünyanın en çekici plajları arasında yer alıyor. Dünyanın birçok ülkesindeki Türkiye tanıtımlarında Ölüdeniz ile birlikte görselleri kullanılan Kaputaş'ta yüzmek, ömrünüzde "İyi ki yapmışım." diyebileceğiniz bir deneyim olacak kuşkusuz. Kaputaş ile Kaş arası 20 km ve araçla 20 dakika sürüyor.

Kekova

Kara ulaşımının olmaması, dış dünyayla kısa bir süreliğine de olsa bağlantınızı kesmiş hissiyatı verecek Kekova'da. Ülkemizin tek batık kentine ev sahipliği yapan Kekova, yolunuz Kaş'a düştüğünde mutlaka görmeniz gereken yerlerden biri. Doğal SİT alanı olarak koruma altına alınan Kekova Türkiye'nin en iyi dalış rotaları arasında gösteriliyor. Kaş Merkez'den her gün hareket eden teknelerle ulaşabilirsiniz bu güzide yere. Kekova'ya gitmişken Simena Antik Kenti'ni de bir görün derim.



Kalkan

Kaş civarında görülecek yerlerden birisi de Kalkan. Kaş'a kadar gitmişken, Kaş'a 20 km mesafede yer alan şirin ilçe Kalkan da keşfetmeli. Son yıllarda İngiliz turistlerin yoğun ilgi gösterdiği tatil merkezi doğallığını korumayı başarması nedeniyle de tercih ediliyor. Şahane bir plajı çevreleyen Kalkan'ın liman, çarşı ve plajları mutlaka görülmeli.

Xanthos Antik Kenti

Kaş'ın en büyük antik kenti olma özelliği taşıyan Xanthos Antik Kenti, Kaş'ta mutlaka görmeniz gereken yerlerden. Fethiye-Kaş karayolunun 70 km'sinde bulunan ve Likya uygarlığının en eski yerleşim yeri olan antik kentin geçmişi, M.Ö. 7. yüzyıla kadar uzanıyor. 1840'lı yıllarda antik kentte kazılar yapan İngiliz Fellows'un ortaya çıkardığı birçok eser bugün British Museum'da sergileniyor. UNESCO Dünya Mirası Listesi'ndeki Xsantos'ta kaya mezarları, lahit mezarlar ve Likya kültürüne özgü dikme mezar anıtları görmeye değer.



Demre

Antalya'nın şirin bir ilçesi olan Demre, Kaş gezi listenizde mutlaka olmalı. Özellikle Likya döneminden kalma kaya mezarların bulunduğu Myra Antik Kenti, Demre'nin en can alıcı noktalarından. Antik kent gezinizin ardından, Demre'nin merkezini de gezmenizi tavsiye ediyoruz. Kent merkezinde yer alan, "Noel Baba" olduğuna inanılan Aziz Nicholas'ın ölümü ile yapılan Noel Baba Kilisesi Hristiyan dünyasının yakın takibinde. Noel Baba'nın ölümünden sonra bu kilisede yattığı ve daha sonra kemiklerinin İtalyan denizciler tarafından Bari'ye götürüldüğüne inanılıyor. Demre Kaş'a yaklaşık 40 km uzaklıkta.

Patara Plajı

Ülkemizin en güzel ilk 15 plajı içerisinde yer alıyor Patara Plajı. Kaş ve Kalkan'ın ortasında yer alan Patara Plajı, maalesef değeri yeterince bilinmeyen plajlarımızdan biri. Bu durum bizler için gerçekten de üzücü. Peki, eski Yeşilçam filmlerinde, çöl sahnelerinin bu plajda çekildiğini biliyor muydunuz? Bunun nedeni ise Patara'nın oldukça geniş ve uzun bir kumsaldan meydana geliyor oluşu. Deniz kaplumbağalarının (caretta caretta) yumurtalarını bıraktığı plaj koruma altında. Sahil boyunca yavru caretta caretta ayak izleriyle karşılaşmak çok güzel bir duygu. Plajın bir bölümünde atla gezi de yapabilirsiniz. Kaş'tan Patara Plajı'na 40 dakikalık bir karayolu yolculuğu ile ulaşılabilir.



Saklıkent Kanyonu

Eşen Çayı'nın kolu olan Karaçay'ın oluşturduğu Saklıkent Kanyonu, bölgede en çok tanınan noktalardan biri... Rafting, trekking gibi doğa sporlarının yapıldığı Saklıkent, Milli Park ilan edildiği 1996 yılından beri koruma altında. Yılda 300 bine yakın turisti ağırlayan Kanyon'un keşif hikâyesi ise çok ilginç. Rivayete göre bir çobanın kaçırdığı keçinin Kanyon bölgesine kaçmasından ardından tanınan Saklıkent, ilgili kurumların harekete geçmesiyle bir doğa harikası olarak kayıtlara geçirilir. Kaş'a 63 km mesafedeki kanyona 1 saatlik yolculuk ile ulaşılabilir.



Kaleköy (Simena)

Kaş ile Finike arasında bulunan Antik Likya kentlerinden Simena, günümüzde Kaleköy olarak anılıyor. Karayolu bağlantısı olmayan Kaleköy'e sadece denizden ulaşılıyor. Ziyaretçilerin kendilerini denizin içindeki "Likya Lahiti"nin karşıladığı bu antik kente hayran olmamaları mümkün değil. Mavi yolculuk yapan Akdeniz tutkunlarının rotasında mutlaka yer alan Kaleköy, binlerce yıllık tarihi zenginliği ve doğal güzellikleri ile görenlerin unutamayacağı bir yer. Sadece dört pansiyon ve 100'e yakın yatağın bulunduğu Simena'da kalmak isteyenlerin aylar önceden yer ayırtması gerekiyor. Kaleköy, Kaş Merkez'den yaklaşık 40 km uzaklıkta.



Meis Adası

Kaş'a sadece 2,1 km uzaklıkta yer alan Meis Adası aynı zamanda Yunanistan'ın anakaraya en uzak adalarından biri. Adadaki tek yerleşim yeri olan Kastellorizo, Megisti ya da Meis olarak da anılıyor. Yeşil pasaportlu Türk vatandaşlarının vizesiz olarak seyahat edebildiği Meis'e Kaş'tan kalkan teknelerle kolayca ulaşmak mümkün. Meis'te yaşayan az sayıda nüfus günlük alışverişlerini Kaş'tan yapıyor. Kaş'a kadar gelip vakti olanlar için iyi bir alternatif Meis.

Kaş'ta görülecek yerler elbette bu saydıklarımızdan çok daha fazla. Ek olarak, 2010 yılında Çekül Vakfı'nın desteği ve gönüllülerle kurulan Kaş Kültür Evi; Kaş ve Elmalı arasında bulunan Kıbrıs Kanyonu; Kaş'a 60 kilometre uzaklıkta bulunan Gömbe Yaylası ile 60 metre yüksekten çağlayan Uçarsu Şelalesi'ni de listeye eklemek gerek.

30 YILA VARAN SÜREÇTE
HAYATINIZA
ARTI DEĞER KATAN
PROJELERİMİZDEN SONRA
SES GETİRECEK
YENİ PROJEMİZ
DENİZLİ'NİN
EN PRESTİJLİ NOKTASI
SERVERGAZİ'DE!

Yakında!

OZTÜRKLER
İNŞAAT

www.ozturkler-insaat.com

Bu Kasımda Öğretmenim Yanımda



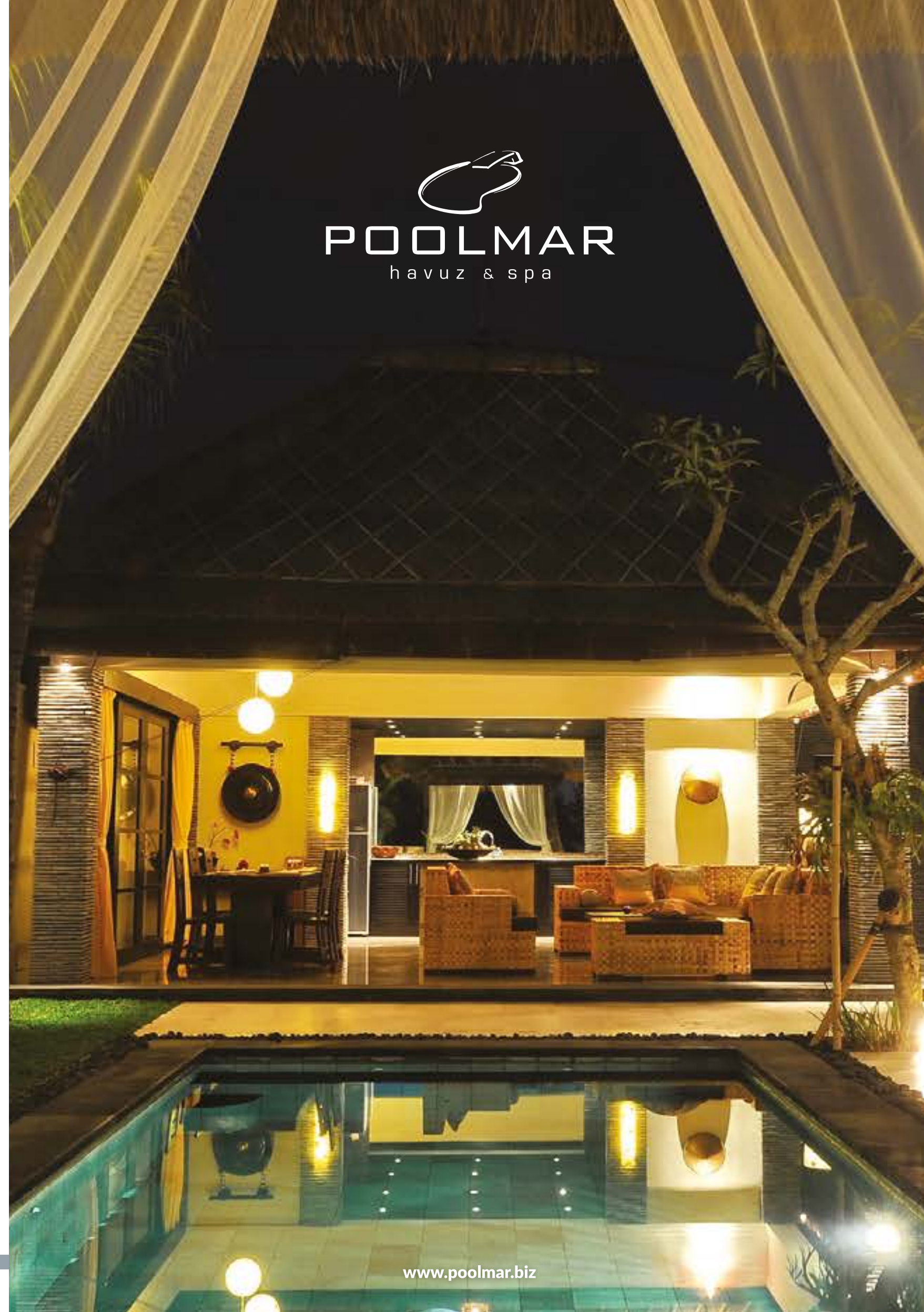
Genç İşadamları, kendilerini adeta bir sanat eseri gibi yıllarca özenerek işleyen-yetiştiren öğretmenlerini ağırladı.

Kahvaltılı buluşmada kurucu başkanımız Gültekin Okay SALGAR, geçmiş dönem başkanımız Oktay MERSİN, 13. Dönem Başkanımız Melek SÖZKESEN ve beraberinde diğer pek çok üye, sahnede öğretmenleriyle birlikte yer aldı ve katılanlara birbirlerini ve anılarını anlattı.

Kah duygulandıran kah güldüren konuşmalardan sonra, anı fotoğrafları çektirildi.

Denizli'nin duayen öğretmenleri Özcan KOCABAŞ - Sabiha ESEN - Hilal CONTAY - Canan KAN - Özkan DAYIOĞLU - Fikriye ÖZKAN - Mükerrrem YAŞAR - Feridun MENGLİ hepsi başarılı birer işadamları olan öğrencilerinin elinden, DEGIAD SADIK EMRE ÇAPUTÇU HATIRA ORMANI'na kendileri ve öğrencileri için yanyana dikilen fidanların belgelerini aldılar.

Buluşmada Başta Başöğretmen Mustafa Kemal ATATÜRK olmak üzere, yitirdiğimiz bütün öğretmenlerimizin hatıraları önünde saygıyla eğilen genç işadamları, buluşmayı gelenekselleştirme kararı olarak etkinlikten ayrıldılar.



DEGIAD

29 EKİM

CUMHURİYET BAYRAMI'NI

COŞKUyla KUTLADI!

DEGIAD, Türkiye Cumhuriyeti'nin 92. yaşını coşkuyla kutladı. DEGIAD Yönetim Kurulu "Kortej Yürüyüşü" ile başlayan günün finalini coşkulu bir balo ile yaptı. Balo, Atatürk'ün sevdiği şarkıların taş plak dinletisinin ardından meşaleler ve bayraklar eşliğinde söylenen 10. Yıl Marşı ile sona erdi.



Şehrin en iyisinden
Şehrin en iyilerine...



GOOD DRINK GOOD FOOD GOOD MUSIC

"Good food, Good drink, Good music" sloganıyla yola çıkan, Denizli'nin yeni ve popüler mekânı Route'a konuk olduk ve mekânın ortaklarından, aynı zamanda DEGIAD'ın 11. Dönem Yönetim Kurulu üyesi Mehmet Çakmak'la Route'u konuştuk.

Öncelikle bize biraz kendinizden bahseder misiniz?

1981 yılında Denizli'de doğdum. Lise yıllarında müziğe ilgi duymaya başladım ve Eskişehir'de, üniversite hayatım boyunca bas gitar çaldım. İnşaat mühendisiyim. Uzun zamandan beri inşaat sektöründeyim, 4 yıldan beri de meslektaşım Tuğrul Zor ile ortağım. Bir de kardeşim Sadık ile mobilya şirketimiz var. Denizli Rotary Kulübü üyesiyim. DEGIAD'ın 11. dönem yönetim kurulu üyesiyim. Ayrıca İnşaat Mühendisleri Odası Geçmiş Dönem Yönetim Kurulu üyeliği yaptım. Gonca Hanım ile 2 yıldır evliyim ve bir kızım var, ismi Minel.

Route fikri nasıl doğdu?

İnşaat firmamızdan ortağım olan Tuğrul Zor'la beraber küçük çaplı bir işletme fikrimiz vardı. Fikrin gelişme sürecinde markaları araştırmaya başladık. Çocukluk arkadaşım Okan Gülmez ile bir karşılaşmamız, kalabalık bir ortaklığın başlangıcı oldu ve Özgür Aydın'ın da katılımıyla Route'un Denizli'ye yeni bir soluk getireceğine karar verdik. İşletmenin açılmadan hemen önce ise Tayfun Akgün de aramıza katılarak 5 kişilik bir yönetim ekibimiz oldu.

Söyleminiz "Şehrin en iyisi"... Sizi diğer mekanlardan farklı kılan nedir?

İşletme fikri olgunlaştığında, Denizli için en iyisini hayal ettik. Denizli halkına yakışır, farklı bir konsept sunmak istedik. Çok büyük bir yatırımla da en ince ayrıntısına kadar düşünerek "Şehrin en iyisi" sloganıyla yola çıktık. İyilerin şehrinde bulunmamızın avantajıyla inşaat aşamasında kullandığımız tüm malzemeleri Denizli firmalarından tedarik ederek, şehrimizin ticaretine de katkıda bulunmak istedik ve bunu gerçekleştirdik. Bugün Denizli'nin birçok firmasının Route çorbasında tuzu bulunmaktadır.

İç dekorasyonunuzun titizlikle kurgulandığını görüyoruz. İç mekân tasarımıyla ilgili nasıl bir çalışma yürüttünüz. Kimlerle çalıştınız?

Büyük ve ferah bir yer istiyorduk. Ülkemizde bu sektörde birçok iyi projeye imza atmış bir mimarlık ofisiyle çalışmaya başladık ve hayallerimizi anlatarak bir konsept oluşturduk. En küçük detayları bile gözden kaçırmadan, hep birlikte çalıştık, inşaat sektöründe olmamızın da avantajıyla, kısa bir sürede bugün misafiri olduğunuz Route'un hayata geçmesini sağladık.

Günümüzde insanlar beslenme konusunda daha dikkatli. Beslenme alışkanlıkları değişti, özelleşti. Sizin menü çeşitliliğiniz nasıl? Route mutfağı kimlere hitap ediyor?



Aslında bu soru ortağımız Özgür Aydın'a sorulması gereken bir soru. Çünkü mutfakla tamamen o ilgileniyor, o kurguluyor, o yaratıyor. Misafirlerimize sunduğumuz her şey mutfaktaki ellerden çıkıyor. Tatlılarımızdan, soslarımıza hatta ekmeğimize kadar birçok ürünü mutfağımızda imal ediyoruz. Malzemeler büyük bir titizlikle seçiliyor. Bu kısa sürede mutfağımızın bu kadar tutulmasının sebebinin bu olduğunu düşünüyorum. Menüümüzde de 400 çeşit ürünümüz var. Her yaştan, her damak tadına uygun lezzetlerimiz mevcut.

Peki, sizin favori spezialiniz hangisi?

İyi bir tüketici olarak hepsini seviyorum diyebilirim. Her siparişimde farklı ürünleri yemeğe çalışıyorum. Ama misafirlerimizin balık menülerimizden denemelerini tavsiye ederim. Mutfaktaki ustalarımızın hazırladığı köftelerle yapılan hamburgerlerimiz ve incelik hamuruyla "en iyi" unvanını sonuna kadar hak eden pizzalarımızın da hakkını yemek istemiyorum. Tatlı kısmında da Bal Kabaklı Cheese Cake ve profiterolumuz bu kategoriye girer.

Oldukça talep gören bir mekânın işletmeciliğini yapıyorsunuz. Kaç kişilik bir ekiple çalışıyorsunuz. Çalışanlarınızın iş bölümünden bahseder misiniz?

40 kişilik bir ekibimiz var ve 5 ortağız. Okan Gülmez; eski bankacı, bizim finans ve satın alma bölümümüze o bakıyor. Özgür Aydın; nam-ı diğer Özgür Şef, tüm mutfak koordinasyonunu sağlıyor.

Tayfun Akgün işletme ve personelden sorumlu. Tuğrul Zor ve ben de inşaat sektöründe devam ediyoruz. Ama inşaatın arda kalan vaktimizin çoğunu restoranda geçirmeye çalışıyoruz.



Route performans sahnenizin açıldığını biliyoruz. Farklı müzik türlerinden grup ve sanatçıları dinleyicileriyle buluşturuyorsunuz. Konserlerin devamı gelecek mi?

Alt katımız sadece performans sahnesi değil, restoranımızın bir parçası ve çok amaçlı bir salon. Yemek yiyebileceğiniz, özel organizasyonlar da yapabileceğiniz bir yer. Haftanın belli günleri konserlerimiz var. Denizli halkına hitap edecek tarzda sanatçıları ve grupları şehre getirmeye çalışıyoruz. Tabii ki konserlerin devamı gelecek. Yoğun bir ilgi söz konusu... Biz de bu ilgiyi layığıyla canlı tutmaya çalışıyoruz.

Özel organizasyonlar için Route nasıl bir hizmet sunuyor?

Tüm talepleri değerlendiriyoruz. Şirketlerin motivasyon yemekleri, davet, nişan, after party gibi...

Tüm bu organizasyonlar için gerekli bütün hizmetleri sunuyoruz.

Son zamanlarda Denizli'de özellikle sizin bölgenizde çok fazla yeni işletme açıldığını görüyoruz. Bu sektörün gidişatını nasıl yorumluyorsunuz?

Çamlık Caddesi son zamanlarda oldukça gelişti. Değerli bir bölgedeyiz. Bizim bölgemizdeki diğer işletmelerin varlığından oldukça memnunuz. Daha da artmasını umuyoruz. Bu bölge neden İstanbul'un Bağdat Caddesi, İzmir'in Gül Sokağı gibi olmasın? Bu bölgenin bir cazibe merkezi olması gerektiğini düşünüyoruz. 24 saat hareketin olduğu bir sokak hayal ediyoruz.

Son olarak Route misafirlerine mesajınız nedir?

Sizler için hep en iyisini istedik ve bunun için daha çok çalışmaya devam edeceğiz.



OSCAR

Tüm dünyanın merakla beklediği sinema sektörünün en prestijli ödül töreni olan 88. Akademi ödülleri ABD'nin Los Angeles eyaletinde Chris Rock'ın sunumuyla Dolby tiyatrosunda gerçekleştirildi. En iyi film ödülü için bu yıl kıyasıya bir rekabet vardı. Her ne kadar The Revenant ve Mad Max ön planda gibi görünse de yıl boyu birçok ünlü eleştirmen en iyi film Oscar'ı konusunda uzlaşamadı. Heykelcik ise Katolik Kilisesi'ndeki çocuk tacizleriyle ilgili haberler yapan The Boston Globe'daki araştırmacı gazetecilerin hikâyesini beyaz perdeye yansıtan Spotlight'a verildi.

Favori gösterilen The Revenant filmiyle, Leonardo DiCaprio En İyi Erkek Oyuncu ödülünü, Alejandro G. Iñárritu da En İyi Yönetmen Ödülünü aldı.



EN İYİ FİLM

Spotlight
The Big Short
Bridge of Spies
Brooklyn
Mad Max: Fury Road
The Martian
The Revenant
Room

EN İYİ ERKEK OYUNCU

Leonardo DiCaprio - The Revenant
Bryan Cranston - Trumbo
Eddie Redmayne - The Danish Girl
Matt Damon - The Martian
Michael Fassbender - Steve Jobs

EN İYİ KADIN OYUNCU

Brie Larson - Room
Cate Blanchet - Carol
Charlotte Rampling - 45 Years
Jennifer Lawrence - Joy
Saoirse Ronan - Brooklyn

EN İYİ YÖNETMEN

Alejandro González Iñárritu - The Revenant
Adam McKay - The Big Short
George Miller - Mad Max: Fury Road

Lenny Abrahamson - Room

Tom McCarthy - Spotlight

EN İYİ ORJİNAL ŞARKI:

Writings On the Wall - Spectre
Earned It - 50 Shades of Grey
Till It Happens to You - The Hunting Ground
Manta Ray - Racing Extinction
Simple Song #3 - Youth

EN İYİ MÜZİK

Ennio Morricone (The Hateful Eight)
Carter Burwell (Carol)
Thomas Newman (Bridge of Spies)
Johann Johannsson (Sicario)
John Williams (Star Wars: The Force Awakens)

YABANCI DİLDE EN İYİ FİLM

Son of Saul
Embrace of the Serpent
Mustang
Theeb
A War

EN İYİ KISA FİLM

Stutterer
Ava Maria
Day One
Everything Will Be Okay
Shok

EN İYİ BELGESEL

Amy
Cartel Land
The Look of Silence
What Happened, Miss Simone?
Winter on Fire: Ukraine's Fight for Freedom

EN İYİ KISA BELGESEL

A Girl in the River
Body Team 12
Chau Beyond the Lines
Claude Lanzmann
Last Day of Freedom

EN İYİ YARDIMCI ERKEK OYUNCU

Mark Rylance - The Bridge of Spies
Christian Bale - The Big Short
Tom Hardy - The Revenant
Mark Ruffalo - Spotlight
Sylvester Stallone - Creed

EN İYİ ANİMASYON FİLMİ

Inside Out
Anomalisa
Boy and the World
Shawn the Sheep Movie
When Marley Was There

EN İYİ KISA ANİMASYON FİLMİ

Bear Story
Prologue
Sanjay's Superteam
World of Tomorrow
"We Can't Live Without Cosmos"

EN İYİ GÖRSEL EFEKT

Ex Machina
The Martian
The Revenant
Star Wars: The Force Awakens
Mad Max: Fury Road

EN İYİ SES MİKSAJİ

Mad Max: Fury Road
Bridge of Spies
The Martian
The Revenant
Star Wars: The Force Awakens

EN İYİ SES KURGUSU

Mad Max: Fury Road
The Martian
The Revenant
Sicario
Star Wars: The Force Awakens

EN İYİ FİLM KURGUSU

Mad Max: Fury Road
The Big Short
The Revenant
Star Wars: The Force Awakens
Spotlight

EN İYİ SİNEMATOGRAFİ

Emmanuel Lubezki (The Revenant)
Edward Lachman (Carol)
Robert Richardson (The Hateful Eight)
John Seale (Mad Max: Fury Road)
Roger Deakins (Sicario)

EN İYİ SAÇ VE MAKYAJ

Mad Max: Fury Road
The 100-Year Old Man Who Climbed Out the Window and Disappeared
The Revenant

EN İYİ PRODÜKSİYON TASARIMI:

Mad Max: Fury Road
Bridge of Spies
The Danish Girl
The Martian
The Revenant

EN İYİ KOSTÜM TASARIMI

Mad Max: Fury Road
Carol
Cinderella
The Danish Girl
The Revenant

EN İYİ YARDIMCI KADIN OYUNCU

Alicia Vikandera - The Danish Girl
Jennifer Jason Leigh - The Hateful Eight
Rooney Mara - Carol
Rachel McAdams - Spotlight
Kate Winslet - Steve Jobs

EN İYİ ORJİNAL SENARYO

Spotlight
Bridge of Spies
Ex Machina
Inside Out
Straight Outta Compton

EN İYİ UYARLAMA SENARYO

The Big Short
Brooklyn
Carol
The Martian
Room



EN İYİ ERKEK OYUNCU

DiCaprio 23 yıl sonra ödüle uzandı

Daha önce 5 defa Oscar'a aday Leonardo DiCaprio, The Revenant filmindeki performansı ile 6'ncı adaylığında ödülün sahibi oldu. 42 yaşındaki DiCaprio, 23 yıl önce 'What's Eating Gilbert Grape' isimli filmdeki rolüyle 'En İyi Yardımcı Oyuncu' kategorisinde aday olmuş ancak ödüle uzanamamıştı. DiCaprio bu filmin ardından 4 kez daha Oscar'a aday olmuştu. DiCaprio daha önce, The Aviator, Blood Diamond, The Wolf of Wall Street (Hem yapımcı hem de oyuncu olarak) filmleriyle aday olmuş ancak Akademi Ödülleri'nde kazanamamıştı. Mad Max 6 dalda Oscar'a uzanıp şov yapsa da, Leonardo DiCaprio'nun En İyi Erkek Oyuncu ödülünü alması ile gecenin en çok ödül alan filmi olmasına rağmen Mad Max'in şovu gölgede kaldı ve Oscar öncesinde olduğu gibi sonrasında da hem sosyal medyada hem de medyada en çok konuşulan yine DiCaprio oldu.



EN İYİ KADIN OYUNCU

Brie Larson - Room

Jack ve annesi dört duvarla çevrili kutu gibi bir odada yaşamaktadırlar. Mutfak, banyo, uyku ve televizyonun aynı metrekarede hayat bulduğu bu karanlık ve kasvetli oda, Jack'in tanıdığı tek dünyadır. Televizyon ise onun en iyi arkadaşıdır. Peki ne zamana kadar? Emma Donghwe'nun çok satan kitabından sinemaya uyarlanan Gizli Dünya'nın başrolünde Brie Larson yer alıyor. 5 yaşındaki oğlu ile küçük bir odaya hapsedilen annenin dramını anlatan Gizli Dünya, kaçış için riskli bir plan yapan anne oğlun gerilimini beyazperdeye taşıyor. Çocuk oyuncu Jack'e ise Jacob Tremblay hayat veriyor.

Brie Larson, The Guardian'a bu filmdeki rolüne hazırlanırken hiç evden çıkmadığını itiraf etti. Brie Larson, çekimler başlamadan önce bu deneyimi yaşamak istemiş: 'Bir ay boyunca evden çıkmayarak sonunda nasıl hissedeceğimi bilmek istedim. Bu hisler rolümde bana çok yardımcı oldu' diyor. Larson, evde kaldığı süre boyunca günde iki kez de meditasyon yaparak sessizliğe alışmış. Larson, karakteri Ma için defterler tutmuş: 'Karakterimin içinde geçmişinde yaşadığı pişmanlıklar, tartışmalar, hayal kırıklıkları vardı ve ben de günlük tutarak onun gelecekte neler beklediğini anlamaya çalıştım' diyor. Room'un çekimleri sahiden de küçük, karanlık ve boğucu bir odanın içinde gerçekleşmiş. Filmin yönetmeni Lenny Abrahamson, filmdeki klostrofobik odanın aynısının sette de olduğunu söylemiş ve çekimleri yapabilmek için lavabo altına ya da küvetin içine saklanarak çalışabildiğini, çekimlerin yapıldığı sete en fazla dört, beş kişinin sığabildiğini söylüyor.



SEYİR KONUTLARI

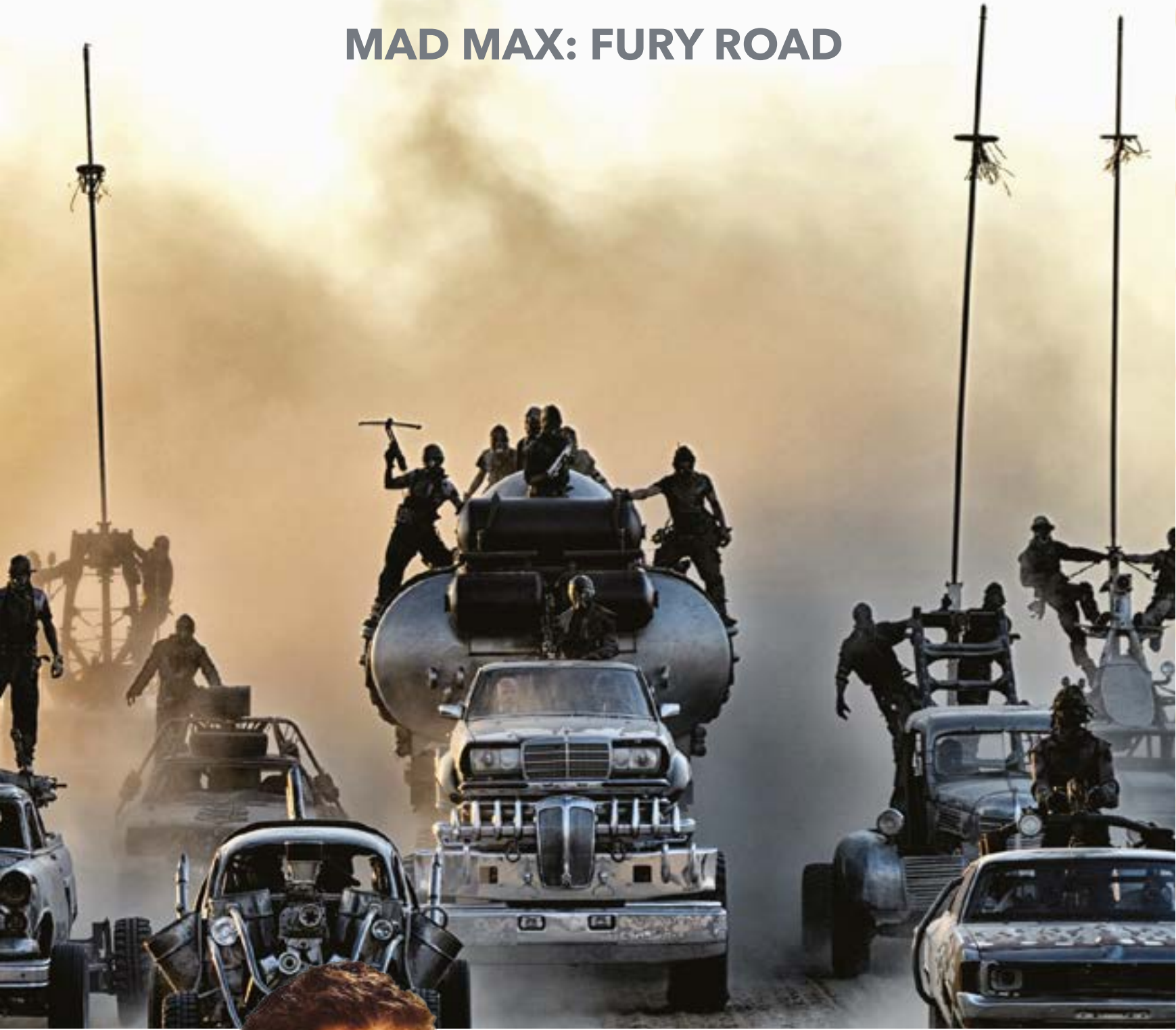
Şehrin Yükselen Değeri



0533 050 28 88 / 0258 371 66 56

Şemikler Mah. 3137 Sk. No: 2B Gümüşler Bulvarı, Merkezefendi/Denizli
www.seyirkonutlari.com

MAD MAX: FURY ROAD



Mad Max: Fury Road (Mad Max: Öfkeli Yollar), toplam altı ödülle törenden en çok ödülle ayrılan film oldu. En iyi kostüm tasarımı, yapım tasarımı, makyaj, kurgu, ses kurgusu ve ses miksajı dallarında toplam altı Oscar ödülü kazanan Mad Max: Fury Road, Uluslararası Sinema Yazarları Federasyonu FIPRESCI'nin yılın filmi ödülünü kazanmış, Türkiye'de de SİYAD tarafından yılın en iyi yabancı filmi seçilmişti.



Doğallığı tadın,
hayatınıza
lezzet katın.

Kuruyemiş, kuru meyve, lokum,
kahve ve Türk lezzetlerimizle
Çamlık'ta hizmetinizdeyiz.



Çağımızın Belası FİDYE YAZILIMLAR

İlk kez 1989 yılında AIDS trojanı (PC Cyborg) adıyla peydah olan ve 2013 yılında 27 milyon dolarlık bir hacme ulaşan ransomware ya da bizdeki adıyla fidye yazılımları, bilgisayarınızı kısa sürede ele geçirerek tüm depolama biriminizi şifreliyor. Şifrelenen verilerinizi kurtarmanın tek yolu ise korsanların belirlediği talimatları uygulayarak ve istedikleri -genellikle Bitcoin olarak- fidyeyi ödemek; bunun sonunda verilen talimatlarla verilerinizi kurtarmanız olanaklı hale geliyor. Birçok fidye yazılım mağduru fidyeyi ödedikten sonra korsanların verileri kurtarmak konusunda oldukça yardımcı olduğunu da belirtmeden geçmemiş. Genellikle bilinmeyen kaynaklardan elde edilen yazılımlarla birlikte kurularak bilgisayarınızı ele geçiren fidye yazılımlarına karşı antivirus vb. yazılımların yapabilecekleri ise çok fazla şey bulunmuyor. Ancak bugüne kadar varlığı bilinen bazı yazılımlara karşı uyarıcı koruma yazılımları, genellikle fidye yazılımlarının bir kez şifreledikleri depolama

birimlerini bir kez daha şifrelememek için kullandıkları kodları taklit ederek ya da en önemli dosyalarınızda değişiklik yapılmasına izin vermeyerek sizi korumaya çalışıyorlar. Son günlerde popüler olan bir fidye yazılımı olan KeRanger ise OS X için geliştirilen ilk yazılım olma özelliğiyle adından oldukça fazla söz ettirdi. Uzmanlar fidye yazılımlardan korunmanın en iyi yolunun verilerinizi düzenli olarak başka depolama birimlerine yedeklemek olduğunun da altını çizmeden geçmiyorlar. Verileriniz değerliyse, önemine göre sık aralıklarla düzenli olarak harici bir depolama birimine verilerinizi yedeklemenizi, mümkünse bu verileri de başka bir harici depolama birimine yedekleyerek, depoladığınız ikinci birimi internete ve mümkünse bilgisayarınıza bağlamadan başka bir noktada tutmanızda büyük fayda var. Bu arada depolama birimlerinin de zaman içinde kararlılıklarını yitirdiklerini ve yenilenmeleri gerektiğini unutmanızda fayda var.



Samsung Galaxy TabPro S

Samsung'un başta Microsoft Surface Pro 4, HP Spectre X2 ve Apple iPad Pro 12.9 için rakip olarak tasarladığı yeni tableti Samsung Galaxy TabPro S, ince ve hafif tasarımıyla olduğu kadar sAMOLED dokunmatik ekranı ve Intel Core M işlemcisiyle de dikkatleri üzerine çekiyor. Intel'den alınan Core M işlemci 2,2GHZ güce sahip. Tablet Windows 10 işletim sistemiyle birlikte geliyor ve böylece XBOX ONE oyun ekosistemine de dâhil oluyor. Tam boy klavyeye sahip Samsung Galaxy TabPro S, üzerinde bulunan dokunmatik alanla da kontrol edilebiliyor. Samsung Galaxy TabPro S sahip olduğu özelliklerle, bir tarafta mobil cihaz ihtiyacınızı karşılarken, diğer taraftan güçlü donanımıyla iş hayatında yanınızdan ayırmayacağınız bir araca dönüşüyor. Samsung'un sAMOLED ekran teknolojisine sahip TabPro S, 12 inç boyutlu ekranında FHD+ (2160x1440) çözünürlüğe sahip. 4 GB RAM yanı sıra 128 GB veya 256 GB SSD depolama alanıyla birlikte satın alınabilen tablet, ön ve arka yüzünde 5 mp kayıt kapasiteli iki adet kamera barındırmakta. Hızlı şarj özellikli 5200 mAh kapasiteli pili ise 150 dakikada maksimum doluluğa ulaşır, 630 dakikaya kadar hizmet verebiliyor. USB Type C 3.1 bağlantı ara yüzünün kullanıldığı tablette yeni nesil kablosuz bağlantı özelliklerinin tamamına yer verilmiş. Bazı pazarlarda tableti LTE Cat.6 standartlarını destekler halde satın almak da mümkün olacak. 290,3x198,8x6,3 mm boyutlarında ve 693 gram ağırlığında olan TabPro S, Windows 10 Home ve Windows 10 Pro

işletim sistemini desteklemekte. Samsung Galaxy TabPro S'in 128 GB SSD depolamaya ve Windows 10 Home işletim sistemine sahip versiyonunu Nisan 2016 itibarıyla 3.000 TL etiket fiyatıyla ülkemizde bulmak mümkün.



Rega Planar 3

İngiliz ses ekipmanları üreticisi Rega, sınıfının fiyat/performans oranı en yüksek plak okuyucularından bir tanesi olan RP3'ü yeniledi. Rega Planar 3 adını taşıyan yeni plak okuyucu, Rega baş tasarımcısı Roy Gandy ve ekibi tarafından 2 senelik bir çalışmanın sonucunda şekillendirilmiş. Rega'nın efsanevi modeli 3 baz alınarak yapılan tasarımı ise oldukça şık. Rega, Planar 3 ile birlikte 3D CAD&CAM teknolojisiyle tasarlanan yeni RB330 plak koluna yer verilmiş.

Optiwhite adını verdikleri 12mm kalınlığındaki cilalanmış yeni cam plak tablası ise oldukça etkileyici. Yeni ayak tasarımıyla titreşimlerin minimuma indirildiği gövdeyle birlikte rulmanlar ve rulmanları gövdeden ayıran ayraçlar ise sıfırdan üretilmiş. Rega Elys2 MM iğneyle gelen Rega Planar 3, İngiltere'de 400 GBP fiyatla satılıyor; ülkemizde ise önümüzdeki günlerde 2.300 TL fiyat seviyesinde bulmak mümkün olacaktır.



Seagate Innov8

Şimdiden önümüzdeki yılların bağlantı arabirimi olarak kabul edilen USB-C uyumlu ilk masaüstü harici depolama birimi olan Innov8, 8TB kapasitesi ve USB-C üzerinden güç alan yapısıyla kişisel depolama ihtiyacına iyi bir çözüm olarak karşımıza çıkıyor. Red Dot 2016 ödüllü tasarımı Huge-Design imzasını taşıyan Seagate Innov8, 200 GB Microsoft OneDrive hizmetini de ücretsiz olarak sunuyor. Her ne kadar Innov8 USB 3.1 üzerinden enerji alsa da 208 mm x 123,6 mm x 36 mm boyutları ve 1,5 Kg ağırlığı onu taşınabilir olmaktan uzaklaştırıyor. Seagate Innov8'in Amerika satış fiyatının 349 USD olduğunu belirtelim.



ATC SCM10SE

İngiliz odyofil hoparlör üreticisi ATC, 70. yılını sadece 70 adetle sınırlı olarak üretilcek olan SCM10SE raf tipi hoparlörle kutluyor. Billy Woodman tarafından kurulan şirketin 70. yılını kutlamak üzere üretilen hoparlör, 1990 yılında duyurulan efsane model SCM10 üzerinden geliştirilmiş. ATC SH25-76S 25mm Soft Dome tiz sürücüsü ve ATC SB45-125SC 125 mm alt/orta ses sürücüsü kullanılarak iki yollu olarak tasarlanan hoparlör, klasik tasarımla birleşen piyano cilalı mavi rengiyle de göz kamaştırıyor.



Sony Cyber-Shot RX10 III

Sony'nin kompakt sınıftaki gelişmiş SLR benzeri makinesi RX10, 3. nesliyle karşımızda. Her şeyden önce artık 35 mm formatında 24-600 mm'ye eşdeğer odak aralığı sunan dev sabit objektifiyle dikkatleri üzerine çeken Cyber-Shot DSC-RX10 III, fotoğraf kadar, artan video kayıt yetenekleriyle de fotoğraf kadar video meraklılarının da ilgisini çekeceğe benziyor. Sony optik konusunda ortak çalışmalarını yürüttüğü Zeiss ile birlikte geliştirilen Zeiss 24-600 mm Vario-Sonnar T* f/2.4-4 objektif, Super ED, ED ve ED asferik optik elemanlarla üst sınıf optik kalite sunuyor. Artan odak aralığıyla sarsıntıya karşı daha duyarlı hale gelen gövde, dâhili sarsıntı önleme teknolojisi Optical SteadyShot ile kullanıcısına 4,5 adıma kadar destek oluyor. Böylelikle elde yapılan zorlu çekimlerde de net fotoğraflar çekmek mümkün kınıyor. Pazarda ürettiği algılayıcı teknolojileriyle liderliğe oynayan Sony, RX10 III üzerinde DRAM çipe sahip 1 inç boyutlu yığın CMOS algılayıcı ile 20,1 mp kayıt imkânı sunuyor. İş video kayıt kısmına geldiğinde ise RX10 III, 30p, 25p, 24p'de ve MPEG-4, AVCHD, XAVC S video formatlarında 3840 x 2160 piksel çözünürlükte kayıt yapabiliyor. Tam dolu pille 420 kare çekebilen Sony RX10 III, pille birlikte 1051 gram gibi kompakt sınıftaki bir makine için azımsanmayacak bir ağırlığa ulaşıyor.



Üzerinde yer alan sabit objektif nedeniyle ağırlığı bir parça göz ardı edilebilecek makinenin Amerika satış fiyatı ise 1.500 USD gibi nispeten yüksek bir seviyede belirlenmiş. Türkiye'de ise Sony Cyber-Shot DSC-RX10 III için 5.000 TL satış rakamına sahip olabileceğini öngörebiliriz.



Xiaomi Mi Box 3 Enhanced Edition

Çin'in en büyük elektronik üreticilerinden Xiaomi'nin ya da Avrupa'da bilinen adıyla Mi'nin yeni set üstü kutusu Xiaomi Mi Box 3 Enhanced Edition, benzerlerine göre gelişmiş donanımı ve Android işletim sistemiyle evinizin eğlence merkezi olmaya aday.

6 çekirdeğe sahip 64 bit MediaTek MT8693 işlemci (2 x 2GHz Cortex-A72 + 4 x 1.6GHz Cortex-A53) ve PowerVR GX6250 grafik işlemcisiyle Google Play üzerinde yer alan her oyunu problemsiz oynatmanın yanında H.265 10bit 4K 60p videolarınızı da problemsiz oynatabiliyor. Dolby ve DTS ses çözümleriyle eviniz için uygun fiyatlı bir 4K oynatıcıya dönen Xiaomi Mi Box 3 Enhanced Edition, Bluetooth 4.1 ve 802.11ac 2X2 Wi-Fi kablosuz çözümlerine sahip.

Amerika'da 61USD fiyatla satışa sunulacak ürün, Minix Neo U1 ve Nvidia Shield TV için ciddi bir alternatif.



Apple iPhone SE

Apple'ın merakla beklenen küçük ekranlı akıllı telefonu iPhone SE 1.999,99 TL fiyatla satışa sunuldu.

Apple iPhone 6S ile aynı donanımı paylaşan Apple iPhone SE, 4 inç boyutlu ekranıyla diğer modellerden ayrılıyor. Apple, iPhone SE için "bugüne kadar ürettiğimiz en güçlü 4 inç ekranlı akıllı telefon" derken pek de haksız sayılmaz. Premium modellerle aynı işlemci ve görüntü işlemcisine sahip olan Apple iPhone SE tasarım olarak da iPhone 5S ile benzerlikler taşıyor.

Apple tarafından bir olay haline getirilen 4 inç boyutlu ekran, 1136x640 piksel çözünürlüğe sahip çoklu dokunmatik özelliği taşımakta, 800:1 karşıtlık oranı ve 500 cm/m2 maksimum parlaklık diğer bazı özellikleri.

Apple iPhone SE, iPhone 6S modeline göre sadece ön kamera ve şebeke özellikleri konusunda geride kalırken, video kayıt özelliklerinde de 240 fps kaydı sadece 720 p çözünürlükte yapabiliyor.

Apple iPhone SE 1.642 mAh kapasiteye sahip bataryası ise şirket verilerine göre 3G ile 14 saat konuşma süresi ve 10 güne kadar bekleme süresi sunuyor.

Duyurudan kısa bir süre sonra LG gibi bazı markaların yöneticileri tarafından küçük ekranı yüzünden alay konusu olurken, birçok Apple fanatigi de sosyal medya hesapları üzerinden Apple'ı ve yeni model iPhone SE'yi eleştirdi. Satış rakamları da benzer dönemlerdeki duyuru sonrası rakamlarla karşılaştırıldığında Apple'ın bu hamlesinin çok da tutmadığını söylemeye kaynak oluşturuyor.



Özgür Oto

Denizli SONAX Uygulama Merkezi & Borusan Otomotiv BMW Yetkili Servisi

İzmir Yolu Menderes Bulvarı No:41 Gümüşçay/Denizli Tel: (258) 265 96 56



Aile ve Sosyal Politikalar Bakanı Sema RAMAZANOĞLU



Denizli Valisi Şükrü KOCATEPE



Tugay Komutanı Tuğgeneral Kamil Özhan ÖZBAKIR



Denizli Büyükşehir Belediye Başkanı Osman ZOLAN



Merkezefendi Belediye Başkanı Muhammet SUBAŞIOĞLU



Pamukkale Belediye Başkanı Hüseyin GÜRLERİN



D·LIFE ROYAL GARDEN

Modern Çağın Kraliyet Hikayesi



Hotel Concept Home



SAHANLAR
İNŞAAT

www.sahanlar.com.tr - www.dlfekonutlari.com
Dlife Şahanlar İnşaatın Konut Projeleri Markasıdır



Denizli İl Emniyet Müdürü Hüseyin NAMAL



Vali Yardımcısı Tuncay ENGİN ve YÖRSİAD Yönetim Kurulu



Denizli Ticaret Borsası Başkanı İbrahim TEFENLİLİ



Denizli İl Dernekler Müdürü Sefa ALTINTAŞ



Teras Park'ta güzel havanın ve tarzınla havalı olmanın tadını çıkar.

Kaliteli. Enerjik. Ekonomik...

55. Sokak No: 1 20025 Yenisahile / Denizli Tel: +90 258 334 04 04 (pbx) www.teraspark.com.tr
[Facebook.com/TerasPark](https://facebook.com/TerasPark) twitter.com/Teraspark instagram.com/teraspark

TERAS PARK
ALIŞVERİŞ MERKEZİ



Adı Soyadı : Ozan DEMİRER
Firma Adı : DEMİRER TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Konusu : TEKSTİL
Adres : Çaybaşı Mh. 1394 Sk. No 1 Merkezefendi / DENİZLİ
Telefon : 0258 242 01 29
Fax :



Adı Soyadı : Mustafa ÖZCAN
Firma Adı : DENTAL KUDANS DIŞ POLİKLİNİĞİ
Konusu : SAĞLIK
Adres : Çamlarbaşı Mh. Fikriye Cd. No 20/A Pamukkale / DENİZLİ
Telefon : 0258 211 67 67
Fax :



Adı Soyadı : Barış YILDIZ
Firma Adı : AKYILDIZ İNŞ. TEKS. ELK. PAZ. SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Konusu : SİREH TEŞİSAT
Adres : Zafar Mh. 1061 Sk. No 8 / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 23 15
Fax : 0258 371 30 27



Adı Soyadı : Mevlüt ERTEMUR
Firma Adı : ERTEMUR TARIM TEKSTİL VE PETROL SANAYİ
Konusu : TARIM
Adres : Aşağıpınar Mh. Merkezefendi / DENİZLİ
Telefon : 0258 361 73 10
Fax :



Adı Soyadı : Şenol IŞIKLI
Firma Adı : UŞAKLIHARIZ FAVORİ KUYUMCULUK
Konusu : MÜCEVHER & ALTIN
Adres : Tuhafiyi Cd. Kuleci No. 20 / DENİZLİ
Telefon : 0258 241 65 25
Fax :



Adı Soyadı : Cihan DEĞİRMENCI
Firma Adı : DEĞİRMENCI ELEKTRİK A.Ş.
Konusu : ENERJİ
Adres : Topraklık Mh. Gazı Mustafa Kemal Bld. 67/A Pamukkale / DENİZLİ
Telefon : 0258 264 98 49
Fax :



Adı Soyadı : Azal Nur DURSUN
Firma Adı : ÖZEL KENAN DURSUN OIL MERKEZİ
Konusu : İGİTİM
Adres : Çamlarbaşı Mh. Doğan Demirelioğlu Cd. no 75/1 Pamukkale / DENİZLİ
Telefon :
Fax :



Adı Soyadı : Nurkan NUR
Firma Adı : BALATAÇI MEHMET OTOMOTİV
Konusu : OTOMOTİV
Adres : 1. Sanayi Sitesi 160 Sk. No 51 / DENİZLİ
Telefon : 0258 261 33 37
Fax : 0258 241 61 54



Adı Soyadı : Egemen TEMİZKALAY
Firma Adı : ETK MİMARLIK
Konusu : MİMARLIK İNŞAAT
Adres : Çamlarbaşı Mh. 6014 Sk. No. 6/1 Pamukkale / DENİZLİ
Telefon : 0258 213 08 33
Fax : 0258 213 08 33



Adı Soyadı : Elvan ÖZBİLEN
Firma Adı : ÖZBİLEN SAKİFİYE
Konusu : SAKİFİYE
Adres : Belediye İşhanı No:1 Bayramyeri / DENİZLİ
Telefon : 0258 264 45 70
Fax :



Adı Soyadı : Onur GÜÇLÜ
Firma Adı : ONCU ANAOKULU - ONCU EMLAK
Konusu : İGİTİM - EMLAK
Adres : Merkezefendi Mh. Mavi Sk. No 4 / DENİZLİ
Telefon : 0258 377 95 56
Fax :



Adı Soyadı : Onur ERİKOĞLU
Firma Adı : ERİKOĞLU YATIRIM HOLDİNG A.Ş.
Konusu : BAĞIR - SAĞLIK - ENDÜSTRİ - TEKNOLOJİ
Adres : Kile Mh. 312 Sk. No 6/A / DENİZLİ
Telefon : 0258 267 12 00
Fax : 0258 267 22 89



Adı Soyadı : Hüseyin Ozan CENGİZ
Firma Adı : POLİTEKNİK ELEKTRİK MÜHENDİSLİK SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Konusu : ENERJİ
Adres : Sineri Mh. 92 Sk. No. 94 C/A Merkezefendi / DENİZLİ
Telefon : 0258 262 20 11
Fax : 0258 262 20 11



Adı Soyadı : Raşit YENİÇERİ
Firma Adı : MAYER DOKUMA TEKSTİL LTD. ŞTİ.
Konusu : TEKSTİL
Adres : Bozburun Mh. 2068 Sk. No. 11 / DENİZLİ
Telefon : 0258 241 76 76
Fax : 0258 372 13 09



Adı Soyadı : Burcu Müzeyyen EVRAN
Firma Adı : EVRAN ÇİCİR
Konusu : TEKSTİL
Adres : Kayaalar Mh. Kayaköy Cd. No 8 / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 12 46
Fax : 0258 371 03 94



Adı Soyadı : Mehmet ÖZKAYA
Firma Adı : DEKSAN OLUKLU MUKAWA SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Konusu : AMBALAJ
Adres : Akhan Mh. 244 Sk. No 8/1 / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 45 06
Fax : 0258 371 45 98



Adı Soyadı : Doğan İNCEOĞLU
Firma Adı : DEBAK A.Ş.
Konusu : PLASTİK ENJEKSİYON VE KALIP SANAYİ
Adres : Organize San. Böl. Bereket Cd. No: 16/18 Honaz / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 47 48
Fax : 0258 371 59 00



Adı Soyadı : Mustafa Kemal SÖZKESEN
Firma Adı : DEVBUEVCOM
Konusu : E-TİCARET
Adres : Kağıthane Cd. Güneş Mh. No: 26/2 Mersin Plaza Kağıthane / İSTANBUL
Telefon :
Fax :



Adı Soyadı : Fahri DAYIOĞLU
Firma Adı : ABELYA TEKSTİL
Konusu : TEKSTİL
Adres : Gıda Tıpancılar Sitesi T Blok No:1 Güneşler / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 42 42
Fax : 0258 372 04 35



Adı Soyadı : Cemal BAŞEREN
Firma Adı : CEMAL SİGORTA
Konusu : SİGORTA
Adres : Seriköprü Mh. 1521 Sk. No: 34 D.14 / DENİZLİ
Telefon : 0258 263 96 97
Fax : 0258 263 96 98



Adı Soyadı : Mustafa OKLU
Firma Adı : OKLU MOBİLYA VE DEKORASYON
Konusu : MOBİLYA DEKORASYON
Adres : Zeytinlik Mh. Yeniyol Bld. No: 40 Bağbaşı / DENİZLİ
Telefon : 0258 266 59 00
Fax : 0258 266 23 37



Adı Soyadı : Murat SAYLAN
Firma Adı : AYDINLAR NİM OTOMOTİV
Konusu : OTOMOTİV
Adres : Zeker Mh. 1075 Sk. No: 42 / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 42 35
Fax : 0258 371 43 81



Adı Soyadı : Barış YILDIRIM
Firma Adı : DEPAŞ PREFABRİK VE İNŞAAT SAN. VE TİC. A.Ş.
Konusu : İNŞAAT
Adres : Teras Mh. Gazi Mustafa Kemal Paşa Bld. No: 209 Sarayköy / DENİZLİ
Telefon : 0258 415 22 10
Fax : 0258 415 22 90



Adı Soyadı : Tolga YILMAZ
Firma Adı : YILMAZOĞLU TEKSTİL
Konusu : TEKSTİL SPOR GİYİM
Adres : Yengeçli Mh. 55 Sk. No: 1 Teraspark AVM No: ZA63 / DENİZLİ
Telefon : 0258 373 20 45
Fax :

ALTINPARK
villaları

Villa Konsepti Yeniden Tanımlanıyor

TERZİOĞLU
www.terzioglumuhendislik.com



Adı Soyadı : Yapar KİMİL
Firma Adı : KİMİL TEKSTİL
Konusu : TEKSTİL - BOYAMA
Adres : Organize San. Böl. 1. Kısım Taran Bahadır Cd. No 8 Honaz / DENİZLİ
Telefon : 0258 292 83 83
Fax : 0258 261 37 07



Adı Soyadı : Alihan URHAN
Firma Adı : URHAN BOYA
Konusu : TEKSTİL - SANAYİ
Adres : Gürekköy Mh. 289 Sk. No: 1 Pamukkale / DENİZLİ
Telefon : 0258 267 20 50
Fax : 0258 267 20 51



Adı Soyadı : Gökhan ERSAN
Firma Adı : ERSAN OTOMOTİV & İNŞAAT
Konusu : OTOMOTİV & İNŞAAT
Adres : Acıpayam Aşılalı Fevzi Çakmak Bly. No: 74 / DENİZLİ
Telefon : 0258 211 11 88
Fax : 0258 242 50 42



Adı Soyadı : İrfan TUZUN
Firma Adı : HASTALYA OTOMOTİV YATIRIM PAZARLAMA A.Ş.
Konusu : OTOMOTİV
Adres : İsmet Aşılalı Üzeri 5. Km / DENİZLİ
Telefon : 0258 372 18 14
Fax : 0258 371 26 56



Adı Soyadı : Coşkun KAYA
Firma Adı : YİRMİ TEKSTİL SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Konusu : TEKSTİL
Adres : Bozburun Mh. 7068 Sk. No:11 / DENİZLİ
Telefon : 0258 371 41 51
Fax : 0258 371 41 61

denim

antik boyama

reaktif boyama

efektli pigment boyama

batik

TİMA YIKAMA BOYAMA Teks. Paz. Ltd. Şti.

Organize San.Böl.1.Kısım Vall Münir Güney Cd. Denizli

902582692650

info@timayikama.com

07.06.2015 - BAŞKANIMIZ SADIK EMRE ÇAPUTÇU'YU KAYBETTİK...

DEĞİAD, hayatı çağdaşlık, Atatürk ilkeleri, özgür düşünce ve uygar yaşam peşinde ısrarla koşmakla geçen ve koşusu erken biten başkanını kaybetti. Bu sebeple bir basın bildirisi yayınlandı ve Sadık Başkan'ın yitirilmesiyle yaşanan üzüntü ifade edildi.

23.06.2015 - DÜNYA GAZETESİNDE DEĞİAD'I TANITAN YAZI YAYINLANDI.

1991 yılında kurulan derneğin amacını anlatan, hangi sivil toplum kuruluşlarına üye ve/veya kurucu olduğunu özetleyen, vizyonu ve misyonu hakkında fikir veren, aktivitelerin yoğun olduğu konu başlıklarını "Tarih", "Ticaret", "Sanayi", "Girişimcilik", "Üst Düzey Yöneticilerin Başarı Hikâyeleri", "Online Ticaret", "PAÜ ile Ortak Etkinlikler", "İş Dünyasında Liderlik", "Denizli", "Sanat", "Doğru ve Verimli Siyaset" gibi konu başlıklarındaki son dönem aktivitelerini sıralayan bir basın yazısı hazırlandı ve Dünya Gazetesi'nde yayınlandı.

07.07.2015 - GELENEKSEL İFTAR YEMEĞİ YAPTIK.

DEĞİAD'ın her yıl PASVAK'ın aş dağıttığı muhtaçların bir günlük yemeklerine katkıda bulunmak ve üyeleriyle de iftar yemeğinde buluşmak amacıyla yaptığı yemekte üyelerimiz ve aileleriyle buluştuk.

13.07.2015 - "KOALİSYON SÜRECİ ZAMAN KAYBETTİRİYOR" KONULU BASIN BİLDİRİSİ YAYINLADIK.

Koalisyon sürecinin ülkeye zararlarını anlatan bildiride özetle; "Komşu ülkelerin gittikçe daralan ekonomik göstergeleri ve iç yönetimdeki sıkıntıları ve yanı başımızdaki savaş hali, öte yandan Avrupa'nın dış alımlarının gerilemesi, Euro Bölgesi'nin Yunanistan sebebiyle içinde bulunduğu açmaz, dünyadan medet umulmayacak zamanda olduğumuzun bir göstergesidir. Bu göstergeler Türkiye'yi derhal kendi derdinin çaresini bulma, kendi imkânlarıyla hemhal olma çabasına yönleltmelidir. İç ve dış şoklara karşı

daha dayanıklı hale gelebilmek için acilen elden geçirilmesi gereken konular ve yapılması gereken reformlar vardır." şeklinde görüş beyan edilerek, "Sorun bu kadar çok ve zaman bu kadar darken, partilerin koalisyon konusunda daha çabalı olmasını beklediğimiz." ifade edildi.

21.07.2015 - "MEMLEKET GENÇLERİNİ HARAÇ MEZAT HARCİYOR" KONULU BASIN BİLDİRİSİ YAYINLADIK.

Bildiride Suruç'ta, Adıyaman'da vefat eden gençlerimizi anarak, hem kendilerine rahmet diledik hem de büyük ve güçlü T.C.'nin ülkede kol gezen IŞİD terörünü etkisiz hale getirmesini beklediğimizi, Kur'an kurslarının iyi denetlenmesi gerektiğini, Suriye politikasının hatalı olduğunu, bir devlet olmamız sebebiyle kabile gibi yönetilmememiz gerektiğini, yanlışlardan dönülmesinin gerekli olduğunu anlatmaya çalıştık.

12.08.2015 - ORTAK ÇAĞRIYA KATILDIK.

BAŞİAD, DEĞİAD, DESİAD, DETGİS, GESİFED VE MÜSİAD ile birlikte, "son günlerde meydana gelen terör olaylarını kınamak ve terör örgütlerinin saldırılarına bir an önce son vermesi ve mücadelelerin siyaset zemininde yapılması çağrısında bulunulan" bir basın bildirisi altına imzamızı attık. Bildiri tüm yerel gazetelerde yerini buldu.

30.08.2015 - 30 AĞUSTOS ZAFER BAYRAMINI KUTLADIK.

Hazırlattığımız kutlama görselini sosyal medyada yayınlayarak ve üyelerimize ve üye olduğumuz sivil oluşum paydaşlarına kutlama mesajları göndererek ve bayram sırasında Anıta çelenk koyarak bayramı kutladık.

01.09.2015 - GENEL KURULUMUZU GERÇEKLEŞTİRDİK.

DEĞİAD'ın 13. Dönem Yönetim Kurulunu seçtiğimiz Genel Kurul, yıllardan sonra ilk kez 2 rakibin çekişmesiyle yaşandı. Centilmence yaşanan çekişme, kamuoyuna DEĞİAD'ın ne denli önemli ve

tercihe şayan olduğu sonucunu ilan etmiş oldu. Yaklaşık % 75 çoğunluk ile toplanan DEĞİAD, Melek Sözkese liderliğinde yarışan ekibi yönetime getirdi. Seçim yerel basında geniş yer aldı.

08.09.2015 - "HER ŞEYE RAĞMEN BARIŞ, TEK YOL BARIŞ" BAŞLIKLİ BASIN BİLDİRİSİ YAYINLADIK.

Memleketimizin uzağında Güneydoğu'da yaşanan terörün, Anadolu'nun her yerine ateşler saçtığı vurgulayarak, bir siyasi konsensus istediğimizi, TBMM çatısı altındaki bütün partilerin aynı söylemde birleşmesini beklediğimizi, tümünün "hain terörü lanetlemesi" gerektiğini, kardeşliğimizi unutmadan, bütün siyasi meseleleri arkaya atarak terör konusunda tek vücut olmayı bilmemiz lazım geldiğini anlattık. Bildirimiz yerel basında manşetten verildi.

08.09.2015 - CHP DENİZLİ MİLLETVEKİLİ ve TBMM BAŞKANLIK DİVAN ÜYESİ SN. GÜLİZAR BİÇER KARACA DERNEĞİMİZİ ZİYARET ETTİ.

Sn. Karaca öncelikle yeni seçilen başkan ve yönetim kurulunu tebrik etti ve devamla sanayicinin sorunlarına çözüm konusunda aktif çalışacağını belirterek bu hususta DEĞİAD ile dirsek temasında bulunmak dileğinde olduğunu belirtti.

15.09.2015 - CHP DENİZLİ MİLLETVEKİLİ KAZIM ARSLAN, DERNEĞİMİZİ ZİYARET ETTİ.

DEĞİAD kendisi de sanayinin içinden gelen Sn. Arslan ile uzun uzun sohbet etme fırsatı buldu. Özellikle sanayicinin, ticaret erbabının ve de küçük esnafın içinde bulunduğu zor koşullar, hem konduğumuz hem de yönetim kurulu üyelerimizce tek tek ifade edilerek değerlendirildi.

17.09.2015 - YENİ YÖNETİM DUYURUSU YAPILDI.

Üye olduğumuz üst kuruluşlara, protokole, platforma, üyelere, basına gönderilen yazılarla yeni yönetim kurulumuz ve görev paylaşımımız anlatıldı.

22.09.2015 - DENİZLİSPOR KULÜP BAŞKANI SN. MUSTAFA ŞAVLUK DEĞİAD'I ZİYARET ETTİ.

Denizli'nin gözbebeği Denizlispor'un hak ettiği yeri alabilmesi için DEĞİAD'ın nasıl destek verebileceği konusunda karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

30.09.2015 - BASINLA TANIŞMA KAHVALTISI DÜZENLEDİK.

Denizli Genç İşadamları Derneği'nin 13. Dönem Yönetim Kurulu, dönem aktivitelerinin ilki olarak, kahvaltılı basın toplantısı düzenledi. Basın temsilcilerinin katıldığı buluşmada, DEĞİAD 13. Dönem Yönetim Kurulu üyeleri ile basın temsilcileri tanıştı. Toplantıda Dernek Başkanı Sn. Melek Sözkese, yeni dönemde DEĞİAD'ın yeni örgütlenme yapısı ile çalışma birimlerini tanıttı ve basının desteğinin sürmesini diledi.

01.10.2015 - PROTOKOL ZİYARETLERİ GERÇEKLEŞTİRİLDİ.

Vali, Tugay Komutanı, Pamukkale Belediyesi ve Emniyet Müdürüne ziyaretlerde bulunularak yeni yönetim dönemi ve projeleri hakkında bilgilendirmeler yapıldı. Tüm ev sahiplerince, DEĞİAD'dan, Denizli için taşıdığı önem konusunda övgülerle söz edildi.

08.10.2015 - TOPLUMSAL VATATLIKTAN ÇIKIŞ KONULU 13. SANAYİ KONGRESİNE BAŞKANIMIZ MELEK SÖZKESEN DAVETLİYDİ.

İstanbul Sanayi Odası tarafından, Haliç Kongre Merkezi'nde düzenlenen, "Toplumsal Vatatlıktan Çıkış" konulu 13. Sanayi Kongresine Başkanımız Melek Sözkese davet edildi. Kongrenin sonuç bildirisinde; bireylere çocukluklarından itibaren "özgürlük" ve "sorumluluk" verilmesi, bireylerin vatatlıktan çıkması ve kendini donatması, bunun için ülkelerin "insan" ve "kültür" odaklı stratejileri benimsemesi gerektiği vurgulandı. Kongrede ayrıca "Nasıl İnsan Olmalı?" temasında çalıştaylar düzenlendi ve bu çalıştaylarda Adana, Denizli ve Ege Bölgesi Sanayi Odası temsilcileri birlikte

beyin fırtınaları yarattılar. Bu toplantılara başkanımız da katkıda bulundu.

12.10.2015 - AKP DENİZLİ MİLLETVEKİLİ ADAYI DR. SEMA RAMAZANOĞLU, DEĞİAD'I ZİYARET ETTİ.

Sayın Ramazanoğlu, hem AKP'deki geçmişini hem de Denizli Milletvekili olarak planladığı gelecekteki hedef ve hayallerini anlattı. Yönetim olarak kendisine ülkede yaşanan sıkıntılarla ilgili DEĞİAD görüşleri aktarıldı.

13.10.2015 - BAŞKANIMIZ RADYO HOROZ'DA "TERÖR" KONULU CANLI YAYINA ÇIKTI.

Başkanımız, DESİAD Başkanı Ahmet Yavuzçehre ile Denizli Tabipler Odası Başkanının konuk olduğu "Terör" konulu radyo programına katıldı ve terörün iş dünyasına yansımaları konusundaki fikirlerini aktardı.

16.10.2015 - ÜYELERİMİZİ EKONOMİ BAKANI SAYIN NİHAT ZEYBEKÇİ İLE BULUŞTURDUK.

Sadece DEĞİAD üyelerine açık olan yemekli toplantıda, gündem ülke ekonomisi ve Denizli'ye yansımaları idi. Sayın Bakan ile birlikte Büyükşehir Belediye Başkanı Sn. Osman Zolan, Pamukkale Belediye Başkanı Sn. Hüseyin Gürlesin ve işadamı Kadir Uslu'nun da konuk olduğu yemeğe basının ilgisi büyüktü. Sayın Bakan kürsüde yerini alarak, önce istatistiki rakamlarla bugünün Türkiye ekonomisini, ekonominin nereden nereye geldiğini, nereye evrileceğini anlattı. Daha sonra Denizli ile ilgili planlamalar hakkında bilgiler verdi. Örneğin Aydın-Antalya otoyolu ile ilgili üyeleri memnun edecek bilgiler verdi. Yine mermer organize sanayi sorunlarının durumuyla ilgili bilgiler verdi. Ayrıca toplantıda kendisine sorular yönelten üyelerin sorularını cevapladı.

17-18.10.2015 - GÜZELÇAMLI BALIK AVI TURU DÜZENLEDİK.

Geçtiğimiz yıl tadı damağımızda kalan Güzelçamlı'da Balık Avı Turu bu yıl tekrarlandı. Katılan üyelerimiz Milli Park'ın şahane koylarında tekneyle süzülüp, nefis balıklar avladı,

GÜN GÜN DEĞİAD

denize girdi ve güzel bir akşam yemeğiyle keyiflerini taçlandırdı.

24.10.2015 - GESİFED'İN DÜZENLEDİĞİ ANTAKYA MEDENİYETLER KOROSU ETKİNLİĞİNE KATILDIK.

Denizli Kongre ve Kültür Merkezi'nde yapılan ve farklı din ve mezheplere mensup vatandaşlarımızın oluşturduğu korodan kardeşlik şarkıları dinleyerek, ülkedeki insan zenginliğinin tadına bir kez daha vardık.

27.10.2015 - ÜYELERİMİZ İLE BİRLİKTE CUMHURİYET BAYRAMINI KUTLADIK.

Cumhuriyet Bayramını öncelikle resmi bayram kortejinde yer alarak ve ardından aynı akşam özel konseptle hazırladığımız bir balo ile kutladık. Atatürk'ün sevdiği şarkıları gramofondan dinledik, zeybek oynadık, Atamızı anlatan bir slayt gösterisi izledik. Gece 10. yıl marşının coşkusuyla son buldu.

09.11.2015 - DENİZLİ ROTARACT KULÜBÜ'NÜN KONFERANSINA KATILDIK.

Derneğimizin kurucusu ve yönetim kurulu üyesi olduğu GESİFED Yönetim Kurulu Saymanı İzzet Özer'in de konuşmacı olarak bulunacağı konferansa üyelerimizle birlikte katıldık.

09.11.2015 - GENEL KOORDİNATÖRÜMÜZ, İLK HUKUK BÜLTENİNİ YAYINLADI.

Av. Aysun Nalbant, üyelerimiz için hazırladığı ve "Ticari işletmelerin güncel sorunu; alacağını tahsil edememek" başlığı ile yayınladığı bültende, bir süredir İcra İflas Kanunu ve ilgili diğer mevzuatta yapılan değişiklikler ile, yasal mevzuatta "borçlular lehine" düzenlemeler getirildiğini vurgulayarak, İcra İflas Kanunu'nun 277. ve devamı maddelerinde düzenlenen "tasarrufun iptali davasının" alacaklıları rahatlatabilecek hukuki çözüm yollarından biri olabileceğini anlattı.

17.11.2015 - DERNEKLER MÜDÜRÜ SN. SEFA ALTUNTAŞ DERNEĞİMİZİ ZİYARET ETTİ.
DEĞİAD'ın Denizli'nin en aktif sivil örgütlerinden biri olduğunu vurgulayan konuşumuza derneğimiz tanıtıldı.

22.11.2015 - ÖĞRETMENLER GÜNÜNÜ KUTLADIK.
DEĞİAD'ın genç işadamları bu kısımda öğretmenleri ile birlikteydi. Genç işadamları, kendilerini adeta bir sanat eseri gibi yıllarca özenerek işleyen-yetiştiren öğretmenlerini ağırladı. Kahvaltılı buluşmada kurucu başkanımız Gültekin Okay Salgar, geçmiş dönem başkanımız Oktay Mersin, 13. Dönem Başkanımız Melek Sözkesen ve beraberinde diğer pek çok üye, sahnede öğretmeniyle birlikte yer aldı ve katılanlara birbirlerini ve anılarını anlattı. Denizli'nin duayen öğretmenleri Özcan Kocabaş, Sabiha Esen, Hilal Contay, Canan Kan, Özkan Dayıoğlu, Fikriye Özkan, Mükerrrem Yaşar ve Feridun Mengi, bugün hepsi başarılı birer işadamı olan öğrencilerinin elinden, DEĞİAD SADIK EMRE ÇAPUTÇU HATIRA ORMANI'na kendileri ve öğrencileri için yan yana dikilen fidanların belgelerini aldılar.

01.12.2015 - SOHBET SOFRALARI YEMEĞİNİ YAPTIK.
13. Dönem Yönetiminin düzenlediği ilk DEĞİAD Sohbet Sofraları Yemeği'nde konuk konuşmacı olarak Sn. Esat Sivri ağırlandı. Duayen işadamından yaşamıyla ilgili kısa öyküsünü, girişimcilik yöntemlerini ve başarı hikâyelerini dinledik.

05.12.2015 - EGAFED'İN 107. YÖNETİM KURULU TOPLANTISINA EV SAHİPLİĞİ YAPTIK.
DEĞİAD'ın kurucuları arasında bulunduğu ve dernek başkanı Sn. Melek Sözkesen'in halen Yönetim Kurulu Üyesi olduğu, Ege ve Akdeniz Bölgesindeki GIAD'ları çatısı altında buluşturan EGAFED, 107. yönetim kurulu toplantısını 05.12.2015 tarihinde Denizli'de DEĞİAD ev sahipliğinde gerçekleştirdi.

15.12.2015 - DERNEK MERKEZİMİZDE MERKEZEFENDİ BELEDİYE BAŞKANI SN. MUHAMMET SUBAŞIOĞLU'NU AĞIRLADIK.
Belediye Başkanı konuşumuza DEĞİAD tanıtıldı, projeleri hakkında bilgiler verildi. Belediye çalışanları ile ilgili görüşlerimiz ve önerilerimiz anlatıldı.

18.12.2015 - İKİNCİ HUKUK BÜLTENİ YAYINLANDI.
DEĞİAD'ın üyelere bir hizmeti olarak, Genel Koordinatörümüz Av. Aysun Nalbant tarafından hazırlanan bu bültende konu; İskele Sözleşmesi idi. "İşimizle Barış İçinde Ayrılmanın Yolu" başlığı ile anlatılan bu sözleşmenin tüm detayları bültende yer aldı.

18.12.2015 - EKONOMİ NOTLARI YAYININA BAŞLADIK.
Üyeler için yeni bir yayına başladık. Bu kez adı "Ekonomi Notları" oldu. DEĞİAD Yönetim Kurulu üyesi ve Mali İşler Koordinatörü Sn. M. Uğur Çoban tarafından hazırlanan bültenin konusu KADİM idi. KADİM'in, Kayıt Dışı İstihdamla Mücadele'nin kısaltması ve Sosyal Güvenlik Kurumunda kurulan bir servisin adı olduğunun ve önümüzdeki günlerde hepimizin sıklıkla bu kelimeyi telaffuz ediyor olacağımızın anlatıldığı yazıda, konuyla ilgili genelgeden de bilgilendirmeler yer alıyordu.

23.12.2015 - 14. KALKINMA KURULU TOPLANTISINA KATILDIK.
GEKA'nın ajans faaliyetlerinin değerlendirildiği toplantıda derneğimiz de temsil edildi.

30.12.2015 DE "ÇOK ZOR BİR YIL OLDU 2015" BAŞLIKLILIK BİR BASIN BİLDİRİSİ YAYINLADIK.
Siyasi ve hamasi nutuklar, seçimler, iktidar savaşları, etnik köken savaşları, bu savaşlar için ödenen bedeller, Ankara katliamı, Suroç katliamı, kendi ülkemizde yaşanan mecburi iç göçler, partilerin-insanların ötekileştirme politikaları, şehitlerimiz, PKK'nın ve IŞİD'in eline düşen gençlerimiz, kalemi yüzünden hapse atılan gazetecilerimiz, dövuken

televizyoncularımız, saldırıya uğrayan medya kuruluşları, cemaatle güç kavgaları, Anayasa ve Rejim tartışmaları, memlekete sığınan Suriyeli Mülteciler, denizlerde yitip giden Aylan bebekler, Rusya krizi, bu krizin sebep olduğu ekonomik dalgalanma, mezhep çekişmeleri, dünyada Paris terör olayları... gibi saymakla bitmeyecek acıları, insanlık dramlarını, düşüncenin infazını, içini demokrasiyle tam olarak dolduramadığımız Cumhuriyetimizin hırpalanmasını, 2016'da yaşamak istemediğimizi anlattık.

30.12.2015 - İKİNCİ KEZ EKONOMİ NOTLARI YAYINLADIK.
Her türlü tahsilat ve ödemelerin aracı finansal kurumlar (Banka vb.) kanalıyla yapılması ve bu tahsilat ve ödemelerin söz konusu kurumlarca düzenlenen belgeler ile tevsik edilmesi (belgelendirilmesi) zorunluluğunun, VUK 459 sıra numaralı tebliği ile 01.01.2016 tarihinden itibaren, 7.000 TL'ye düşürüldüğünü anlatan notlar, yine M. Uğur Çoban tarafından hazırlandı ve üyelere gönderildi.

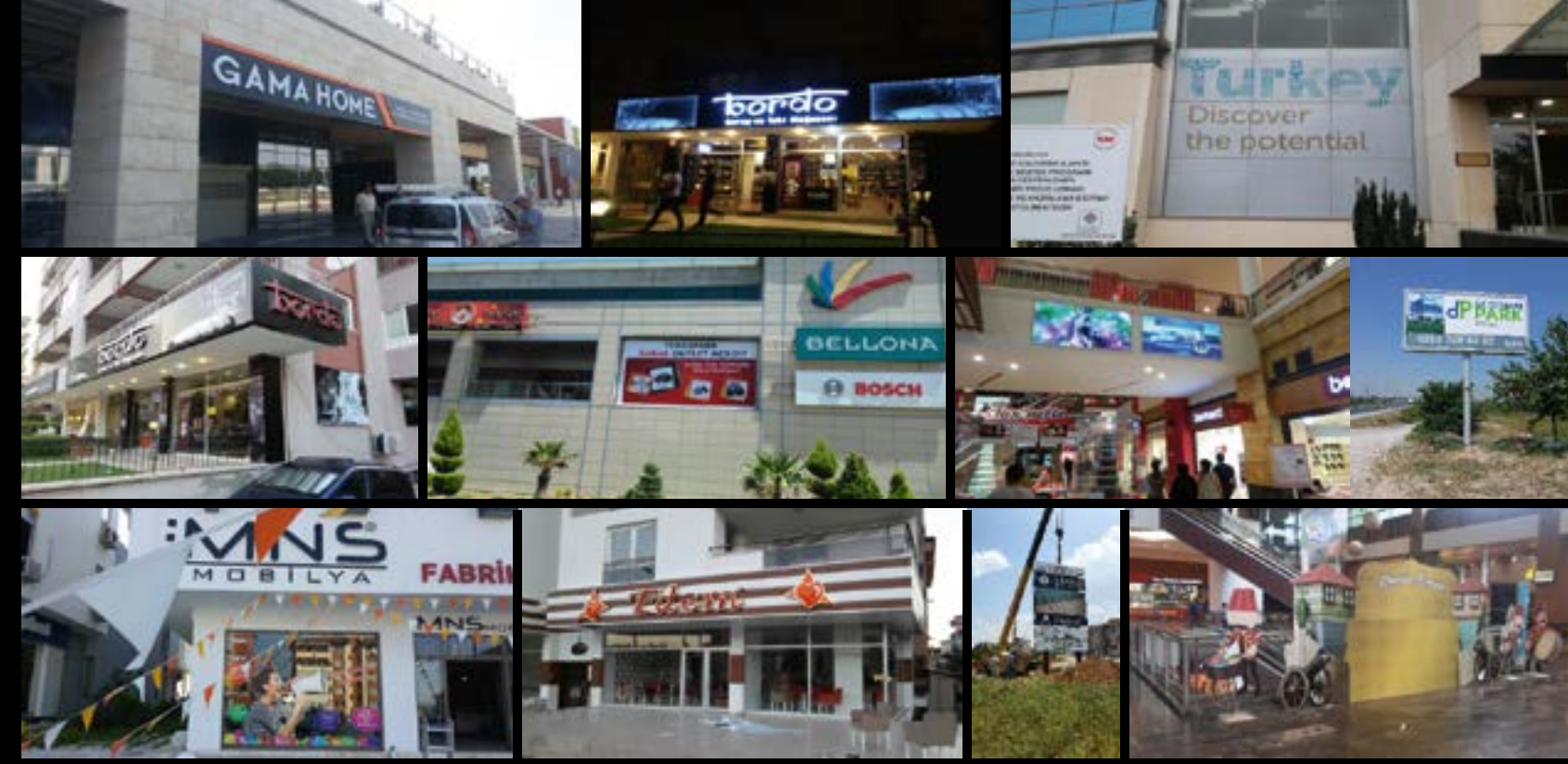
31.12.2015 - YENİ YILI KUTLAMA MESAJI GÖNDERDİK.
Yeni yılı, bütün üyelerimize gönderdiğimiz, sosyal medyada yayınladığımız ve üye olduğumuz STK'lara gönderdiğimiz bir görsel ilanla kutladık.

12.01.2016 - OCAK AYI SOHBET SOFRALARI YEMEĞİNDE SN. HÜSEYİN ERIKOĞLU'NU AĞIRLADIK.
2016 çalışma döneminin ilk DEĞİAD Sohbet Sofraları Yemeği'nde Denizli'nin önde gelen sanayicilerinden Sn. Hüseyin Erikoğlu konuşumuz oldu. Son derece samimi geçen sohbete, neredeyse bütün üyelerimiz sorularıyla aktif olarak katıldılar.

19.01.2016 - EMNİYET MÜDÜRÜ HÜSEYİN NAMAL DERNEĞİMİZİ ZİYARET ETTİ.
Yönetim Kurulumuz konuşumuza Denizli'nin asayışı ile ilgili merak ettikleri ve/veya tespit ettikleri tüm sorunları aktardılar,

timur reklam®

Açık Hava Reklamcılığı & Dijital Baskı Merkezi



- DİJİTAL BASKI
- IŞIKLI IŞIKSIZ TABELA SİSTEMLERİ
- STANT UYGULAMALARI
- BİNA GİYDİRME
- BİLBOARD
- CAM UYGULAMALARI
- TUAL
- PLEKSİ KUTU HARF
- TOTEM
- DEV POSTERLER

REFERANSLARIMIZ



ve daha birçok firmaya TEŞEKKÜRLER

0(258) 212 59 42

konuğumuz da samimiyetle sorulara yanıt verdi ve iletilen sorunlarla ilgili olarak mahiyetindeki çalışma arkadaşlarına notlar aldırdı. Uzayan sohbet son derece keyifliydi.

25.01.2016 - "ASGARİ ÜCRET ARTIŞI İLE İLGİLİ" SORULARIN YANIT BULMASI İÇİN BİR KONFERANS HAZIRLANDI.

Konferans konuğumuz Sn. Çetin Güneş idi. Konuğumuz, kalabalık izleyici kitlesinin katıldığı aktivitemizde asgari ücret teşvikinin uygulama usulleri, teşvikin nasıl alınacağı, asgari ücret artışı ile işverene getirilen ek mali yükü prim teşvikleri ile düşürmenin yolları, SGK prim teşviklerini anlattı. Toplantı sonundaki açıklamalı ve soru-cevap bölümü çok ilgi çekici idi.

29.01.2016 - YENİ BİR HUKUK BÜLTENİ SAYISI GELDİ.

Bütün işverenlerin cevabını aradığı "İşverenlerin Hukuki ve Cezai Sorumluluğunu Nasıl Hafifletelim" konusundaki hukuki çözüm önerilerini içeren bülteni hazırlayan Genel Koordinatörümüz Av. Aysun Nalbant, yazısında işverenleri rahatlatarak iş ve işlemler ile alınacak önlemler hakkında bilgiler verdi.

01.02.2016 - TUGAY KOMUTANI DERNEĞİMİZİ ZİYARET ETTİ.

Yönetim Kurulumuz, ziyaretimize gelen Tuğgeneral Kamil Özhan Özbakır'ı dernek merkezimizde ağırladı. Kendisine DEĞİAD ile ilgili tanıtıcı bilgiler verildi.

01.02.2016 - EGAFED'İN 108. YÖNETİM KURULU TOPLANTISI İÇİN İSPARTA'DA İDİK.

Isparta Genç İş Adamları Derneği'nin ev sahipliğini yaptığı, Ege Akdeniz Bölgesi Genç İşadamları Dernekleri Federasyonu'nun (EGAFED) 108. Yönetim Kurulu Toplantısında ağırlıklı konu TERÖR ve Rusya ile yaşanan gerilim ve bu iki faktör sebebiyle ülkede yaşanan sıkıntılar idi. Toplantıda ekonominin iş insanları için önemli olduğu, ancak yaşanan süreçte sadece iş insanlarının değil herkesin ekonomiye sahip çıkması gerektiği vurgulandı.

02.02.2016 - DEĞİAD SOHBET SOFRALARI YEMEĞİ, SN. AHMET GÖKŞİN İLE GERÇEKLEŞTİRİLDİ.

2016 çalışma döneminin üçüncü DEĞİAD Sohbet Sofraları Yemeği'nde bu kez, Denizli'nin önde gelen sanayicilerinden Tekstilci Sn. Ahmet Gökşin ağırlandı. Kendisinden yenilikçi, basiretli, öngörülü ve ihtiyatlı işadamlı olmanın sırlarını öğrendik. İş tecrübelerinden yararlandık.

12.02.2016 - SN. CUMHURBAŞKANI'NIN TÜGİK'TE YAPTIĞI KONUŞMAYI YAYINLADIK.

"TÜGİK'in ortaya koyduğu yerli ve milli duruşa saygı duyuyorum." cümleleriyle başlayan konuşmanın tam metnini basına aktardık. Tarihi toplantıda DEĞİAD Yön. Krl. Başkanı Melek Sözkese de vardı.

17.02.2016 - BİR EKONOMİ NOTLARI DAHA YAYINLADIK.

Yeni bir şirket kuruluş aşamasında, kurulacak şirketin türünün ne olması gerektiği, önem arz eden bir soru olarak girişimcilerimizin karşısına çıktığı için, 6102 sayılı yeni Türk Ticaret Kanunu gereğince; sermaye şirketi olan Limited ve Anonim Şirket arasındaki farkları, avantajları ve dezavantajları anlatan, tek kişilik şirket kurabilme ya da tek kişiye düşebilme, vergisel avantajlar, kamu borçlarında ortakların sorumluluğu gibi konularla ilgili bilgiler veren ve DEĞİAD Yönetim Kurulu Mali İşler Koordinatörü M. Uğur Çoban tarafından hazırlanan yazı üyelere gönderildi.

18.02.2016 - VALİ YARDIMCISI SN. TUNCAY ENGİN VE YÖRSİAD YÖNETİM KURULU DERNEĞİMİZİ ZİYARET ETTİ.

Yönetim Kurulumuz, ziyaretimize gelen Vali Yardımcısı Sn. Tuncay Engin ve Yörük Sanayici ve İş Adamları Derneği (YÖRSİAD) Başkanı Sn. Semih Beken'i ve yönetim kurulunu dernek merkezimizde ağırladı. Ağır lamada karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu.

18.02.2016 - DEĞİAD VE DOÇEV PROTOKOL İMZALADI.

DEĞİAD'ın gelişimine önemli katkıları olan 7. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Rahmetli Mehmet Güneş Özsoy ile 11. Dönem Yönetim Kurulu Başkanı Rahmetli Sadık Emre Çaputçu adına "DOÇEV-DEĞİAD-MEHMET GÜNEŞ ÖZSOY/SADIK EMRE ÇAPUTÇU HATIRA ORMANI" kurulmasına karar veren yönetim kurulumuz bu sebeple, Rahmetli başkanlarının anısını yaşatmak ve Denizli doğasının yeşertilmesine katkı sağlamak amacıyla DOÇEV'e 2.000 adet fidan bağışladı. Tavas-Sarıabat ağaçlandırma bölgesinde oluşturulacak hatıra ormanı için DOÇEV ve DEĞİAD Başkanları'nca, protokol imzalandı. Protokol imza töreninde iki başkanımızın aileleri de ağırlandı.

23.02.2016 - "TÜRKİYE TURİSTİYİZ" SÖYLEMİNE BİZ DE KATILDIK.

DEĞİAD'ın üst kuruluşu olan TÜGİK, "TÜRKİYE TURİSTİYİZ" sloganıyla start verdiği çalışmasını, "Ülkemize ve turizm sektörüne nasıl destek verebiliriz" düşüncesiyle kamuoyuna sundu ve "TÜGİK üyeleri olarak bu yıl turistik gezilerin yurt içinde yapılması" yönünde karar aldı ve üye federasyonlara bu konuda çağrıda bulundu. Biz de hem bu çağrıya katılmak hem de Denizli Turistik Otelciler ve İşletmeciler Derneği'nin yerelde başlattığı "Termal İyi Gelir" sloganlı hareketine destek vermek amacı ile TÜGİK'in projesindeki çağrısı, DENTUROD tanıtım sitesiyle birleştirilerek, DEĞİAD sesiyle tekrarladık ve www.termaliyigelir.com adresli siteye bütün Türkiye'nin dikkatini çekerek, herkese "Bu sene Denizli'ye gelin" dedik. Bunun için hazırladığımız özel görseli Türkiye'deki bütün GİAD'lara gönderdik.



İYİ YAŞAMIN SIRRI DOĞADA GİZLİ

TURBA ÇAMUR

SPA CARE

Spa Care Turba Çamur yüzde yüz doğal, bitki özü ve mineral içeriği zengin, ısıyı ve suyu tutma özelliği en yüksek olan çamur grubundandır. Mekanik, termik ve kimyasal etkileri bilimsel araştırmalarla kanıtlanmış, T.C. Sağlık Bakanlığı tarafından ruhsatlandırılmıştır.

Turba Çamur vücudun sorunlu bölgelerinde kan akışını artırır, hücre ve doku yenilenmesini hızlandırır, sorunlu bölgelerdeki kıkırdak dokusunun metabolik değişimini aktive eder, eklem içi sıvısının üretimini hızlandırır, eklemlerde iltihabı ve ödemi çözerek ağrıları keser, kasları gevşeterek gerilimi azaltır, toksin atılımını artırır, detoksifikasyon etkisi ile birçok hastalığın gelişmesine engel olur.

750 g

%100 Doğal Organik Peloid

UMUT
THERMAL SPA & WELLNESS HOTEL

www.umutthermal.com T: 0258 426 1101 Sarayköy -Denizli

03.03.2016 - GİRİŞİMCİLİĞİN TOPLUMUN TÜM KATMANLARINDA YAYGIN VE SÜRDÜRÜLEBİLİR ŞEKİLDE YAYILMASI, YOL VE YÖNTEMLERİNİN ÖĞRENİLMESİ AMAÇLI PROJEYE ORTAK OLDUK.

“Günümüzde gençler-kadınlar-engelliler ve hatta çocuklar girişimci ruh-fikir ve eylemleriyle ülkemizde katma değer yaratmalıdır. Girişimcilik enerjisi, Türkiye’de yayılıp genişleyecek ortamlar bulabilmelidir. Bunun için de öncelikle “girişimcilik”, “yeni sektörler yaratılması”, “işsizlerin istihdama dâhiliyeti” konusunda sivil toplumda ve iş hayatında farkındalık yaratılması gereklidir.” fikirlerinden hareketle Liyakat Derneği ve Denizli Rotary Kulübü ile birleşerek oluşturduğumuz proje için paydaşlarımızla birlikte çalışmaya başladık.

07.03.2016 - DEĞİAD YÖNETİM KURULU BAŞKANI SN.MELEK SÖZKESEN TÜRKİYE TURİSTİ OLARAK İLK GEZİSİNİ ESKİŞEHİR'E GERÇEKLEŞTİRDİ.

Ege ve Akdeniz Genç İş Adamları Dernekleri Federasyonu (EGAFED) Mart ayı yönetim kurulu toplantısı için Eskişehir’de bir araya geldi. TÜGİK’e bağlı güçlü federasyonlardan olan EGAFED’in yönetim kurulu üyeleri, Mart ayı yönetim kurulu toplantısını Eskişehir’de gerçekleştirdi. Bu toplantıya başkanımız DEĞİAD’ı temsilen katıldı.

08.03.2016 - DÜNYA KADINLAR GÜNÜ ETKİNLİĞİNİ YAPTIK.

Yönetim Kurulu Başkanımız, kendi işyerinde DEĞİAD’ın kadın üyelerini ve Denizli’nin alanında önde gelen işkadınlarını, kadın yöneticileri ağırladı. Pamukkale TV tarafından program halinde yayınlanan bu özel günde, katılımcıların tamamı tek tek söz alarak Türkiye’de kadın olmanın anlamı ve sorunları hakkında görüşlerini beyan ettiler. Bu etkinlik ayrıca basında geniş olarak yer aldı.

10.03.2016 - “DOSTLUĞA ÜÇLÜK AT” SLOGANLI BASKETBOL TURNUVASI BAŞLATTIK.

DEĞİAD & TED Denizli Koleji iş birliği ile düzenlediğimiz Basketbol

takımları ve maç takvimi belirleyerek turnuvayı başlattık. Keyifli bir spor sezonu geçirmeye hazırlanan katılımcıların çok heyecanlı olduğu gözlemlendi. Tam 20 takım ile sürdürülen turnuva sonunda dereceye giren takımlara ödülleri verildi. Basında geniş yer alan etkinlik, üyeler tarafından ilgiyle karşılandı ve yoğun katılımlı gerçekleşti. Turnuva sırasında ayrıca DEĞİAD Geçmiş Dönem Başkanlarımızın takımı ile Denizli Protokolümüzden oluşan takımın oynadığı bir “Şeref Maçı” da gerçekleşti.

11.03.2016 - HUKUK BÜLTENLERİNİN DÖRDÜNCÜSÜNÜ YAYINLADIK.

Herkesi sosyal medya paylaşımlarına dikkat konusunda uyaran bültende, DEĞİAD üyelerine, sosyal medya paylaşımlarının, davalarda daha kuvvetlendirilmiş deliller olarak karşılırlarına çıkacağı uyarısı vardı. Noterlik Kanunu’nda yapılan ve 1 Mart 2016’da yürürlüğe giren değişikliği anlatan bülten, yasaya getirilen değişikliklerle, elektronik ortamda tespit uygulaması devri başladığını artık masa üstü-dizüstü bilgisayarlardaki ve cep telefonlarındaki bütün verilerin tespit edilir hale geldiğini ve bu konuda ne yapmak gerektiğini anlattı.

15.03.2016 - BÜYÜKŞEHİR BELEDİYE BAŞKANI OSMAN ZOLAN'I AĞIRLADIK.

Yönetim Kurulumuz, ziyaretimize gelen Büyükşehir Belediye Başkanı Osman Zolan’ı dernek merkezimizde ağırladı. Kendisine şehir ile ilgili olumlu gelişmeler için teşekkür edildi ve ayrıca şehir yaşamında karşılaşılan sorunlar anlatıldı.

21.03.2016 - PROF. DR. KEREM ALKİN’İ AĞIRLADIK VE BASIN BİLDİRİSİ YAYINLADIK.

DENİB Konferans Salonu’nda, kalabalık bir izleyici grubuna konuşan Sn. Alkin, 2015 yılı ekonomik tablosunu değerlendirerek, bu değerlendirmeler ışığında 2016 ekonomisi hakkındaki öngörülerini anlattı. Akademik kariyer alanı olan ekonomiyle ilgili sunumunu yaparken, dünya coğrafyası

üzerindeki devletlerin stratejik savaşlarını, yabancı devletlerin Türkiye’nin gelişmesiyle ilgili kaygılarını, Türkiye’deki ve dünyadaki terörün ekonomik sonuçlarını, Türkiye’nin Azerbaycan ile yaptığı anlaşmalar öncesi Ankara olaylarının yaşanmasının dikkat çekici olduğunu, her gelişmenin iyi okunması gerektiğini anlatan Kerem Alkin, katıldığı konferanslardaki bazı konuşmalardan çok etkilendiğini belirterek bu konuşmalardan alıntılar da sundu. DEĞİAD Başkanı Sn. Melek Sözkesen, toplantı sonunda DENİB Başkanı Sn. Süleyman Kocasert’e, TÜĞİAD Ege Şubesi Başkanı Sn. Hüseyin Canpolat’a ve Sn. Prof. Dr. Kerem Alkin’e, teşekkür etmek amacıyla, “M. GÜNEŞ ÖZSOY-S. EMRE ÇAPUTÇU - DEĞİAD-DOÇEV HATIRA ORMANI”nda adlarına dikilen fidanların sertifikalarını ve adına imzalanmış “Sektörler için Ar-ge ve Yenilikçilik Düzey Analizi” adlı kitabı hediye etti. Etkinlik ayrıca bir basın bildirisi ile kamuoyu ile paylaşıldı.

30.03.2016 - “YARIN İÇİN GİRİŞİMCİLİK SAHNEDE - ENGEL HİÇBİR YERDE” ADLI PROJEMİZİ ÜYELERE DUYURDUK.

İzmir merkezli Liyakat Derneği (Lider Yaratıcı Katılımcılar Derneği), Denizli Rotary Kulübü ve DEĞİAD iş birliği ile başlayan, sponsorluğunu ise TED Koleji, Özel Gözokademi Hastanesi, Fuga, TEB Girişim Bankacılığı, Renaissance Hotels, Forum Çamlık AVM ve Hotel North Point’in üstlendiği projenin hazırlık döneminin tamamlanması ve aktivitelerinin başlaması nedeniyle, tanıtım toplantısı İzmir’de yapılan proje ve başlayan etkinliklerini üyelerimize detaylarıyla duyurduk.

31.03.2016 - BASKETBOL TURNUVASI KAPSAMINDA ŞEREF MAÇI DÜZENLENDİ.

DEĞİAD’ın TED Koleji ile birlikte organize ettiği, DEĞİAD üyelerinden oluşan 20 takımın maçlarını sürdürdüğü, “DOSTLUĞA 3’LÜK AT” sloganlı Basketbol Turnuvası kapsamında “Şeref Maçı” gerçekleştirildi. Her iki takımın oyuncularının özel formalarla

yaptıkları maç, izleyenlerin ilgisi ile sürdü ve elbette dostluk ve DEĞİAD kazandı. Maçımız basında da geniş yer buldu.

01.04.2016 - YENİ EKONOMİ NOTLARINI YAYINLADIK.

Sanayi Sicil Belgesine sahip sanayi işletmelerince imalat sanayinde kullanmak üzere alınan makine ve teçhizatın finansmanında bu işletmeler tarafından kullanılan kredilerin banka ve sigorta muameleleri vergisinden istisna tutulmasına ilişkin, 90 Seri No.lu “Gider Vergileri Genel Tebliği” 29.03.2016 tarih ve 29668 sayılı Resmi Gazete’de, yayımlandığını belirten ve bu konuda yapılması gerekenleri anlatan notlar yine yönetim kurulu üyemiz Mehmet Uğur Çoban tarafından hazırlanarak üyelerine gönderildi.

07.04.2016 - REGAİB KANDİLİNİ KUTLADIK.

Kandil sebebiyle hazırlattığımız görsel kutlama mesajını üyelerimize gönderdik, sosyal medyada paylaştık.

08.04.2016 - LİYAKAT DERNEĞİ, DENİZLİ ROTARY KULÜBÜ VE DEĞİAD İŞ BİRLİĞİ İLE TİYATRO DÜZENLEDİK.

“Yarın İçin Girişimcilik Sahnede - Engel Hiçbir Yerde” projemiz kapsamında hazırlanan ve İzmirli iş kadınlarının oyuncu olarak hazırlayıp sahneye koydukları tiyatrodan derneğimizi başkanımız temsil etti.

11.04.2016 - GİRİŞİMCİLİK OKULU KONFERANSI DÜZENLEDİK.

“Yarın İçin Girişimcilik Sahnede - Engel Hiçbir Yerde” adlı projemiz kapsamında, Pamukkale Üniversitesi İktisadi İdari Bilimler Fakültesi A Blok Konferans Salonunda “Yarın İçin Girişimcilik Sahnede, Girişim Okulu” konulu konferansta Yönetim Kurulu Başkanımız konferans konuşmacıları arasındaydı.

13.04.2016 - 4. SANAYİ DEVRİMİ-ENDÜSTRİ 4.0 ADLI PANEL DÜZENLEDİK.

DEĞİAD, DSO, PAÜ Mühendislik Fakültesi, Pamukkale Teknokent, Pamukkale Teknoloji Transfer Ofisi, PAÜ Teknoloji Fakültesi, DESİAD,

TMMOB Makina Mühendisleri Odası Denizli Şubesi, Elektrik Mühendisleri Odası Denizli Şubesi ve Kimya Mühendisleri Odası Denizli Şubesi ile birlikte düzenlediğimiz panelin konuşmacısı Siemens Türkiye İcra Kurulu Üyesi-Genel Md. Yrd. Dijital Fabrikalar Divizyonu Direktörü Sayın Ali Rıza Ersoy idi. Sanayicilerin ve öğrencilerin yoğun katıldığı panel son derece ilgi çekiciydi.

19.04.2016 - BİR HUKUK BÜLTENİ DAHA YAYINLANDI.

Bu kez “Elektronik Ticaretin Düzenlenmesi Hakkında Kanun, ticarete neler katacak?” başlığı ile düzenlenen bültende, üyelere elektronik ticaretin düzenlenmesine ilişkin, 6563 sayılı kanun ile ilgili bilgiler verildi. Elektronik ticareti tanımlayan yazıda kanundaki düzenlemelere dikkat çekildi. Kanuni düzenlemelere uymayan firmalara uygulanacak yaptırımlar ve tüketicilerin başvuracağı yollar hakkında bilgiler verildi.

23 NİSAN ÇOCUK BAYRAMINI KUTLADIK.

Terör sebebiyle bu yıl birçok kutlama etkinliğinin yapılamaması bizleri üzdü. Öncelikle hazırlattığımız görsel kutlama mesajını üyelerimize göndererek ve sosyal medyada paylaşarak kutladığımız bayramda ayrıca, yönetim kurulumuz Beylerbeyi İlköğretim Okulu’nun bayram kutlamasına katıldılar ve çocuklara hediyeler dağıtıldı.

25.04.2016 - BASKETBOL FİNALİNİ BASIN İLE PAYLAŞTIK.

Üyelere yapılan çağrı sonucunda, üyelerimizin başvurusu ile 20 takım oluştu. 5'er takımın oluşturduğu 4 grupta yapılan mücadeleler sonucunda gruplarda ilk iki sırayı alan takımlar çeyrek finale yükseldi. Çeyrek finalde başarılı olan takımlar, final four oynamaya hak kazanıp 17.04.2016 pazar günü TED Koleji bahçesinde festival ortamında gerçekleşen final gününde birincilik mücadelesi verdiler. “Dostluğa 3’lük At” sloganlı DEĞİAD-TED Basketbol Turnuvası’nın birinciliğini Oktay Zeybekoğlu, Alpay Volkan, Yasin Çatalok, Hüseyin Yılmaz, Oğuz Çizmeci’nin oluşturduğu

“YİS-BEKÂRLAR” adlı takım elde etti. Ödüllerini DEĞİAD Yönetim Kurulu Başkanı Melek Sözkesen’den aldılar. Etkinlik sonunda üyeler, bu etkinliğin her yıl tekrarlanması dileğiyle vedalaştılar.

26.04.2016 - NİSAN AYI SOHBET SOFRALARI YEMEĞİ DÜZENLEDİK VE BASINA DUYURU YAPTIK.

Sn. Esat Sivri ile başlayıp, Sn. Hüseyin Erikoğlu, Sn. Ahmet Gökşin ile devam eden konuklar zincirinin son halkası Sn. Mustafa Kaynak oldu. Sn. Kaynak, gerek kişisel yolculuğu gerekse başında bulunduğu Kaynak Şirketler Grubunun yolculuğu hakkında uzun anlatımlarda bulundu. Gecenin sonunda DEĞİAD Ailesi’ne yeni katılan üyelerimiz üyelik belgelerini konuğumuz Sn. Mustafa Kaynak ve Başkanımız Sn. Melek Sözkesen’in elinden aldılar.

27.04.2016 - “TBMM BAŞKANI’NIN, OTURDUĞU KOLTUĞUN SAHİBİ OLAN TÜRKİYE CUMHURİYETİ’NİN İLKELERİNE AYKIRI DÜŞÜNCELER BESLEMESİ, BİZİ KAYGILANDIRMIŞTIR” BAŞLIKLIL BASIN BİLDİRİSİ YAYINLADIK.

Sayın Meclis Başkanı’nın “Laikliğin Anayasadan çıkartılması gerektiği” şeklindeki şahsi düşüncesini eleştirdik. Ülkemizin, mezhep temelli savaşlarla sarsılmakta iken, bir de din temelli ayrımcılığa meydan verecek bir anayasal düzenlemeye tahammül göstermeyeceğini, Türkiye’nin, asla laiklikten ödün vermeyeceğini, hatta daha da özgürlükçü laikliğin peşinde koşacağını vurguladık.

03.05.2016 - MİRAÇ KANDİLİ GÖRSELİNİ SOSYAL MEDYADA PAYLAŞTIK.

Kandil sebebiyle hazırlattığımız görsel kutlama mesajını üyelerimize gönderdik, sosyal medyada paylaştık.

Kalite kontrol
edilmez üretilir...

cagrı
SERİGRAFİ & OFSET ETİKET

Bozburun Mh. 7051 Sk. No:3 Merkezefendi/DENİZLİ (Çeştepe Havlu ve Dantela Nakış Karşısı)
Tel : 0258 371 50 40 (PBX) • Fax: 0258 371 50 41
cagri@cagrietiket.com • www.cagrietiket.com



Yeni Audi A4

Yaşa ve Hisset



Dikkat çekici tasarımı, 12,3 inçlik dijital gösterge paneli, komandoya gila hissettiren Bang & Olufsen 3 beşlül ses sistemi ve geceyi gündüze çeliken Matrix LED farlarıyla Yeni Audi A4. Batı'ya gelin, siz de bu yeni işi hissedin.

Batı

Bakırçaylı Ürün 5. km. Bide Cıncı koruyul 35100 Denizli
Tel: 0258 355 33 35 Fax: 0258 351 46 56
Batı ile Doğay Otomotiv Servis ve Tic. A.Ş. yekü satıcısı

Yeni Audi A4 40 otomatik Dİ, 4000cc 165 g/hp, ortalamaya göre tüketimi 8,2-6,8 lt/100 km dğerleri arasıdır.

Teknoloji ile bir adım önde



Türk milleti nice bayramlar kutladı, nice bayramlar kutlayacak.
Anıtlık 'ın emsali bayramlar geçişin kutsal ve
palm belderesi hazinedir. Hiç şüphesiz ki bayramlar bizindir.
Omurta, gürurta ve İlelebet kutlayacağız...